



АДМИНИСТРАЦИЯ  
ГОРОДА  
НОВОКУЗНЕЦКА

# УСЛУГИ И МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ БИЗНЕСА

## Содержание

Агентство по привлечению и защите инвестиций Кузбасса  
Агентство по технологическому развитию  
Агентство стратегических инициатив  
ВЭБ.РФ  
Государственный фонд поддержки предпринимательства Кузбасса  
Кадровый центр «Работа России» города Новокузнецка  
Корпорация МСП  
Кузбасская торгово-промышленная палата  
Кузбасский технопарк  
Модернизация Инновации Развитие  
МСП Банк  
МСП Лизинг  
Российский научный фонд  
Российский фонд прямых инвестиций  
Российский фонд развития информационных технологий  
Российский экспортный центр  
Сколково  
Софинансирование строительства объектов инфраструктуры  
Территория опережающего развития «Новокузнецк»  
Точка кипения-Новокузнецк  
Уполномоченный по защите прав предпринимателей  
Фонд «Молодежная предпринимательская инициатива»  
Фонд инфраструктурных и образовательных программ

Фонд Национальной технологической инициативы  
Фонд перспективных исследований  
Фонд поддержки социальных проектов  
Фонд развития интернет-инициатив  
Фонд развития промышленности  
Фонд развития промышленности Кузбасса  
Фонд содействия инновациям  
Царская привилегия  
Центр «Мой Бизнес Кузбасс»  
Центр по внешней торговле  
Центр поддержки инжиниринга и инноваций  
Центр поддержки экспорта Кузбасса  
Интернет-ресурсы для помощи бизнесу и инвестору



**Представленная далее информация носит исключительно ознакомительный характер! Актуальную информацию необходимо узнавать по представленным в презентации контактам!**



Государственное казенное учреждение  
**«Агентство по привлечению и защите  
инвестиций Кузбасса»**

## Об Агентстве

Агентство по привлечению и защите инвестиций создано с целью комплексного содействия созданию и развитию благоприятного инвестиционного климата в Кемеровской области, устранению барьеров для развития инвестиционной и предпринимательской деятельности, снижению инвестиционных рисков.

Агентство осуществляет сопровождение инвестиционных проектов, реализуемых и планируемых к реализации на территории Кемеровской области, по принципу «одного окна». Специалисты инвестиционного агентства готовы оказать квалифицированную помощь в поиске финансовых средств для реализации инвестиционных проектов, получении всех видов государственной поддержки, а также прохождении административных процедур.

### Основные услуги, оказываемые Агентством:

- ✓ содействие в поиске источников финансирования инвестиционных проектов;
- ✓ письменные и устные консультации;
- ✓ помощь в подборе площадки для реализации проекта;
- ✓ помощь в прохождении административных процедур;
- ✓ рекомендации по вопросам получения всех видов государственной поддержки при реализации проекта;
- ✓ направление обращений от имени инвестора в органы государственной власти и местного самоуправления;
- ✓ организация и проведение согласительных совещаний;
- ✓ помощь в подготовке концессионных соглашений и документов для частно-государственного партнерства.

### Базовые критерии инвестиционных проектов, сопровождаемых Агентством:

1. Не менее 10 млн рублей – объем вложенных собственных средств инициатора проекта и не менее 10 новых рабочих мест.
2. Не менее 100 млн рублей – общий объем инвестиций в реализацию инвестиционного проекта.



нажми либо отсканируй



**Сопровождение реализации инвестиционных проектов осуществляется без взимания платы.**

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 90-01-81](tel:+7(3842)90-01-81)

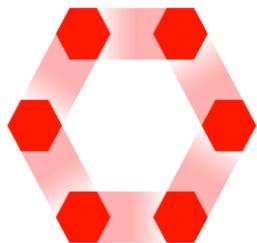
Почта: [info@investkuzbass.ru](mailto:info@investkuzbass.ru)

Сайт: <https://agency.keminvest.ru/>

650002, г. Кемерово, бульвар имени академика  
Л.С. Барбараша, зд.1, 3 этаж; офис 312



нажми либо отсканируй



**Агентство  
по технологическому  
развитию**

**Экспертная организация и  
интегратор современных технологий**



## Об Агентстве

Агентство учреждено в целях создания условий для осуществления трансфера технологий и развития высокотехнологичного производства промышленной продукции, а также в целях содействия российским предприятиям по внедрению технологических решений мирового уровня с целью достижения конкурентоспособности отечественной продукции, стимулирования роста несырьевого экспорта.

### Основные задачи Агентства:

- ✓ исследование данных о технологиях и компетенциях в России и «дружественных» государствах;
- ✓ экспертиза технологий и проектов;
- ✓ импортозамещение, содействие реализации в России проектов, направленных на локализацию производства;
- ✓ продвижение технологий российских компаний.

### Сервисы и инструменты Агентства включают в себя:

1. Программы предоставления грантов.
2. Комплексную экспертизу инновационных технологий и решений. В ее рамках сотрудники и эксперты Агентства дают отраслевые и специализированные заключения о научно-технической перспективности, производственной реализуемости и коммерческом потенциале проектов. На их основе принимаются решения о модернизации или расширении производства, кооперации или получении финансирования. Отдельным направлением в комплексной экспертизе являются исследования, проводимые Центром компетенций импортозамещения в топливно-энергетическом комплексе по заказам лидирующих нефтегазовых компаний.
3. Подбор технологий по запросам отечественных компаний как в России, так и в дружественных странах. Для этого в структуре Агентства действует консультационный центр.
4. Каталог технологий, насчитывающий свыше 200 решений, готовых к трансферу во всех основных индустриальных отраслях. Разработчики, разместив в каталоге свои решения, могут найти для них потребителей, а также получить от Агентства экспертную, маркетинговую и информационную поддержку.
5. Образовательные программы.

## Грантовые программы

### 1. Обратный инжиниринг.

**Цель:** стимулирование разработки конструкторской документации (КД) для серийного выпуска критически важных комплектующих.

**Бюджет проекта:** не более 100 млн руб., из которых не менее 20% средства инициатора проекта, а до 80% расходов покрывают средства гранта.

**Срок разработки КД:** до 24 месяцев.

**Требования:** в течение 4 лет после разработки КД необходимо достичь результата: 1 руб. гранта = 2 руб. выручки, полученной по разработанной

КД.

#### **Направления расходов:**

- ✓ расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке КД;
- ✓ материальные расходы;
- ✓ расходы на аренду зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки;
- ✓ расходы на оплату работ организаций-соисполнителей;
- ✓ расходы на содержание и эксплуатацию объектов основных средств;
- ✓ расходы на производство опытной партии;
- ✓ расходы на государственную регистрацию результатов интеллектуальной деятельности;
- ✓ расходы на приобретение изделий сравнения.

#### **Участники программы:**

1. Оператор – АНО «Агентство по технологическому развитию».
2. Потребители – предприятия, которые нуждаются в комплектующем, производство которого на территории Российской Федерации отсутствует или ограничено.
3. Исполнители – квалифицируемые оператором конструкторские бюро, инжиниринговые центры, частные компании, обладающие релевантным опытом реализации проектов по разработке КД.
4. Производители – квалифицируемые оператором российские компании готовые на основании разработанной исполнителем КД произвести комплектующие изделия.



нажми либо отсканируй

## Грантовые программы

### 2. Комплектующие для беспилотных авиационных систем.

Беспилотные авиационные системы (БАС) – комплекс взаимосвязанных элементов, включающий в себя одно или несколько беспилотных воздушных судов, средства управления полетом одного или нескольких беспилотных воздушных судов и контроля за полетом одного или нескольких беспилотных воздушных судов (станцию внешнего пилота и линию управления БАС и контроля БАС), а также средства осуществления взлета и посадки беспилотных воздушных судов.

**Бюджет проекта:** не более 100 млн руб., из которых до 100% расходов покрывают средства гранта.

**Срок разработки КД:** до 24 месяцев.

**Требования:** в течение 4 лет после разработки КД необходимо достичь результата: 1 руб. гранта = 2 руб. выручки, полученной по разработанной КД.

#### **Направления расходов:**

- |   |   |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке КД;</li> <li>✓ материальные расходы;</li> <li>✓ расходы на аренду зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки;</li> <li>✓ расходы на оплату работ организаций-соисполнителей;</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ расходы на содержание и эксплуатацию объектов основных средств;</li> <li>✓ расходы на производство опытной партии;</li> <li>✓ расходы на государственную регистрацию результатов интеллектуальной деятельности;</li> <li>✓ расходы на приобретение изделий сравнения.</li> </ul> |
|---|---|

#### **Участники программы:**

1. Оператор – АНО «Агентство по технологическому развитию».
2. Потребители – предприятия, которые нуждаются в комплектующем, производство которого на территории Российской Федерации отсутствует или ограничено.
3. Исполнители – квалифицируемые оператором конструкторские бюро, инжиниринговые центры, частные компании, обладающие релевантным опытом реализации проектов по разработке КД.
4. Производители – квалифицируемые оператором российские компании готовые на основании разработанной исполнителем КД произвести комплектующие изделия.



нажми либо отсканируй

## Грантовые программы

### **3. Стандартные образцы.**

В процессе производства лекарственных препаратов фармацевтические субстанции (иногда примеси или иные химические соединения) сравнивают со стандартными образцами на предмет соответствия требуемым физико-химическим параметрам и биологическим свойствам. Использование стандартных образцов позволяет не допустить отклонений состава лекарственных препаратов.

Поэтому цель грантовой программы заключается в максимально быстром закрытии потребностей российской фармацевтики в стандартных образцах, необходимых для изготовления лекарственных препаратов из перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.

**Цель:** стимулирование разработки стандартных образцов для фармацевтической промышленности.

**Бюджет проекта:** не более 300 млн руб., из которых до 100% расходов покрывают средства гранта.

**Срок разработки стандартных образцов:** до 12 месяцев.

**Результат:** разработка 100% количества стандартных образцов, включенных в проект.

**Направления расходов:**

- ✓ расходы на оплату труда работников;
- ✓ материальные расходы;
- ✓ накладные расходы (не более 100% суммы расходов оплаты труда);

- ✓ расходы на аренду, содержание и эксплуатацию оборудования и помещений;
- ✓ расходы на оплату работ организаций-соисполнителей.

**Участники программы:**

1. Оператор – АНО «Агентство по технологическому развитию».
2. Исполнитель – российская организация, осуществляющая деятельность в области разработки стандартных образцов, применяемых в фармацевтической промышленности, включенная в реестр потенциальных исполнителей по разработке стандартных образцов.
3. Комиссия – межведомственная комиссия по вопросам разработки стандартных образцов, применяемых в фармацевтической промышленности.



нажми либо отсканируй

# Экспертиза

## 1. Технологическая экспертиза.

Центр технологической экспертизы – проводит комплексную экспертизу проектов, технологий и технологических решений. Сотрудники и эксперты Агентства дают отраслевые и специализированные заключения о научно-технической перспективности, производственной реализуемости и коммерческом потенциале проектов. На их основе принимаются решения о модернизации или расширении производства, кооперации или получении финансирования.

Инструменты технологической экспертизы – сеть авторитетных центров технологической экспертизы, включающая более 200 организаций.

### **Заказчики экспертизы:**

1. Отраслевые ассоциации.
2. Компании.
3. Государство.
4. Стратегические консультанты.

## 2. Центр компетенций импортозамещения в топливно-энергетическом комплексе (ТЭК).

Отдельным направлением в комплексной экспертизе являются исследования, проводимые Центром по заказам нефтегазовых компаний. Центр координирует процессы локализации технологий и производств в ТЭК.

### **Направления работы:**

- ✓ импортозамещение технологий, оборудования, комплектующих в ТЭК;
- ✓ экспертно-аналитическая поддержка Минпромторга России;
- ✓ поиск рыночных ниш, содействие выбору и запуску в производство востребованной в ТЭК продукции.

## 3. Центр компетенций импортозамещения программного обеспечения (ПО).

Отраслевой центр компетенций проводит комплексное исследование об используемом промышленными предприятиями отечественном и зарубежном ПО, о возможностях импортозамещения ПО и необходимого для данных целей финансового обеспечения.

Результаты исследования будут учтены при планировании мер государственной поддержки промышленным предприятиям, направленных на внедрение российского промышленного и инженерного ПО.

### **Основные функции:**

- ✓ методологическая и экспертная поддержка организаций;
- ✓ аналитическая деятельность;
- ✓ проектная деятельность.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

# Технологии

## 1. Каталог технологий.

Реестр готовых тиражируемых технологических решений для российской промышленности:

- ✓ станкостроение, машиностроение, робототехника;
- ✓ фармацевтическая и медицинская промышленность;
- ✓ цифровые технологии;
- ✓ радио- и микроэлектроника;
- ✓ экологические технологии;
- ✓ строительная индустрия;
- ✓ социально значимые технологии;
- ✓ нефтегазовая промышленность;
- ✓ химия и биотехнологии;
- ✓ металлургия и новые материалы;
- ✓ энергетика.

Разработчики, разместив в каталоге свои решения, могут найти потребителей, а также получить от Агентства экспертную, маркетинговую и информационную поддержку.

### **Как стать участником каталога:**

1. Владелец технологии или уполномоченное лицо подает заявку на включение в Каталог технологии, имеющей не менее 2х примеров внедрения, и подписанную декларацию (с печатью) через сайт или по электронной почте.
2. В течение 7 дней Агентство проводит формальную и отраслевую экспертизу заявки.
3. Размещение технологии в Каталоге и предоставление пакета услуг по продвижению технологии (информационное сопровождение, маркетинг и отраслевые мероприятия) осуществляется безвозмездно

## 2. Каталог конструкторской документации (КД).

Реестр разработанной КД доступен Производителям, квалифицированным в рамках [Постановления Правительства Российской Федерации](#) от 18.02.2022 г. №208.

**Базовые условия:** КД передается производителю за вознаграждение - 2% выручки, полученной производителем в течение 4 лет от полученной КД.

### **Этапы получения КД:**

1. Прохождение квалификации в качестве Производителя.
2. Регистрация в Модуле КД.
3. Подача заявки на получение комплекта КД.
4. Заключение договора.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Образование

Задачи по достижению технологического суверенитета, поставленные Правительством, способствовали кратному росту спроса на кадры, в особенности на инженерные. По этой причине совместно с партнерами в сфере образования – Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана, Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина, Московский институт электронной техники, Томский государственный университет – были разработаны четыре программы дополнительного профессионального образования.

Три из них ориентированы на инженеров, конструкторов и технологов и посвящены обратному инжинирингу в приборостроении, химии и машиностроении, еще одна предназначена для управленцев. В процессе обучения слушатели получают детальное представление о принципах и инструментах обратного инжиниринга, методиках анализа и определения количественного состава материалов и веществ, построении цифровых моделей и их переводу в конструкторскую документацию, особенностях разработки промышленных технологий, тестировании опытных образцов.

### Направления обучения:

1. [Обратный инжиниринг для руководителей](#): руководителям всех уровней управления.
  - инженерам-конструкторам и инженерам-технологам, занятым в промышленности, инжиниринговых центрах;
  - специалистам, имеющим высшее или среднее специальное техническое образование.
2. [Обратный инжиниринг в машиностроении](#):
  - инженерам-конструкторам и инженерам-технологам, занятым в промышленности, инжиниринговых центрах;
  - специалистам, имеющим высшее или среднее специальное техническое образование.
3. [Обратный инжиниринг в приборостроении](#):
  - инженерам-конструкторам и инженерам-технологам, занятым в
4. [Обратный инжиниринг в химической промышленности](#):
  - инженерам-конструкторам и инженерам-технологам, занятым в фармацевтической и химической промышленности, инжиниринговых центрах;
  - специалистам, имеющим высшее или среднее специальное образование в области химии, фармацевтики и т.п.

По итогам успешного обучения вузом-партнером программы выдается удостоверение о повышении квалификации установленного образца. Сведения о выданном удостоверении вносятся в информационную систему «Федеральный реестр сведений о документах об образовании и (или) о квалификации, документах об обучении».

### Преимущества:

- ✓ возможность выполнения проектов обратного инжиниринга собственными силами;
- ✓ владение методикой и инструментами обратного инжиниринга;
- ✓ взаимодействие с практикующими экспертами по обратному инжинирингу;
- ✓ адаптация образовательного контента под специфику предприятия.



## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 280-12-00](tel:+7(495)280-12-00)

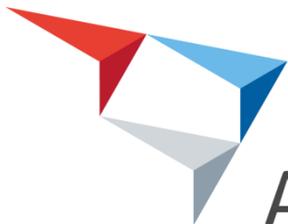
Почта: [info@atr.gov.ru](mailto:info@atr.gov.ru)

Сайт: <https://atr.gov.ru/>

119049, город Москва, Ленинский проспект, 9



нажми либо отсканируй



# **АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ**

**Создаем возможности для амбициозных лидеров**

## Об агентстве

Агентство стратегических инициатив (АСИ) – некоммерческая организация, созданная Правительством РФ для поддержки и реализации стратегических проектов в бизнесе, социальной сфере и образовании. В частности для продвижения проектов по улучшению предпринимательской среды в России и развитию профессиональных кадров.

С 2014 года АСИ выступает площадкой взаимодействия для исследовательских центров, университетов и министерств, участвующих в разработке направлений Национальной технологической инициативы (НТИ).

### **АСИ поддерживают лидеров проектов в сферах:**

- ✓ развитие городских сообществ – платформа «100 Городов» направлена на развитие городских сообществ и их активное вовлечение в процесс изменения городов к лучшему;
- ✓ развитие технологий – от идеи до технологии: помощь отечественным технологическим предпринимателям получить доступ к рынкам крупных компаний;
- ✓ развитие новых подходов в образовании – инициатива направлена на уменьшение разрыва между текущей системой подготовки кадров и потребностями рынков будущего, а также текущими запросами рынка труда, выявление и преодоление барьеров и системных ограничений в сфере образования;
- ✓ национальная экологическая инициатива – направлена на внедрение перспективных экологических решений в регионах России для улучшения качества жизни людей;
- ✓ социальные изменения – цель инициативы: поддержка лидеров и лидерских сообществ, поиск прорывных подходов к решению социальных проблем и достижения масштабных положительных изменений в социальной сфере.

## Как получить поддержку своей инициативы?

Агентство стратегических инициатив (АСИ) поддерживает проекты, направленные на системные изменения в сфере повышения качества жизни, экологии, образования и подготовки кадров, регионального и городского развития, разработки новых технологий и поддержки бизнес-проектов.

Для тех людей, у кого есть решение какой-либо социальной-экономической проблемы, Агентство разработало сервисы, способные помочь реализации, продвижению и поиску партнеров. И не важно, на какой стадии проработки находятся проекты – это могут быть уже реализованные решения или только идеи.

### Что получит проект?

- ✓ выстраивание диалога с органами государственной власти;
- ✓ продвижение проектов на рынках;
- ✓ консультирование и экспертиза;
- ✓ акселерация;
- ✓ информационная поддержка.

### Критерии отбора проекта:

#### критерии 1 уровня:

- ✓ соответствие проекта теме отбора;
- ✓ качество и полнота заявки;
- ✓ соответствие целей обращения видам поддержки Агентства;
- ✓ соответствие лидера и инициатора требованиям отбора;
- ✓ готовность/уровень зрелости проекта;
- ✓ наличие ресурсов для реализации проекта.

#### критерии 2 уровня:

- ✓ значимость и актуальность решаемой проблемы;
- ✓ новизна, уникальность, инновационность;
- ✓ конкурентные преимущества;
- ✓ технологический, кадровый суверенитет;
- ✓ экспортный потенциал;
- ✓ социально-экономические и экологические эффекты;
- ✓ значимость проекта для региона.

## Для тех, кто готов тиражировать свой опыт в регионы России

«Смартека» – это сервис по поиску лучших практик в различных отраслях для решения социально-экономических задач. «Смартека» предназначена для лидеров изменений: глав регионов, управленческих команд и всех неравнодушных людей, которые меняют жизнь вокруг себя к лучшему.

Практика – это реализованный проект с измеримым результатом и доказанной эффективностью. Обладает потенциалом тиражирования и решает актуальные задачи.

### Категории практик, которые способствуют достижению национальных целей:

- ✓ здравоохранение;
- ✓ комфортная среда;
- ✓ экология;
- ✓ образование;
- ✓ развитие предпринимательства;
- ✓ туризм;
- ✓ культура;
- ✓ социальная поддержка;
- ✓ занятость;
- ✓ региональное и муниципальное управление.

### Авторы практики получают:

- ✓ экспертную оценку своих проектов;
- ✓ удобный инструмент для тиражирования практики. Ваш проект могут увидеть на платформе и принять решение о внедрении у себя в регионе;
- ✓ возможность заявить о себе и своей практике на всероссийском уровне. Публикация на «Смартеке» является показателем качественно проработанного проекта;
- ✓ рекомендации в масштабировании своего опыта. Специалисты готовы проработать индивидуальный план продвижения практики в субъекты.

### Как подать проект на «Смартеку» и получить поддержку в продвижении:

1. Заполните описание практики на платформе «Смартека».
2. Дождитесь оценки экспертов и публикации. Ваша практика стала доступна для внедрения и видна всем пользователям.
3. Напишите, если готовы тиражировать свой опыт в другие регионы: [hello@smarteka.com](mailto:hello@smarteka.com).



нажми либо отсканируй

## Проект социального воздействия

Проект социального воздействия (ПСВ) – новый механизм тиражирования социальных проектов с привлечением инвестора для финансирования в процессе реализации. В случае достижения командой проекта социального эффекта регион выплачивает инвестору грант в форме субсидии в заранее согласованном объеме.

### Что получают авторы проекта:

- ✓ долгосрочное планирование проекта;
- ✓ стабильное финансирование;
- ✓ достижение качественных социальных эффектов.

### Как участвовать в проекте/получить поддержку:

- ✓ подробно изучить [механизм и примеры](#) ПСВ, выяснить, соответствует ли проект критериям ПСВ;
- ✓ направить описание проекта на электронную почту [do.smolkov@asi.ru](mailto:do.smolkov@asi.ru) в формате: название, суть проекта, целевые эффекты и показатели, описание бенефициаров, где проект уже реализован.

### Приоритетные сферы реализации проектов:

- ✓ социальная защита и социальное обслуживание;
- ✓ занятость;
- ✓ образование и молодежная политика;
- ✓ спорт и здравоохранение.

**Риски организатора (инвестора):** недостижение предусмотренных проектом КПЭ.

**Форма возврата инвестиций:** выплата гранта в форме субсидии организатору из бюджета субъекта Российской Федерации при достижении КПЭ.

**Финансовые параметры проекта:** устанавливается индивидуально для каждого проекта, в зависимости от региона, уровня решаемой задачи и установленного социального эффекта.

**Объемы инвестиций:** границы инвестиций не установлены.



нажми либо отсканируй

## Для тех, кто хочет получить акселерацию и продвижение проекта

АСИ проводит постоянные [отборы лидерских проектов](#) для дальнейшей поддержки по направлениям: технологии, экология, качество жизни, кадры и образование. Отборы ограничены по времени, сроки проведения отборов публикуются на [странице](#), а также в [новостях](#) Агентства.

### Меры поддержки:

- ✓ поддержка проектов в органах государственной власти – помощь в преодолении административных барьеров, проработке системных отраслевых предложений;
- ✓ продвижение проектов на рынках B2B, B2G, экспортных рынках;
- ✓ консультирование и экспертиза – навигация по программам финансовой и нефинансовой поддержки институтов развития, фондов, рекомендации по подготовке пакета документов, помощь в подборе промплощадки под проект;
- ✓ акселерация проектов: образовательные интенсивы, помощь в развитии проектов, и информационная поддержка.

### К рассмотрению принимаются:

- ✓ технологические проекты MVP («минимально жизнеспособный продукт») – ранняя версия продукта, у которой есть минимальный набор функций, достаточный для презентации публике и проверке на первых потребителях;
- ✓ инвестиционные проекты с проработанным технико-экономическим обоснованием;
- ✓ социальные и образовательные проекты с проработанными моделями/методиками;
- ✓ проекты в ранней стадии принимаются на акселерацию.

### Как получить поддержку АСИ:

1. Подробно [ознакомиться](#) с порядком отбора проектов в Агентстве, критериями отбора, мерами поддержки, актуальными темами отбора.
2. В течение срока приема заявок на поддержку – заполнить форму подачи проекта в соответствующий тематический отбор.



нажми либо отсканируй

## Для тех, кто готов выходить на зарубежные рынки

Go Global – сервис, позволяющий проектам, решениям и инициативам экосистемы Агентства стратегических инициатив, заинтересованным в международном масштабировании, получить поддержку по выходу и продвижению на внешних рынках.

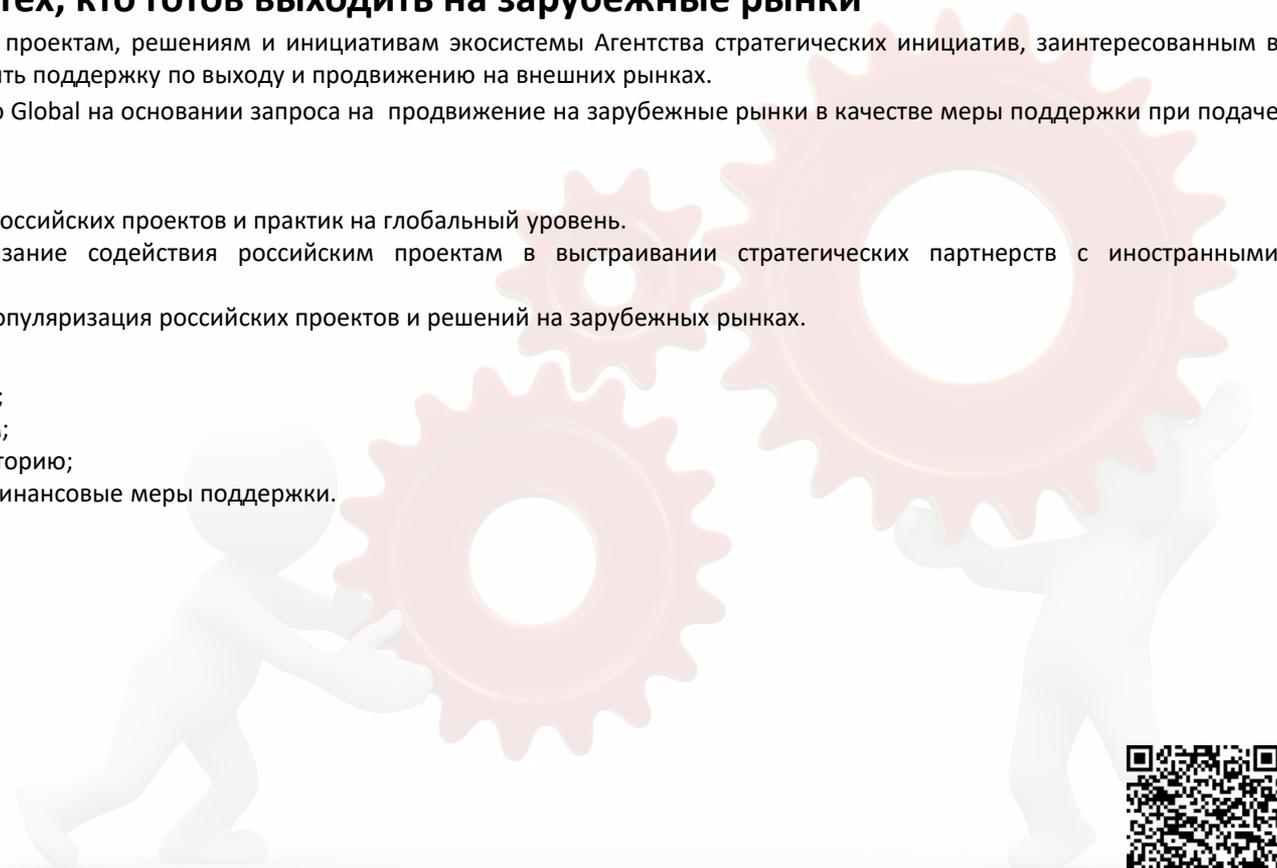
Проекты попадают в программу Go Global на основании запроса на продвижение на зарубежные рынки в качестве меры поддержки при подаче проекта [на поддержку](#).

### Цели Go Global:

1. Мировое признание. Вывод успешных российских проектов и практик на глобальный уровень.
2. Международное сотрудничество. Оказание содействия российским проектам в выстраивании стратегических партнерств с иностранными стейкхолдерами.
3. Истории успеха. Позиционирование и популяризация российских проектов и решений на зарубежных рынках.

### Участие в программе позволяет:

- ✓ оценить экспортный потенциал проекта;
- ✓ найти клиентов и партнеров за рубежом;
- ✓ упаковать проект под зарубежную аудиторию;
- ✓ получить актуальные финансовые и нефинансовые меры поддержки.



нажми либо отсканируй

## Для тех, у кого есть идеи для развития страны

«Сильные идеи для нового времени» – ежегодный форум, который дает возможность каждому в нашей стране предложить свою идею для России, получить ее профессиональную оценку и возможности для реализации. Организаторы – [АСИ](#) и [Фонд Росконгресс](#).

Участники предлагают своё видение будущего нашей страны и набор шагов для его достижения. Наиболее актуальные идеи представляют руководству страны на очной части форума. Форум проводится один раз в год, о старте приема заявок организаторы сообщают на официальных ресурса проекта.

### Механика отбора идей:

1. Сбор идей. Идеи принимаются на [крауд-платформе форума](#) в сроки приема заявок. Все пользователи платформы могут оставлять комментарии к идеям.
2. Доработка и оценка. Эксперты оценивают предложенные идеи. Если тема раскрыта недостаточно для оценки перспективности идеи - вы можете получить запрос на доработку.
3. Формирование топ-листов. Экспертный совет АСИ формирует [ТОП-1000](#), [ТОП-200](#) и [ТОП-100](#) наиболее перспективных идей. Финалисты, попавшие в топ-списки получают поддержку АСИ и партнеров экосистемы.
4. Представление идей на форуме. Очный форум «Сильные идеи для нового времени». Лучшие идеи по итогам всех этапов оценки [представляются](#) руководству страны и участникам форума.

### Что получают лидеры идей от заинтересованных партнеров?

- ✓ экспертная обратная связь каждой идее;
- ✓ навигация по инструментам поддержки;
- ✓ содействие в устранении административных барьеров;
- ✓ акселерационные программы;
- ✓ выход на зарубежные рынки;
- ✓ бесплатное участие в деловых мероприятиях партнеров;
- ✓ индивидуальное сопровождение проектов;
- ✓ презентации профильным партнерам, органам региональной и государственной власти;
- ✓ финансовая поддержка от партнеров конкурса;
- ✓ медийное продвижение.



нажми либо отсканируй

## Возможности для молодых предпринимателей

Конструкториум – цифровая платформа, являющаяся единой точкой входа для молодых людей (от 14 до 24 лет) для навигации, поддержки и обучения предпринимательским навыкам.

### Участники Конструкториума могут:

1. Получить знания в области предпринимательства.
2. Подобрать наставника, сформировать команду для проекта.
3. Узнать о федеральных и региональных мерах поддержки.
4. Получить помощь с защитой авторских прав.
5. Получить первые инвестиции: в связке с платформой функционирует частный венчурный фонд «[Молодежная предпринимательская инициатива](#)». Объем фонда составляет 1 млрд рублей. Инвестиции в один поддерживаемый проект не могут превышать 50 млн рублей.

### Как получить поддержку:

1. [Зарегистрироваться](#) на платформе Конструкториум.
2. [Выбрать](#) подходящие меры поддержки, ответив на несколько вопросов о проекте.
3. Для запроса инвестиций - [подать заявку](#) в Фонд МПИ. Для подготовки документов можно воспользоваться готовыми шаблонами.

### Есть идея?

- ✓ распиши ее на платформе в специально разработанном шаблоне и пойми насколько она крутая;
- ✓ получи возможность разместить свой проект на главной странице платформы;
- ✓ отправляй свой проект для участия в конкурсах и отборах за пару кликов.

**Развитие навыков:** подберем образовательные программы, чтобы прокачать предпринимательскую мышцу.

**Помощь в подготовке идеи:** подскажем, как докрутить идею, определить цели и разработать стратегию, а также дадим инструкции для старта.

**Инвестиции для старта:** расскажем, как получить гранты и субсидии, а также объясним, как оформить кредитование на более выгодных условиях.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 690-91-29](tel:+7(495)690-91-29)

Почта: [asi@asi.ru](mailto:asi@asi.ru)

Сайт: <https://asi.ru/>

121099, г. Москва, ул. Новый Арбат, д. 36



нажми либо отсканируй



**ВЭБ**  
**ДФ** ГОСУДАРСТВЕННАЯ  
КОРПОРАЦИЯ  
РАЗВИТИЯ

## О нас

ВЭБ.РФ – национальный институт развития, содействующий реализации государственной социально-экономической политики, повышению конкурентоспособности национальной экономики и ее модернизации.

Основная задача ВЭБ.РФ – способствовать долгосрочному экономическому развитию России. В партнёрстве с коммерческими банками ВЭБ.РФ занимается финансированием масштабных проектов, направленных на развитие инфраструктуры, промышленности, социальной сферы, укрепление технологического потенциала и повышение качества жизни людей.

### 5 ключевых направлений

1. Промышленность: фокус на технологических приоритетах развития страны, развитие функциональных компетенций.
2. Инфраструктура и города: поиск и структурирование комплексных проектов и программ с привлечением возвратного финансирования. Поддержка городов и регионов в запуске приоритетных проектов и развитие центров компетенций.
3. Экспорт: развитие комплексной поддержки и усиление фокуса на новом экспорте. Создание цифровой платформы «одно окно» экспортера с клиентоориентированными сервисами.
4. Малое и среднее предпринимательство: расширение охвата поддержки при цифровизации взаимодействия.
5. Инновации, технологии и ИТ: развитие экосистемы поддержки и интеграция крупных технологических проектов. Расширение финансирования инноваций.

## Основные условия финансирования

На что требуются деньги?	Требуемая сумма	Срок
<b>Здания, сооружения, постройки</b> (кредит на строительство, реконструкцию или приобретение зданий и сооружений)	До 1 млрд ₽	До 15 лет
<b>Инфраструктура</b> (субсидия на водо-, тепло-, электро- и газоснабжение, канализацию, включая очистку промышленных, бытовых и ливневых стоков, объекты связи, автодороги, ж/д пути)	До 0,75 млрд ₽	Бессрочно
<b>Оборудование</b> (кредит/займ/лизинг на оборудование, станки, производственные линии, специальную технику отечественного или иностранного производства, новые или б/у)	До 1 млрд ₽	До 15 лет

## ВЭБ.РФ

продукты для  
моногородов

Вид продукта	Основные условия			
	Ставка	Сумма	Срок	Обеспечение
Кредит (инициатору проекта)	1%	5-1000 млн ₽	до 15 лет	банковская гарантия <sup>1</sup> , гарантия Корпорации МСП
	5%	250-1000 млн ₽		стандартные залоги/гарантии
Субсидия (бюджету региона)	<b>Для новых инвестиционных проектов</b>			
	<b>Инженерная и транспортная инфраструктура</b> (субсидия на водо-, тепло-, электро- и газоснабжение, канализацию, включая очистку промышленных, бытовых и ливневых стоков, объекты связи, автодороги, ж/д пути)			до <b>95%</b> от стоимости инфраструктуры,  но не более <b>750</b> млн ₽

<sup>1</sup> гарантии банков, входящих в перечень системно значимых кредитных организаций Банка России

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 604-63-63](tel:+7(495)604-63-63)

Почта: [info@veb.ru](mailto:info@veb.ru)

Сайт: <https://вэб.рф/>

125009, г. Москва, ул. Воздвиженка, д.10



нажми либо отсканируй



МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФОНД  
ПОДДЕРЖКИ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
КУЗБАССА



## О фонде

Микрокредитная компания Государственный фонд поддержки предпринимательства Кузбасса создана для организации системы поддержки и развития субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП) в Кемеровской области-Кузбассе.

Фонд - это динамичная, постоянно развивающаяся структура.

На базе Фонда в 2019 году начал работать Единый центр кредитования – «единое окно» для предпринимателей, в рамках которого оказывается помощь в подборе оптимального варианта финансирования по потребностям бизнеса, в выборе финансовой организации в качестве кредитора, помощь в оформлении необходимого пакета документов.

С 2019 года Фонд является «опорной площадкой» Регионального центра финансовой грамотности Кузбасса по взаимодействию с предпринимателями, и на постоянной основе участвует в организации и проведении мероприятий по повышению финансовой грамотности предпринимателей региона.

### Основные направления деятельности:

- ✓ микрофинансирование, льготные займы;
- ✓ поручительство;
- ✓ повышение финансовой грамотности предпринимателей региона;
- ✓ консультации предпринимателей в подборе оптимального варианта финансирования, выборе кредитора и оформлении документов;
- ✓ участие в совершенствовании действующего законодательства в сфере поддержки и развития МСП;
- ✓ участие в разработке и реализации федеральных, региональных (межрегиональных), отраслевых (межотраслевых), областных и муниципальных программ развития МСП;
- ✓ участие в разработке нормативно-правовой базы в области МСП;
- ✓ участие в мероприятиях по снижению административных барьеров;
- ✓ содействие в развитии и координация деятельности организаций, входящих в инфраструктуру поддержки МСП;
- ✓ обеспечение равного доступа СМСП и организаций, входящих в инфраструктуру поддержки МСП к кредитным ресурсам;
- ✓ развитие системы поручительств по обязательствам СМСП и организаций, входящих в инфраструктуру поддержки субъектов МСП;
- ✓ развитие системы кредитования СМСП и организаций, входящих в инфраструктуру поддержки субъектов МСП;
- ✓ информационная и консультационная поддержка СМСП и организаций, входящих в инфраструктуру поддержки МСП.

### С 2019 года:

- ✓ являемся «опорной площадкой» Регионального центра финансовой грамотности Кузбасса;
- ✓ работаем в формате Единого центра кредитования.

## Чтобы получить финансовую поддержку нужно

1. Соответствовать требованиям к получателям поддержки.
2. Планировать целевое использование средств.
3. Определить сумму привлекаемых средств.
4. Выбрать программу финансовой поддержки.
5. Проверить льготные условия приоритетные направления или монотерритории.
6. Собрать пакет необходимых документов.

### К получателям поддержки предъявляются следующие требования:

1. Вы являетесь:
  - индивидуальным предпринимателем;
  - юридическим лицом;
  - самозанятым.
2. У вас и компании отсутствуют:
  - процедура банкротства;
  - задолженность по налогам;
  - негативная кредитная история за 1 год.
3. Бизнес зарегистрирован и ведется в Кузбасе.
4. Включены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП).

### Финансовую поддержку допускается использовать на:

- ✓ приобретение оборудования, транспорта, спецтехники и т.п.);
- ✓ строительство, покупка, ремонт и реконструкцию коммерческой недвижимости;
- ✓ модернизацию производства;
- ✓ расходы на текущую деятельность;
- ✓ рефинансирование коммерческих кредитов.

### Поддержку нельзя использовать на:

- × оплату налоговых платежей;
- × выплату заработной платы;
- × оплату действующих кредитов, кроме рефинансируемых.

## Возможные формы финансовой поддержки

### 1. Микрофинансирование (до 5 млн рублей).

1. Для предпринимателей, зарегистрированных менее 12 месяцев:
  - до 500 тыс. рублей;
  - до 36 месяцев;
  - ставка 3% годовых.
2. Для предпринимателей, зарегистрированных от 12 до 24 месяцев:
  - до 5 млн рублей;
  - до 36 месяцев;
  - ставка 3,75-9% годовых.

### 2. Займы (до 10 млн рублей).

1. Для предпринимателей, зарегистрированных более 24 месяцев:
  - до 10 млн рублей;
  - до 36 месяцев;
  - ставка 3,75-7% годовых.

**Обязательно условие целевого использования** – не менее 50% на приобретение основных средств.

### **Для получения финансирования необходимо подготовить:**

- ✓ заявление-анкета и документы участников сделки;
- ✓ документы, подтверждающие финансовое состояние заявителя;
- ✓ документы по обеспечению возврата микрозайма;
- ✓ справки из банков по открытому счету;
- ✓ учредительные документы;
- ✓ справки об отсутствии задолженности по зарплате и налогам;
- ✓ согласие на обработку персональных данных и получение информации о кредитной истории.

3. Для предпринимателей, зарегистрированных более 24 месяцев:
  - до 5 млн рублей;
  - до 36 месяцев;
  - ставка 3,75-9% годовых.
4. Для самозанятых с первого дня:
  - до 500 тыс. рублей;
  - до 36 месяцев;
  - ставка 3-6% годовых.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Наиболее выгодные условия по программа финансирования доступны для

### 1. Проектов на монотерриториях.

### 2. Приоритетных проектов.

#### **Федеральные:**

- ✓ резиденты Техно-, Пром-, Бизнес-, Агропром, Индустриальных Парков, Бизнес-инкубаторов, коворкингов «Мой бизнес»;
- ✓ экспортная деятельность;
- ✓ женское предпринимательство;
- ✓ сельхозкооперация;
- ✓ молодежное предпринимательство (до 35 лет);
- ✓ старше 55 лет;
- ✓ социальный бизнес (на любой территории);
- ✓ начинающие СМСП с регистрацией менее 24 месяцев.

#### **Региональные:**

- ✓ участники национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости»;
- ✓ франшиза российских брендов;
- ✓ участник промышленного кластера;
- ✓ резиденты TOP (по определенным видам деятельности);
- ✓ внутренний и въездной туризм в Кузбассе;
- ✓ СМСП или самозанятые – выпускники профессиональной образовательной организации или образовательной организации высшего образования, имеющие диплом о среднем профессиональном образовании или высшем образовании с датой выдачи не ранее 1 года на момент подачи документов для получения займа.

#### **Обрабатывающие производства:**

- ✓ деятельность гостиниц и предприятий общественного питания;
- ✓ деятельность в области информации и связи;
- ✓ деятельность профессиональная, научная и техническая.

## Льготный лизинг оборудования. МСП Лизинг.

1. Сумма финансирования – от 500 тыс. до 50 млн рублей на группу связанных компаний.
2. Ставка:
  - 6% на отечественное оборудование;
  - 8% на импортное оборудование.
3. Срок – 13-60 месяцев.
4. Аванс – 0% при поручительстве РГО.

## Поручительство

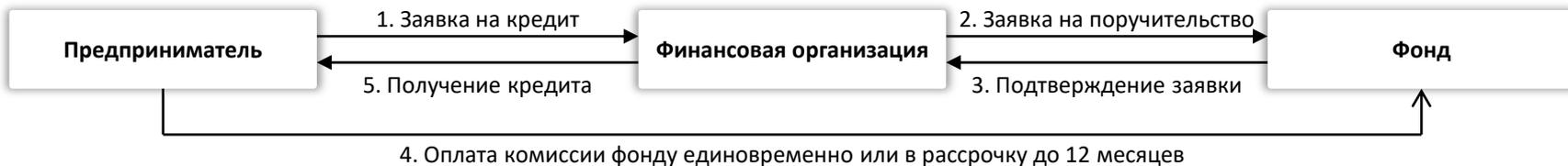
При обращении в другие финансовые организации Фонд готов выступить поручителем.

**Размер поручительства** – до 70% от суммы обязательства, но не более 25 млн рублей.

**Срок** – до 7 лет.

**Комиссия Фонда** – 0,5% годовых.

**Этапы оформления поручительства Фонда:**



нажми либо отсканируй

## Единый центр кредитования

«Единое окно» для предпринимателей по вопросам кредитования

**Помощь СМСП по следующим вопросам:**

- ✓ в подборе оптимального варианта финансирования по потребностям бизнеса;
- ✓ в выборе финансовой организации в качестве кредитора;
- ✓ помощь в оформлении необходимого пакета документов.

**Работа Единого центра кредитования направлена на:**

- ✓ увеличение доступности финансовых ресурсов;
- ✓ повышение финансовой грамотности СМСП;
- ✓ снижение долговой нагрузки на СМСП;
- ✓ сокращение сроков оформления кредита/микрозайма/поручительства.
- ✓ отделедах по работе с предпринимателями муниципальных образований;
- ✓ муниципальных фондах поддержки предпринимательства;
- ✓ многофункциональных центрах (МФЦ) оказания государственных услуг;
- ✓ центрах поддержки предпринимательства (ЦПП).



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3843\) 20-06-08](tel:+7(3843)20-06-08)

Почта: [gosfond@gfppko.net](mailto:gosfond@gfppko.net)

Сайт: <https://www.fond42.ru/>

654041, г. Новокузнецк, ул. Кутузова, 17А, офис 905



нажми либо отсканируй



РАБОТА  
РОССИИ



КЕМЕРОВСКАЯ  
ОБЛАСТЬ

# Кадровый центр «Работа России» г. Новокузнецка



ГКУ Центр Занятости Населения города Новокузнецка

## О нас

Работа России – федеральная государственная информационная система, проект Федеральной службы по труду и занятости. Помогаем гражданам найти работу, а работодателям – сотрудников. Все услуги портала предоставляются бесплатно.

### Преимущества:

- ✓ перспективные стажировки и практики для студентов;
- ✓ надёжные работодатели и вакансии, проверенные службой занятости.

### Возможности:

#### для работодателей:

- ✓ поиск соискателей;
- ✓ разместить вакансию;
- ✓ контакты;
- ✓ квотирование рабочих мест;
- ✓ специальные программы.

#### Основные услуги для действующих предпринимателей (работодателей):

- ✓ подбор сотрудников;
- ✓ участие в ярмарках вакансий;
- ✓ обучение специалистов необходимой профессии под заказ предпринимателя (работодателя);
- ✓ организация временных работ;
- ✓ участие предпринимателей в дополнительных программах по организации рабочих мест:
  - организация стажировки выпускников образовательных организаций в целях приобретения ими опыта работы. Предпринимателю возмещаются затраты на зарплату и страховые взносы выпускника. В 2024 году до 150 тыс. руб.;
  - создание рабочих мест, в том числе дистанционных, для трудоустройства незанятых инвалидов. Предпринимателю возмещаются финансовые средства на оборудование рабочего места. В 2024 году до 200 тыс. руб.

#### для соискателей:

- ✓ поиск вакансий;
- ✓ размещение резюме;
- ✓ привлекательность регионов;
- ✓ источники информации;
- ✓ содействию началу осуществления предпринимательской деятельности.

## Содействие началу осуществления предпринимательской деятельности

- ✓ оказание помощи в выборе сферы деятельности;
- ✓ обучение основам предпринимательской деятельности и профессиям, позволяющим открыть собственный бизнес (курсы, семинары);
- ✓ предоставление информации о структурах по поддержке и развитию малого и среднего бизнеса;
- ✓ предоставление организационно-консультационных услуг безработным гражданам по вопросам организации предпринимательской деятельности (проведение тестирования; содействие в подготовке учредительных документов; разработке бизнес-планов);
- ✓ оказание единовременной финансовой помощи – 150 тыс. руб.

### Условия предоставления финансовой помощи:

- ✓ достижение гражданином 18-летнего возраста и регистрация гражданина в качестве безработного;
- ✓ заявление о содействии началу осуществления предпринимательской деятельности;
- ✓ тестирование (анкетирование) для определения степени готовности к осуществлению предпринимательской деятельности;
- ✓ предоставление технико-экономического обоснования избранного вида предпринимательской деятельности (бизнес-план). Положительная оценка бизнес-плана комиссией по рассмотрению заявлений;
- ✓ заявление на имя директора о предоставлении финансовой помощи на организацию предпринимательской деятельности;
- ✓ заключение договора между Центром занятости и гражданином;
- ✓ государственная регистрация в качестве ИП, КФХ, юридического лица ООО, либо постановка на учет физического лица в качестве налогоплательщика налога на профессиональный доход (Самозанятый), после подписания договора с Центром.

### Обязанности получателя финансовой помощи:

1. Не позднее 90 дней с момента получения финансовой помощи предоставить документы, подтверждающие расходование денежных средств.
2. Осуществлять предпринимательскую деятельность не менее 24 месяцев.
3. Предъявлять налоговые декларации (справки о доходах НПД).

### Основания для отказа в предоставлении финансовой помощи

- × предоставление неполного комплекта документов (заявление, бизнес-план);
- × предоставление недостоверных сведений (в том числе отраженных в бизнес-плане);
- × прекращение предпринимательской деятельности в период до 6 месяцев (перед постановкой на учет в Центр);
- × принятие комиссией решения об отказе;
- × отсутствие бюджетных ассигнований и лимитов бюджетных обязательств на оказание финансовой помощи;
- × отсутствие качественной и количественной оценки рынка сбыта или отсутствие маркетингового исследования;
- × исполнительные производства в отношении заявителя, возбужденные судебными приставами ФССП России.

## Жизненная ситуация «Хочу открыть Собственное дело»

Комплекс мер, направленный на расширение круга получателей услуг, определение оптимального пути по бюрократическим процедурам и сокращение финансовых и временных затрат при организации собственного дела (принцип «одного окна» от обращения гражданина в кадровый центр для получения информации о возможности регистрации в качестве предпринимателя до регистрации ИП/ЮЛ и сопровождения после, включая стажировку у опытных предпринимателей, наставничество).

**Категория** – гражданин.

**Индивидуальный план** – формируется в Личном деле гражданина, в КАТ ТО п.29 (если гражданин зарегистрирован в ЦЗН в целях поиска работы, либо безработного).

**Ответственный за формирование плана** – куратор, ответственный за оказание услуг по содействию Самозанятости.

**Контроль за исполнением плана** – куратор, ответственный за оказание услуг по содействию Самозанятости, с указанием сроков.

**Основные оказываемые услуги:**

- ✓ информирование и консультации;
- ✓ регистрация граждан в ЦЗН;
- ✓ содействие в организации предпринимательской деятельности;
- ✓ тестирование;
- ✓ обучение на курсах «Основы предпринимательства и бизнес-планирования»;

**Дополнительные сервисы:**

- ✓ консультационно-информационное сопровождение, доступ к интернет ресурсам и эл. Услугам;
- ✓ содействие в регистрации ИП/ООО в Центре поддержки предпринимательства (ЦПП);
- ✓ консультационная поддержка для предпринимателей;
- ✓ информация о социальном контракте;
- ✓ консультация по передаче опыта успешными предпринимателями;

- ✓ организация семинаров «Основы предпринимательской деятельности»;
- ✓ консультация по составлению бизнес-плана, доработка;
- ✓ защита бизнес-плана, заключение договора, оказание финансовой помощи.

- ✓ консультация со специалистами ИФНС;
- ✓ информирование о структурах по поддержке предпринимательства и мероприятиях, проводимых муниципальными, областными органами власти (ЦПП, «Мой бизнес», Госфонд и др.);
- ✓ участие в Форуме предпринимателей;
- ✓ реклама в СМИ.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3843\) 57-62-00](tel:+7(3843)57-62-00)

Почта: [nkuzn@ufz-kemerovo.ru](mailto:nkuzn@ufz-kemerovo.ru)

Сайт: [www.czn-nk.ru](http://www.czn-nk.ru)

654007, г. Новокузнецк, ул. Спартака, 7



нажми либо отсканируй

# Корпорация МСП

**Надежный партнер малого  
и среднего бизнеса**

## О Корпорации

Корпорация МСП – федеральный институт по поддержке малого и среднего предпринимательства. Мы помогаем предпринимателям получить дополнительное финансирование, найти новые рынки сбыта и настроить диалог с государством.

В экосистему поддержки Корпорации входят МСП Банк, фонд «МИР», МСП Лизинг и региональные гарантийные организации.

### Чем Корпорация МСП может быть полезна бизнесу?

- ✓ предоставляем гарантии и поручительства для кредитования бизнеса;
- ✓ помогаем предпринимателям участвовать в закупках крупнейших заказчиков и попадать на полки ритейлеров;
- ✓ через «Сервис 360°» помогаем бизнесу отстаивать свои права при проверках, закупках (в том числе, по вопросам необоснованного недопуска к участию в закупках, несоответствия конкурсной документации требованиям законодательства Российской Федерации, несоблюдения сроков оплаты и иных действий (бездействия) заказчиков) и получении различной господдержки (в том числе, по вопросам отказов в применении антикризисных мер поддержки);
- ✓ учим, как начать и развивать свое дело и себя;
- ✓ через МСП Банк поддерживаем предпринимателей льготными кредитами;
- ✓ помогаем приобрести оборудование по программе льготного лизинга;
- ✓ оказываем финансовую поддержку через краудинвестиционные платформы;
- ✓ через УК «МИР» предоставляем финансирование компаниям на стадии роста и развития.

## Гарантии и поручительства

Еще один способ получить кредит, если у вас не хватает залога. Корпорация МСП возьмет на себя основные риски перед банком, чтобы вы могли получить необходимое финансирование на развитие своего бизнеса.

### 1. «Зонтичные» поручительства.

Упрощенный способ получить кредит, если у вас не хватает залога. Корпорация возьмет на себя основные риски перед банком, чтобы вы могли получить необходимое финансирование на развитие своего бизнеса.

#### **Преимущества:**

- ✓ выдается мгновенно в «одном окне» банка вместе с кредитом;
- ✓ комиссию за поручительство платит банк.

#### **На какие цели можно взять кредит под поручительство?**

- ✓ инвестиции;
- ✓ пополнение оборотных средств;

- ✓ развитие бизнеса;
- ✓ рефинансирование кредита.

#### **Основные параметры:**

- ✓ размер поручительства до 1 млрд рублей;
- ✓ срок кредита не более 180 месяцев;
- ✓ поручительство покрывает не более 50% от суммы кредита.

#### **Какие требования?**

- ✓ субъект МСП соответствует 209-ФЗ;
- ✓ не нарушал условия и порядок предоставления господдержки субъектов МСП либо с момента последнего нарушения прошло не менее 3-х лет;
- ✓ не осуществляет добычу и/или реализацию полезных ископаемых;
- ✓ не находится в процессе банкротства;
- ✓ в группе нет компаний с выручкой более 2 млрд рублей;
- ✓ у заемщика отсутствуют непогашенные просроченные платежи перед банком-партнером.

**Как получить:** обратиться в один из наших банков-партнеров.



нажми либо отсканируй

## Гарантии и поручительства

### 2. Гарантии.

Возможность получить дополнительное финансирование на свой проект, если у вас не хватает залогового имущества. Корпорация выдаст банку гарантию, которая покроет от 50% суммы вашего кредита.

#### Преимущества:

- ✓ покрывает до 100% от суммы кредита:  
для стартапов определенных отраслей, а также по кредитам, обеспеченным правами на результаты интеллектуальной собственности;
- ✓ возможна согарантия:  
наша региональная гарантийная организация дополнительно даст свое поручительство при необходимости получить больше средств.

#### Основные параметры:

- ✓ сумма до 1 млрд рублей;
- ✓ срок до 15 лет;
- ✓ комиссия 0,1% – 0,75% годовых за гарантию.

#### Какие требования?

- ✓ включен в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства;
- ✓ отсутствует просроченная задолженность по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей;
- ✓ отсутствует отрицательная кредитная история по кредитам с гарантией Корпорации;
- ✓ не применяются процедуры несостоятельности (банкротства).

**Как получить:** обратиться за кредитом в один из наших банков-партнеров, там же написать заявление на получение гарантии Корпорации МСП.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Льготный лизинг

Возможность получить льготное российское и зарубежное оборудование и увеличить мощность вашего производства, модернизировать оборудование или организовать новый вид деятельности.

### Преимущества:

- ✓ без ограничений:  
в выборе оборудования и поставщика;
- ✓ удобно:  
можно выбрать график платежей, исходя из сезонности бизнеса;

### Основные условия программ:

#### 1. Программа «Приоритет»:

- ✓ получатели: микро-, малое и среднее предприятие;
- ✓ отрасли: туризм, медицина, наука, спорт, образование, креативные индустрии, ИТ, обрабатывающие производства;
- ✓ сумма финансирования:
  - от 500 тыс. до 50 млн руб. для микро-/малого бизнеса;
  - от 500 тыс. до 100 млн руб. для среднего бизнеса;
- ✓ удорожание в год: от 8,03% – независимо от страны происхождения оборудования;
- ✓ аванс лизингополучателя:
  - 0% от стоимости предмета лизинга при наличии поручительства РГО;
  - от 10% в остальных случаях.

### Как получить?

1. Зарегистрируйтесь в кабинете клиента на Цифровой платформе МСП.РФ.
2. Привяжите бизнес к профилю.
3. Дождитесь старта заявочной кампании (следите за новостями на Цифровой платформе).
4. Заполните заявку, прикрепите необходимые документы, подпишите ЭЦП и отправьте в МСП Лизинг.

- ✓ 30 дней на платеж:  
первый платеж через 30 дней после приемки оборудования;
- ✓ залог не требуется.

#### 2. Программа «Приоритет +»:

- ✓ получатели: только микро- и малый бизнес;
- ✓ отрасли: обрабатывающие производства (есть ограничения по ОКВЭД);
- ✓ сумма финансирования: от 500 тыс. до 50 млн руб.;
- ✓ удорожание в год:
  - от 1,9% – для отечественного оборудования;
  - от 2,6% – для иностранного оборудования;
- ✓ аванс лизингополучателя:
  - 0% от стоимости предмета лизинга при наличии поручительства РГО;
  - от 10% в остальных случаях.



нажми либо отсканируй

## Рынки сбыта

Новые заказчики и торговые точки для местных поставщиков и производителей.

### 1. Участие в закупках по 223-ФЗ.

Стабильный канал сбыта своей продукции. Корпорация МСП совместно с регионами следит за соблюдением обязательной 25% квоты на закупки у малых и средних предприятий. Мы проверяем закупочную документацию 3 тыс. компаний с госучастием, чтобы они соблюдали все нормы и увеличивали число компаний, принимающих и побеждающих в закупках.

#### **Чем может помочь Корпорация?**

- ✓ проводим прикладные семинары на которых разъясняем предпринимателям и самозанятым, как правильно участвовать и побеждать в закупках;
- ✓ помогаем вернуть деньги за проведенные, но не оплаченные заказчиком услуги и работы;
- ✓ следим за установленной Правительством квотой в 25% на закупки у малого и среднего бизнеса.

**Как принять участие в семинарах:** записаться на ближайшей семинар [на сайте Корпорации](#) или [на МСП.РФ](#).

**Что дает бизнесу квота:** закупки у компаний с госучастием – это надежный и стабильный канал сбыта своей продукции и услуг.

### 2. Фермерский островок.

Корпорация МСП помогает сельхозпроизводителям размещать свою продукцию в специальных «островках», расположенных в федеральных сетях «Пятерочка» и «Магнит». При этом фермерам не нужно выполнять жесткие условия ретейлеров.

#### **Преимущества:**

- ✓ локация: «Фермерские островки» размещаются на площади 20-30 кв. м. Фактически это магазин в магазине;
- ✓ проходимость: совместно с федеральной сетью подбираются «проходимые» локации с достаточным уровнем среднего чека;
- ✓ кооператив: «Фермерские островки» работают по модели кооператива. Это позволяет собраться вместе нескольким предпринимателям, объединяя от 10 до 25 фермеров с разной продукцией.

#### **Чем может помочь Корпорация?**

- ✓ находим площадку для размещения «фермерского островка» в регионе;
- ✓ договариваемся с сетями о приемлемых условиях аренды;
- ✓ предоставляем дизайнерское решение для сокращения расходов на оформление и застройку;
- ✓ кредитруем в МСП Банке на специальных условиях.

**Как стать участником:** [отправьте заявку](#) на Цифровую платформу МСП и мы свяжемся с вами!

## Рынки сбыта

### 3. Разместить продукты питания на полках федеральных ретейлеров.

Прямой путь в руки ваших покупателей.

#### **Преимущества:**

- ✓ надежные партнеры: мы работаем с многочисленными федеральными ретейлерами;
- ✓ комплексный подход: мы помогаем решать любые задачи.

#### **Чем может помочь Корпорация?**

- ✓ проводим экспертную оценку вашей готовности к сотрудничеству с конкретной торговой сетью;
- ✓ организуем индивидуальные консультации по вопросам взаимодействия с ретейлерами;
- ✓ помогаем со стратегией «входа» на площадку выбранной торговой сети.

#### **Как стать участником?**

1. Изучите список актуальных федеральных торговых сетей-партнеров Корпорации на сервисе «[Производственная кооперация и сбыт](#)» Цифровой платформы МСП.
2. Определите тех, с кем вы хотите сотрудничать.
3. Направьте коммерческое предложение.

### 4. Производственная кооперация и сбыт.

Сервис для развития производственной кооперации МСП-поставщиков с крупными российскими частными и иностранными компаниями.

#### **Чем может помочь Корпорация?**

- ✓ помогаем производителям и поставщикам промышленной продукции найти заказчиков и покупателей среди крупных российских частных и иностранных компаний;
- ✓ формируем реестр проверенных производителей непродовольственных товаров и промышленной продукции со всей России;
- ✓ организуем B2B-встречи;
- ✓ организуем консультации по расширению и выходу на новые рынки сбыта.

**География проекта:** по всей России

**Как воспользоваться:** найти поставщиков и узнать потребности крупных производственных и торговых компаний на сервисе «[Производственная кооперация и сбыт](#)» на [МСП.РФ](#).

## Рынки сбыта

### **5. Программа «выращивания» поставщиков и заключение офсетных договоров в рамках 223 ФЗ.**

Программа, реализуемая крупнейшими заказчиками при участии Корпорации МСП, институтов развития и организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов МСП, по оказанию финансовой, правовой, методической, информационной и иной поддержки субъектам МСП в целях их потенциального участия в закупках под потребности заказчиков.

#### **Какие преимущества для предпринимателей?**

- ✓ дополнительные ресурсы для развития производства и освоения новых рынков сбыта;
- ✓ акселерация и развитие технологий и инноваций;
- ✓ повышение конкурентоспособности;
- ✓ долгосрочное сотрудничество с крупнейшими госкомпаниями;

#### **Как подать заявку на участие в программе «выращивания»?**

1. Авторизоваться на Цифровой платформе [МСП.РФ](https://mcp.rf).
2. Перейти в раздел Программа «выращивания» поставщиков.
3. В открывшуюся форму внести необходимую информацию.
4. Отправить заявку на рассмотрение.

**Кто может участвовать в программах «выращивания»:** Субъекты МСП, сведения о которых содержатся в [Едином реестре](#) субъектов малого и среднего предпринимательства, и которые соответствуют требованиям к участникам программ «выращивания».

**Где предпринимателю получить консультацию:** сервис «[Гид по закупкам](#)» - Корпорация МСП оказывает консультационную поддержку в целях заключения программ «выращивания» поставщиков и офсетных договоров.

## Кредитование

Программы льготных кредитов на развитие бизнеса в наиболее приоритетных отраслях.

### Требования к получателю:

- ✓ включен в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства;
- ✓ не осуществляет подакцизную деятельность (есть исключения);
- ✓ не входит в группу с компаниями крупного бизнеса;
- ✓ не применяются процедуры несостоятельности (банкротства).

**Как получить:** обратиться в один из [банков-участников](#).

### 1. Программа «ПСК»:

Цели	Сумма кредита	Срок	Ставка		
инвестиционные, оборотные, рефинансирование, развитие предпринимательской деятельности	до 2 млрд руб.	до 3 лет	20,5% для микро	20% для малого	19% для среднего бизнеса

### 2. Программа «ПСК» + Программа «1764»:

Цели	Сумма кредита	Срок	Ставка	
инвестиционные	от 50 млн руб. до 2 млрд руб.	до 10 лет	до 9% для микро и малого	до 7,5% для среднего бизнеса

Кредит выдается заемщику, осуществляющему деятельность в одной из следующих отраслей экономики (есть исключения по подгруппам ОКВЭД):

- ✓ обрабатывающее производство;
- ✓ транспортировка и хранение;
- ✓ деятельность гостиниц;
- ✓ деятельность профессиональная, научная и техническая

## Образовательные программы

### 1. Обучающие программы Корпорации МСП.

Тематические программы и тренинги для потенциальных и действующих предпринимателей, самозанятых граждан и лиц на этапе идеи.

#### Чем может помочь Корпорация?

- ✓ помогаем предпринимателям получить навыки и знания, необходимые для открытия собственного дела, а также для развития уже действующего бизнеса;
- ✓ обучаем сотрудников региональных экспертных центров для того, чтобы они могли проводить тренинги для предпринимателей;
- ✓ даем возможность предпринимателям поделиться опытом и стать спикером Корпорации МСП.

**Как выбрать программу:** полный перечень программ Корпорации МСП представлен в разделе «[Обучающие программы](#)» и на [МСП.РФ](#).

**Как принять участие:** записаться на ближайший тренинг у себя в регионе на сайте [Корпорации МСП](#) или на [МСП.РФ](#).

**Стать спикером Корпорации МСП:** предпринимателей, обладающих экспертными знаниями в бизнесе и готовых поделиться опытом с другими предпринимателями или бизнес-тренерами Корпорации МСП, всегда ждем в нашу команду. Подайте заявку для вступления на [МСП.РФ](#).

**Стать сертифицированным тренером Корпорации МСП:** сотрудников региональных экспертных центров в сфере предпринимательства приглашаем стать бизнес-тренерами по программам Корпорации МСП. [Подайте заявку](#) на прохождение обучения.

## Образовательные программы

### 2. Акселераторы.

Корпорация МСП предоставляет предпринимателям возможность пройти обучение для развития собственного бизнеса и компетенций, способствующих этому. В этих целях Корпорация проводит тестирование предпринимательских компетенций, с помощью которого можно определить свои сильные и слабые стороны, получить персональную подборку контента. [Пройти экспресс-тестирование предпринимательских компетенций на МСП.РФ.](#)

**Сфера знаний:** предпринимателям предоставляется доступ [к базе знаний о предпринимательстве на МСП.РФ:](#)

- ✓ более 100 видеолекций;
- ✓ 15 углубленных модулей;
- ✓ 10 тематических курсов;
- ✓ 5 спецпрограмм со знаниями, которые полезны для развития бизнеса и предпринимательских навыков.

**Мероприятия:** обучающие мероприятия и тренинги по программам Корпорации МСП. Доступ к актуальным знаниям и бизнес-сообществу. [Зарегистрироваться для участия в мероприятиях на МСП.РФ.](#)

**Акселерация:** программы для начинающих и действующих предпринимателей. Подробнее на [МСП.РФ:](#)

- ✓ по увеличению количественных и улучшению качественных показателей в интенсивной работе с экспертами;
- ✓ для кратного роста собственного бизнеса.

**Наставничество:** индивидуальная работа с опытными предпринимателями. В рамках программы предприниматель получает возможность найти бизнес-наставника и обсудить с ним дальнейшие шаги в бизнесе. Найти наставника легко на [МСП.РФ.](#)

## Наши контакты

Телефон: [8 800 100-11-00](tel:88001001100)

Почта: [info@corpmsp.ru](mailto:info@corpmsp.ru)

Сайт: <https://corpmsp.ru/>

109074, г. Москва, Славянская площадь, д.4, стр.1



нажми либо отсканируй



**КУЗБАССКАЯ  
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ  
ПАЛАТА**



## О Палате

Миссия Союза «Кузбасская торгово-промышленная палата» – содействие развитию экономики России и Кемеровской области, её интегрированию в мировую хозяйственную систему, всемерное развитие предпринимательского климата в регионе в контексте новой экономической политики и присоединения России к ВТО.

Деятельность Союза «Кузбасская торгово-промышленная палата» направлена на создание благоприятных условий для предпринимательской деятельности, всемерное развитие торгово-экономических и научно-технических связей с предпринимателями других регионов РФ, зарубежных стран, а также на представление и защиту интересов предпринимателей независимо от форм собственности и направлений деятельности.

### **Кузбасская торгово-промышленная палата – это:**

1. Одно из звеньев Торгово-промышленной палаты России. Наши возможности и опыт свяжут Вас с целым миром, создадут условия для успешного ведения бизнеса.
2. Ваш партнер в диалоге с законодательной и исполнительной властью. Благодаря праву Кузбасской ТПП выражать позицию бизнеса при разработке нормативных правовых актов.
3. Ваш советник в сложных вопросах ведения бизнеса, получения финансовых выгод, обеспечения экономической безопасности, развития деловых связей.
4. Ваш штурман в современном информационном пространстве. О Вашей продукции и услугах узнают не только в Кузбассе, но и в других регионах России, а также за рубежом.
5. Ваш помощник. Кузбасская ТПП предлагает свыше 100 видов услуг.

### **Стратегические цели и задачи деятельности Палаты:**

- ✓ содействие модернизации экономики региона, широкому применению инноваций, привлечению инвестиций;
- ✓ содействие ускорению развития малого и среднего бизнеса в Кемеровской области;
- ✓ содействие интеграции кузбасского бизнеса в экономическую систему страны и мировую хозяйственную систему;
- ✓ упрочение позиции Союза «Кузбасская ТПП» в регионе;
- ✓ развитие системы сервисной поддержки бизнеса.

## Оказываемые услуги

162 территориальные торгово-промышленные палаты, «Центр международной торговли», «Экспоцентр», «Союзпатент», «Союзэкспертиза», а также более 350 других предприятий и фирм, созданных с участием ТПП РФ и территориальных ТПП, образуют инфраструктуру обслуживания предпринимательства на федеральном и региональном уровнях.

### Экспертиза

Более 2000 экспертов по России, порядка 90 услуг по экспертизе, включая экспертизу страны происхождения товара, сюрвейерскую и товарную экспертизы



нажми либо отсканируй

### Взаимодействие с инофирмами, визы и карты АТЭС

Сопровождение деятельности филиалов и представительств иностранных юридических лиц, визовая поддержка, содействие в оформлении карт АТЭС



нажми либо отсканируй

### Сертификация

Более 30 услуг по сертификации, включая удостоверение сертификатов происхождения товаров, сертификацию систем менеджмента и в системе ГОСТ Р



нажми либо отсканируй

### Поддержка внешнеэкономической деятельности

Консультации по всему спектру вопросов ведения внешнеэкономической деятельности, ее юридическое, организационное и документационное сопровождение



нажми либо отсканируй

### Оценка

Более 400 оценщиков по России, более 40 услуг по оценке, более 20 лет опыта работы на рынке оценочных услуг



нажми либо отсканируй

### Деловое образование, подготовка кадров

Бизнес-тренинги, семинары, вебинары, курсы подготовки и повышения квалификации по широкому спектру тематик в наиболее востребованных на рынке областях



нажми либо отсканируй

### ТПП-Конгресс

Организация и проведение конгрессных мероприятий, деловых миссий на территории России и за рубежом, патронаж выставок



нажми либо отсканируй

### Информационно-консультационные услуги

Консультации и помощь по участию в программах поддержки МСП и ведению бизнеса, размещение коммерческих предложений, поиск и проверка деловых партнеров



нажми либо отсканируй

## Оказываемые услуги

### Консалтинг

Аудит (в том числе налоговой и финансовой отчетности), бухгалтерский, налоговый, кадровый, управленческий консалтинг



нажми либо отсканируй

### Правовая охрана и защита интеллектуальной собственности

Регистрация прав на изобретения, товарные знаки, полезные модели, промышленные образцы, содействие в защите интеллектуальных прав и собственности



нажми либо отсканируй

### Маркетинг и реклама

Анализ рынков, продвижение компаний, товаров и услуг на региональные и международные рынки, размещение рекламы



нажми либо отсканируй

### Привлечение инвестиций

Содействие в поиске и привлечении инвестиций, в разработке, анализе и экспертизе инвестиционных проектов, отбор и продвижение инвестиционных программ



нажми либо отсканируй

### Обеспечение безопасности ведения бизнеса

Консультации по всему спектру вопросов ведения внешнеэкономической деятельности, ее юридическое, организационное и документационное сопровождение



нажми либо отсканируй

### Услуги в сфере закупок

Сопровождение участия в госзакупках, экспертиза соответствия товара условия госконтракта, защита интересов предпринимателей (по 44-ФЗ и 223-ФЗ)



нажми либо отсканируй

### Переводы

25-летний опыт предоставления лингвистических услуг по всем видам переводов с любых и на любые языки мира, по различной тематике



нажми либо отсканируй

### Юридические услуги

Правовая экспертиза и юридическое сопровождение предпринимательской деятельности, представление интересов предпринимателей



нажми либо отсканируй

время быть первыми

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3843\) 32-88-80](tel:+7(3843)32-88-80)

Почта: [member\\_ktpp@mail.ru](mailto:member_ktpp@mail.ru)

Сайт: [kuztpp.ru/ru/](http://kuztpp.ru/ru/)

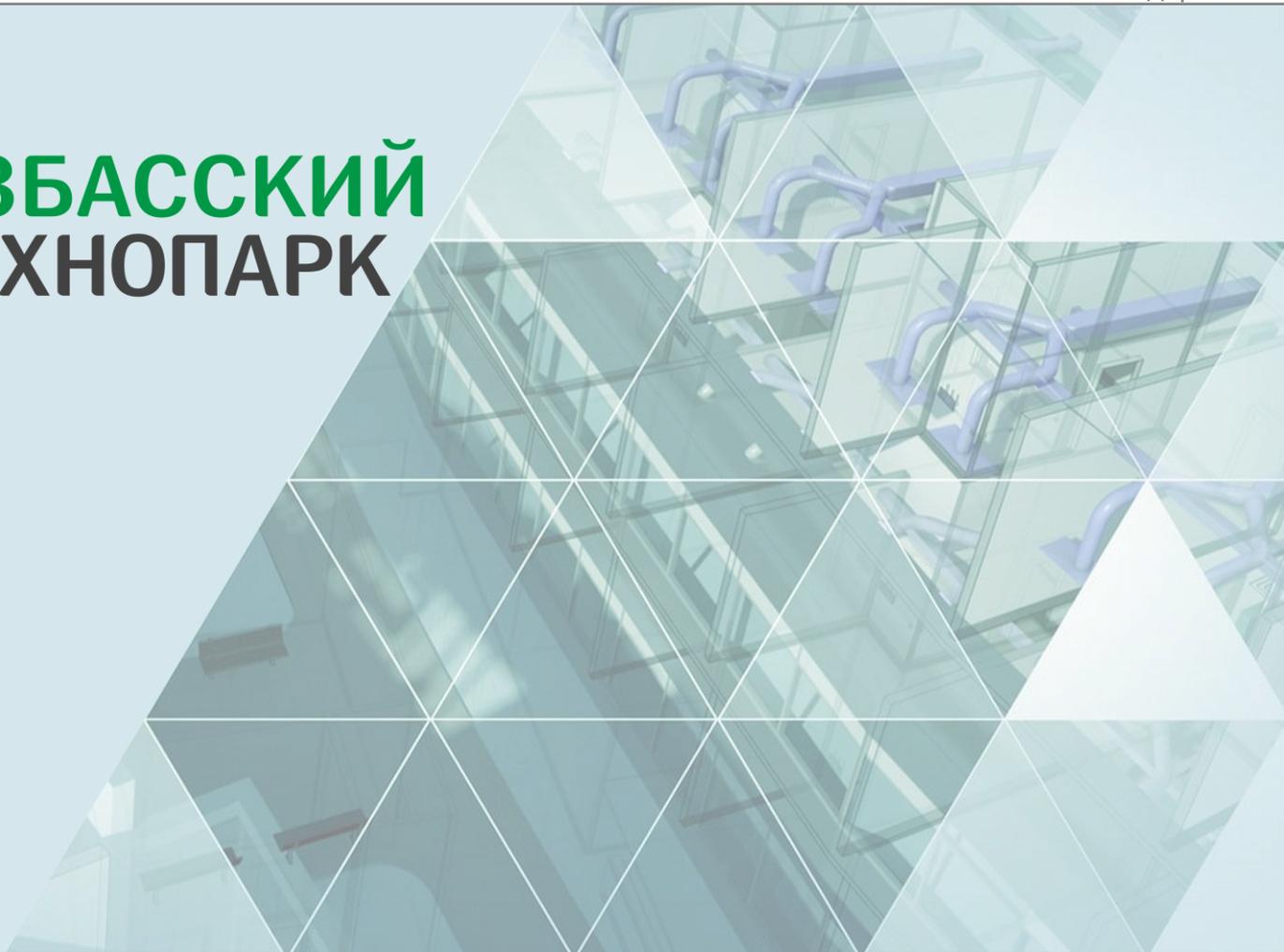
654066, г. Новокузнецк, пр. Дружбы, зд. 39, оф. 601



нажми либо отсканируй



# КУЗБАССКИЙ ТЕХНОПАРК



## О Технопарке

Технопарк создавался как место, где люди могут создавать что-то новое, делиться опытом, налаживать деловые связи. Это пространство для продуктивной работы и конструктивного диалога.

Мы заинтересованы в развитии технологий в Кузбассе, поиске компаний, производящих инновационные продукты, предлагающих новые услуги. Мы создаем условия для эффективного взаимодействия учёных, изобретателей, предпринимателей, инвесторов, представителей корпораций и органов власти.

Технопарк предоставляет инфраструктуру для размещения инновационных и сервисных компаний, содействует в продвижении проектов и технологий на целевые рынки, обеспечивает взаимодействие инновационных компаний с государственными и контролирующими органами, крупными промышленными предприятиями, работающими на территории Кемеровской области.

### **Что мы делаем для инновационных компаний Кузбасса:**

- ✓ организуем проведение экспертизы проектов и разработок;
- ✓ консультируем по алгоритмам коммерциализации и привлечения финансирования;
- ✓ консультируем о мерах государственной поддержки инновационных разработок;
- ✓ консультируем проекты, как оформить заявку и пройти экспертизу Фонда «Сколково»;
- ✓ консультируем проекты, как оформить заявку и получить гранты Фонда содействия инновациям;
- ✓ информируем разработчиков и оказываем им содействие в участии в международных, российских, региональных коммуникационных мероприятиях (выставки, конференции, сессии, симпозиумы, круглые столы и др.);
- ✓ развиваем собственную ивент-площадку: проводим публичные мероприятия - образовательные и коммуникационные - для обмена опытом, установление связей между участниками инновационной инфраструктуры;
- ✓ организуем презентации новых продуктов и технологий корпоративным заказчикам и потенциальным индустриальным партнёрам;
- ✓ проводим акселерацию перспективных технологических разработок.

## Направления деятельности

Наименование	Содержание	Получатель, требования	Условия получения
<p>Консультационная поддержка резидентов технопарка.</p>	<p>Консультирование по возможностям развития инновационного проекта. Консультирование по существующим мерам поддержки Фонда содействия инновациям. Доведение информации о возможностях участия в выставках, конференциях, форумах.</p>	<p>Физические лица – инициаторы инновационных технологических проектов. Юридические лица – предприятия – производители инновационной продукции, инжиниринговые компании, реализующие проекты, в основе которых имеется технологическая инновация, технология или продукт обладают потенциалом патентования.</p>	<p>Безвозмездно. Неограниченное количество консультаций. Обращение по телефону, визит в технопарк или видеоконференция.</p>
<p>Консультационная поддержка в рамках проекта Сколково.</p>	<p>Оказание помощи в подготовке заявок на статус участника проекта «Сколково». Оказание помощи в подготовке отчетов для подтверждения статуса участника проекта «Сколково».</p>	<p>Резиденты Кузбасского технопарка - компания включена в реестр резидентов Кузбасского технопарка.</p>	<p>Безвозмездно. Неограниченное количество консультаций. Обращение по телефону, визит в технопарк или видеоконференция.</p>

## Направления деятельности

Наименование	Содержание	Получатель, требования	Условия получения
<p>Экспертиза.</p>	<p>Экспертиза инновационного проекта включает оценку технической реализуемости проекта, соответствие развитию науки и техники, коммерческий потенциал.</p>	<p>Физические лица – инициаторы инновационных технологических проектов.</p> <p>Юридические лица – предприятия – производители инновационной продукции, инжиниринговые компании, реализующие проекты, в основе которых имеется технологическая инновация. Технология или продукт обладают потенциалом патентования.</p>	<p>Безвозмездно.</p> <p>Экспертиза проводится на основании предоставленного пакета документов: заявление, анкета, резюме проекта (по установленной форме).</p> <p>Положительное решение Экспертного Совета технопарка является основанием для получения статуса резидента Кузбасского технопарка.</p> <p>Для компаний – получателей грантовой поддержки Фонда содействия инновациям. Участникам «Сколково», участникам акселератора «Генезис» предусмотрен упрощенный порядок присвоения статуса резидента Кузбасского технопарка.</p>
<p>Стенд на постоянно действующей выставке «Инновации Кузбасса».</p>	<p>Размещение стенда компании резидента на постоянно действующей выставке Инноваций в Кузбасском Технопарке.</p>	<p>Резиденты Кузбасского технопарка - компания включена в реестр резидентов Кузбасского технопарка.</p>	<p>Изготовление стенда на безвозмездной основе.</p> <p>Компания резидент предоставляет готовый образец продукции.</p>

## Направления деятельности

Наименование	Содержание	Получатель, требования	Условия получения
<p>Продвижение продукции или компании - резидента Кузбасского технопарка.</p>	<p>Публикация информации о реализации проекта на официальном сайте Кузбасского технопарка  <a href="http://technopark42.ru/">http://technopark42.ru/</a>.</p> <p>Публикация новостного материала о существенных событиях, связанных с развитием инновационного проекта, в СМИ, информационных ресурсах технопарка и партнеров.</p> <p>Организация участия в отраслевых мероприятиях – сессии, конференции, выставки.</p> <p>Организация встреч с потенциальными покупателями.</p>	<p>Резиденты Кузбасского технопарка - компания включена в реестр резидентов Кузбасского технопарка.</p>	<p>Безвозмездно.</p> <p>Публикации по мере наступления событий.</p> <p>Организация участия в отраслевых мероприятиях при наличии возможно при организации совместных стендов.</p> <p>Организация встреч осуществляется в формате участия в отраслевых мероприятиях, питч-сессиях.</p>
<p>Акселерация.</p>	<p>Интенсивная программа развития технологических компаний.</p>	<p>Физ.лица / юр.лица – инициаторы инновационных технологических проектов, обладающих высоким потенциалом коммерциализации.</p>	<p>Безвозмездно, на основании конкурсного отбора. Продолжительность акселератора 2 месяца.</p> <p><a href="https://genesis42.ru/">https://genesis42.ru/</a></p>

## Направления деятельности

Наименование	Содержание	Получатель, требования	Условия получения
Вебинары.	По порядку получению статуса малой технологической компании, регистрации интеллектуальной собственности.	Резиденты Кузбасского технопарка - компания включена в реестр резидентов Кузбасского технопарка.	Безвозмездно.
Доступ к запросу промышленных компаний на внедрение новых технологий.	Информирование о запросе на внедрение технологий крупными промышленными предприятиями.	Резиденты Кузбасского технопарка- компания включена в реестр резидентов Кузбасского технопарка.	Безвозмездно. Предоставляется описание производственной задачи, далее – организация презентации решения, сопровождение апробации технологии.



С полным перечнем оказываемых услуг ознакомят специалисты Кузбасского технопарка по телефону либо электронной почте, указанным в презентации.

# Поддержка технологического предпринимательства в Кузбассе

## 1. Региональный оператор Фонда «Сколково».

С 2018 года Кузбасский технопарк является региональным оператором [Фонда «Сколково»](#). Этот статус позволяет резидентам технопарка получить доступ к сервисам федерального и международного уровня, федеральным грантам и налоговым льготам, увеличивает инвестиционную привлекательность компаний.

### **Сервисы «Сколково» для участников:**

#### **информационная и PR-поддержка:**

- ✓ поддержка деятельности участника в рамках проекта по всем возможным каналам;
- ✓ помощь в организации рекламно-информационных мероприятий;

#### **программы акселерации:**

- ✓ менторская программа Фонда «Сколково»;
- ✓ акселерация для начинающих проектов;

#### **исследовательская инфраструктура:**

- ✓ испытания и сертификация;
- ✓ прототипирование;

#### **налоговые и таможенные льготы:**

- ✓ освобождение от налога на прибыль, налога на имущество, НДС;
- ✓ пониженная ставка страховых взносов;

#### **финансирование проектов:**

- ✓ предоставление грантов на цели оформления прав на интеллектуальную собственность (ИС);
- ✓ проведение исследований, испытаний, покупку комплектующих;

#### **поддержка во взаимодействии с госорганами:**

- ✓ патентование, включая международное;
- ✓ регистрация программ для ЭВМ, товарных знаков;
- ✓ проверка патентоспособности и мировой новизны;

- ✓ международные программы для выхода на глобальные рынки;

- ✓ биомедицинские сервисы;
- ✓ метрологические исследования;

- ✓ возмещение таможенной пошлины.

- ✓ участие в выставках, оплата за акселерацию, экспериментальное внедрение;
- ✓ маркетинговые услуги.

- ✓ представление интересов клиентов в судах по спорам, связанным с ИС;
- ✓ услуги таможенного представителя;
- ✓ взаимодействие с миграционной службой.



нажми либо отсканируй

## Поддержка технологического предпринимательства в Кузбассе



нажми либо отсканируй

### 2. Фонд содействия инновациям.

Кузбасский технопарк является региональным представителем Фонда в Кемеровской области.

Одним из ключевых направлений деятельности Фонда является грантовая поддержка на конкурсной основе инновационных проектов, а именно:

- ✓ вовлечение молодежи в инновационное предпринимательство в рамках поддержки научно-технических проектов молодых ученых, в том числе ориентированных на рынки Национальной технологической инициативы (НТИ) (программы «ИнноШкольник» и «УМНИК»);
- ✓ поддержка стартапов на ранних стадиях инновационной деятельности на базе программ посевного финансирования (программа «Старт») с целью содействия в проведении научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (далее – НИОКР), в том числе в интересах дорожных карт НТИ;
- ✓ содействие коммерциализации разработок малых инновационных предприятий, завершивших НИОКР и планирующих создание или расширение производства инновационной продукции (программа «Развитие» и «Коммерциализация»);
- ✓ содействие развитию высокотехнологичных секторов экономики, в том числе в интересах дорожных карт НТИ, кооперации малого и крупного бизнеса, экспорта наукоёмкой продукции (программы «Кооперация» и «Интернационализация»).

### 3. Консультационный центр.

Сотрудники Центра управления проектами проконсультируют вас по следующим вопросам:

- |  |   |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ статус резидента Кузбасского технопарка: преимущества для резидента, требования к претенденту, порядок получения статуса;</li> <li>✓ статус участника «Сколково»: преимущества для участника, требования к претенденту, процедура получения статуса;</li> <li>✓ технологический брокеридж: процедура формирования сводного корпоративного заказа, участие в питч-сессиях для</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>корпоративных заказчиков, требования к проектам;</li> <li>✓ гранты Фонда содействия инновациям: программы, конкурсные отборы;</li> <li>✓ реестр Малых технологических компаний (МТК): преимущества, порядок прохождения экспертизы;</li> <li>✓ акселератор «Генезис»: преимущества участника, процедура отбора в программу.</li> </ul> |
|--|---|



нажми либо отсканируй

## Поддержка технологического предпринимательства в Кузбассе

### 4. Акселерация.

#### Что даёт акселератор:

- ✓ интенсивная программа: за 2 месяца вы узнаете, как создать востребованный продукт, вывести его на рынок и начать успешно продавать;
- ✓ привлечения финансирования: вы получите знания и инструменты для привлечения финансирования в проект и лично познакомитесь с инвесторами;
- ✓ ведущие эксперты: своим опытом и знаниями с вами поделятся успешные практики федерального уровня;
- ✓ нетворкинг: во время программы вы наладите новые деловые связи и даже сможете собрать команду, если у вас её нет;
- ✓ трекинг проектов: в течение всей программы с вами будут работать профессиональные трекеры и серийные предприниматели;
- ✓ PR: о вашем продукте/компании узнает и экспертное сообщество, и потенциальные клиенты.

#### Программа акселератора «Генезис»:

- ✓ 3 образовательных модуля;
- ✓ 10 лекций и практических занятий;
- ✓ диагностика и поддержка наставника;
- ✓ встречи с экспертами, бизнес-ангелами.

#### Среди тем:

- ✓ выбор эффективной бизнес-модели;
- ✓ формирование «работающей» команды проекта;
- ✓ защита интеллектуальной собственности;
- ✓ позиционирование продукта;
- ✓ Customer Development;
- ✓ управление финансами;
- ✓ рынок инвестиций;
- ✓ техники эффективной презентации;
- ✓ и др.

По завершении каждого сезона программы, участники представляют уже переработанные под запросы рынка проекты потенциальным инвесторам, которые принимают участие в «Генезисе». Налаживание контакта между инноваторами и инвесторами с целью последующего привлечения в проекты венчурных средств – одна из главных задач акселератора.



нажми либо отсканируй

## Поддержка технологического предпринимательства в Кузбассе

### 5. Технологический брокеридж.

Одним из ключевых направлений деятельности Кузбасского технопарка является технологический брокеридж – работа по внедрению новых разработок в технологические и бизнес-процессы промышленных партнёров.

#### **Для решения этих задач технопарк:**

- ✓ проводит сбор и систематизацию информации о потребностях промышленных заказчиков на инновационные технологии – формирует т.н. технологический фокус;
- ✓ проводит поиск инновационных компаний и научных организаций, способных реализовать запрашиваемые технологии промышленных заказчиков;
- ✓ организует презентации инновационных проектов для промышленных заказчиков;
- ✓ организует взаимодействия промышленных предприятий региона с командами инновационных проектов по вопросам проведения испытаний предложенных технологий на производственных площадках предприятий.

С 2019 года специалисты технопарка организовали презентации инновационных проектов для ОАО «РЖД», АО «ЕВРАЗ-ЗСМК», КАО «Азот» и других крупных корпораций, работающих на территории Кузбасса. Некоторые разработки сейчас находятся на стадии пилотного внедрения.

## Выставка «Инновации Кузбасса»

В Кузбасском технопарке работает постоянно действующая выставочная экспозиция «Инновации Кузбасса».

На выставке представлены разработки резидентов технопарка: компаний «Кузбасс-ЦОТ», ГК «Горный ЦОТ» – «ВостЭКО», «Глобал Хими», «Снаб. Онлайн», «Орион», «ЛекоДом», «Системы промышленной безопасности», «Интеллект-Авто». Предприятия реализовали свои проекты при государственной поддержке, включая налоговые льготы для резидентов «Сколково», гранты Фонда содействия инновациям, обучение по региональной акселерационной программе «Генезис», сервисы центра «Мой бизнес».

Среди экспонатов виртуальная модель шахты, взрывозащищенный планшет для работы в опасных средах, приборы для измерения содержания в воздухе промышленной пыли, энергоэффективная система отопления и другие разработки – почти все можно увидеть в действии.

Компании, заинтересованные в сотрудничестве с резидентами Кузбасского технопарка, могут посетить выставку группами от 10 до 20 человек по предварительной записи.



## Коммерческие услуги

### 1. Аренда конференц-залов.

Бизнес-инкубатор Кузбасского технопарка – современная многофункциональная площадка для проведения мероприятий любого формата. Разнообразие наших залов и аудиторий, рациональная организация пространства позволяют провести мероприятие с количеством участников от 20 до 350 человек.

Ежегодно форумы, конференции, круглые столы в технопарке собирают до 5 тысяч участников. За минувшие 8 лет здесь прошло более 800 различных мероприятий: это и деловые, и официальные, и неформальные встречи.

Чтобы организовать мероприятие на площадке технопарка, заполните форму. Мы свяжемся с вами и ответим на все интересующие вопросы.

**В зависимости от масштаба и типа мероприятия мы можем предложить:**

- ✓ большой конференц-зал;
- ✓ интерактивный зал;
- ✓ зал для презентаций;
- ✓ переговорная.
- ✓ малый конференц-зал;
- ✓ учебный класс;
- ✓ зал для заседаний;



нажми либо отсканируй

### 2. Аренда производственных помещений.

Арендуйте помещения для работы и исследований в производственно-лабораторном корпусе Кузбасского технопарка.

Двухэтажное здание производственно-лабораторного-корпуса открыто в апреле 2013 г. Общая площадь: 4000 кв.м. Высота потолков: от 3,5 до 8,5 м. Корпус оснащен комплексными системами жизнеобеспечения, безопасности, вентиляции и кондиционирования, автоматическими пожарной и охранной сигнализациями, системами видеонаблюдения и контроля доступа. Помещения подключены к комплексу телекоммуникационных услуг: высокоскоростному интернету и телефонии.

**Общие характеристики:**

- ✓ здание класса энергоэффективности «С»;
- ✓ высота потолков в лабораторных помещениях: 2,7 м;
- ✓ внешняя отделка: утепленный, вентилируемый фасад;
- ✓ высота потолков в производственных помещениях: от 3 до 8 м;
- ✓ внутренняя отделка: стены – штукатурка, окраска, обои;
- ✓ пол: плитка, ламинат/паркет, линолеум.
- ✓ потолок: подвесные потолки Armstrong;

Нежилые изолированные помещения расположены на цокольном, 1 и 2 этажах здания.

**Стоимость аренды:** от 310 руб./кв. м.



нажми либо отсканируй

## Коммерческие услуги

### 3. Коворкинг.

Выберите комфортное место для работы в коворкинге Кузбасского технопарка: налаживайте деловые связи, создавайте новые проекты.

#### Наши преимущества:

- ✓ низкая стоимость аренды по сравнению с офисом;
- ✓ бесплатный интернет;
- ✓ аренда рабочего места в коворкинге на месяц или год;
- ✓ закреплённые или свободные рабочие места;
- ✓ бесплатное использование переговорной комнаты для личного общения с заказчиком и презентации своего проекта;
- ✓ бесплатное участие в большинстве мероприятий, проходящих на площадке Кузбасского технопарка;
- ✓ при оформлении юр. лица вы можете легко получить юридический адрес "Сосновый бульвар, дом 1", лишь предъявив договор аренды в коворкинге.

#### Мы готовы предоставить:

- ✓ 40 рабочих мест в двух зонах по уровню шума;
- ✓ большие столы, мягкие стулья;
- ✓ комнату отдыха с мягкой мебелью, кулером и Playstation;
- ✓ бесплатный беспроводной интернет.

#### Стоимость аренды рабочего места:

##### Тариф #1 — 3500 руб./мес.

- ✓ незакрепленное (свободное) рабочее место;
- ✓ стол, стул;
- ✓ охрана, клининговые и коммунальные услуги, Wi-Fi;
- ✓ комната отдыха с мягкой мебелью для арендаторов коворкинга;
- ✓ использование переговорной комнаты 2 часа в месяц бесплатно.

##### Тариф #2 — 4000 руб./мес.

- ✓ закрепленное (персональное) рабочее место;
- ✓ стол, стул;
- ✓ охрана, клининговые и коммунальные услуги, Wi-Fi;
- ✓ комната отдыха с мягкой мебелью для арендаторов коворкинга;
- ✓ использование переговорной комнаты 2 часа в месяц бесплатно;
- ✓ продвижение проекта.

Коворкинг находится [на втором этаже бизнес-инкубатора](#). Режим работы в будние и выходные дни: с 07:00 до 19:00 часов. Возможен круглосуточный доступ в помещения по предварительному согласованию с администрацией технопарка.



нажми либо отсканируй

## Коммерческие услуги

### 4. Образовательные программы.

В технопарке на постоянной основе проводятся образовательные курсы и программы повышения квалификации в разных отраслях. Обучение проводят сертифицированные тренеры. Участвуйте в образовательных программах Кузбасского технопарка – получайте актуальные новые знания для работы и развития.

Лицензия на ведение образовательной деятельности №16571 от 8 декабря 2016 г.



### 5. Аренда оборудования.

Арендуйте оборудование для исследований и производства. Кузбасский технопарк предоставляет технику в краткосрочную и долгосрочную аренду.

Стоимость аренды договорная.



## Организация коммуникационных мероприятий и предоставление площадки для их проведения

Если у вас есть вопросы или вы хотите оставить заявку на организацию мероприятия, свяжитесь с нами по телефону: [+7 \(3842\) 77-88-99](tel:+73842778899), доб. #1605, [+7 \(905\) 901-5976](tel:+79059015976) или заполните [форму обратной связи](#).

Также связаться с нами и оставить заявку можно по электронной почте [arenda@technopark42.ru](mailto:arenda@technopark42.ru).



## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 77-88-99](tel:+7(3842)77-88-99)

Почта: [technopark@technopark42.ru](mailto:technopark@technopark42.ru)

Сайт: <https://technopark42.ru/>

650002, г. Кемерово, б-р им. академика  
Л.С. Барбараша, зд.1



нажми либо отсканируй



**АО «МИР»**

**«Модернизация Инновации Развитие»**

## О нас

АО «МИР» (Общество) осуществляет отбор компаний малого и среднего предпринимательства (МСП), внедряющих инновации и осуществляющих модернизацию производства, для их последующего финансирования средствами паевых фондов по управлению Общества.

Основная цель работы Общества – поддержка отечественных инновационных/модернизационных малых и средних предприятий путем прямых инвестиций в их уставные капиталы и/или с помощью выдачи инвестиционных займов для дальнейшей капитализации проектов и более эффективного и быстрого запуска производств в России.

### Особое внимание уделяется:

- ✓ высокотехнологичным проектам;
- ✓ проектам с высоким потенциалом роста;
- ✓ проектам с положительной динамикой финансовых показателей;
- ✓ проектам в актуальных отраслях (например, туриндустрия).

### Условия финансирования:

- ✓ финансирование осуществляется на срочной и возвратной основе;
- ✓ фонд – финансовый инвестор и не участвует в операционном управлении бизнесом;
- ✓ фонд осуществляет контроль целевого расходования вложенных средств.

Главным преимуществом в работе Общества является использование технологии многоканального (смешанного) финансирования российских предприятий. Технология подразумевает возможность как долевого участия фонда «МИР» в капитале субъекта среднего бизнеса, так и привлечения кредитов для инновационных предприятий со стороны банков-партнеров.

Общество также планирует участие в проектах по Краудфинансированию участников государственных закупок.

Команда АО «МИР» сформировала сильные компетенции в традиционных и среднетехнологических отраслях.

### Приоритетная инвестиционная поддержка стартапов в секторах:

- ✓ машиностроение и приборостроение;
- ✓ информационные технологии;
- ✓ авиастроение;
- ✓ биотехнологии;
- ✓ робототехника;
- ✓ автомобилестроение;
- ✓ экология;
- ✓ фармацевтика и здравоохранение;
- ✓ критические технологии.

## Финансирование инновационных стартапов и субъектов МСП

**Вид финансирования**

Вход в капитал (equity)

Конвертируемый заём (debt/equity)

Заём (debt)

**Объем финансирования**

50-200 млн. руб.

**Ставка**

16-20%

**Срок участия**

3 - 7 лет

**Цели финансирования**



СМР, покупка оборудования, покупка зданий, НИОКР, проценты по кредитам на инвестиционной фазе

Закупка сырья и материалов, ФОТ, маркетинг, аренда

**Размер участия в капитале**

До 49%

Конвертация в капитал при достижении контрольных точек

**Вход в проект**

Вклад в уставный капитал компании

Выдача конвертируемого займа

**Обеспечение**

- ✓ залог долей в уставном капитале проектной компании;
- ✓ залог оборудования/ основных средств/ интеллектуальной собственности;

- ✓ поручительство основателей;
- ✓ поручительство компаний группы, других компаний основателя.

**Выход МИР из проекта**

- ✓ чистая прибыль от реализации проекта (дивиденды);
- ✓ продажа стратегическому инвестору;
- ✓ выкуп основателями через опционы (опцион на покупку / продажу доли);
- ✓ выкуп менеджментом и/или инициаторами проекта;
- ✓ IPO (в зависимости от внешних условий);
- ✓ конвертация займа в капитал;
- ✓ погашение займа за счет операционной деятельности;
- ✓ рефинансирование займа.

## Отраслевой фокус

- ✓ информационные технологии (AI, SaaS, Machine Learning и т.д.);
- ✓ биотехнологии;
- ✓ робототехника;
- ✓ фармацевтика;
- ✓ авиастроение;
- ✓ автомобилестроение;
- ✓ станкостроение, приборостроение;
- ✓ здравоохранение с использованием высокотехнологичного медицинского оборудования;
- ✓ экология (сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья);
- ✓ машиностроение;
- ✓ критические технологии.

## Ключевые критерии отбора проектов

1. Основатели: персональный состав основателей, образование, релевантный опыт, деловая репутация, сопутствующие бизнесы и прочее.
2. Команда: состав и численность команды, уровень квалификации, отлаженность внутренних процедур, корпоративное управление, наличие всех необходимых компетенций, система мотивации и прочее.
3. Продукт: инновационность, конкурентные преимущества, спрос со стороны клиентов и прочее.
4. Рынок: размер и динамика рынка, конкурентное окружение, «Problem Market Fit», «воронка продаж» (включая партнерства и пилоты) и прочее.
5. Технологии: научная обоснованность, техническая реализуемость, масштабируемость, инновационность, интеграционные возможности, стадия технологической готовности («TRL») и прочее.
6. Финансы: отчетность, финансовая модель, все ключевые метрики (показатели рентабельности, темпы роста), выход на безубыточность, юнит-экономика, затраты, анализ чувствительности и прочее.
7. Оценка стоимости: расчет IRR (доходности), NPV (приведенной оценки стоимости), стоимости акционерного капитала по данным финансовой DCF-модели и рыночных мультипликаторов.
8. Масштабирование: бизнес-модель компании должна показывать возможность многократного роста показателей (выручки, объема производства, прибыли) и возможность достигнуть в ближайшие несколько лет существенного роста выручки.
9. Инвестиции: потребность в инвестициях, направления расходования средств и прочее.
10. Юридические аспекты: структура акционеров (Cap Table), регистрация юр. лица, защита интеллектуальной собственности (патенты), лицензии, контракты, торговые марки и прочее.
11. Выход: возможности Фонда по выходу из проекта и возможности получения дивидендов.
12. Риски: как связанные с указанными выше критериями, так и дополнительные.
13. Прочее: по необходимости.

## Требования к проектам

### Субъект МСП (ФЗ-209):

- ✓ наличие проектной команды;
- ✓ проверенная технология / наличие опытного образца продукции;

### Высокая стадия готовности проекта:

- ✓ бизнес-план;
- ✓ финансовая модель;

### Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели:

- ✓ независимая маркетинговая экспертиза;
- ✓ независимая технологическая экспертиза.

### Выход из проекта в течение 5 – 7 лет:

- ✓ чистая прибыль от реализации проекта (дивиденды);
- ✓ привлечение стратегического инвестора;
- ✓ IPO.

### Приоритеты:

- ✓ проект на этапе роста / расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт продаж продукта и растущий рынок сбыта;
- ✓ лидер в отрасли или потенциал стать лидером в отрасли;
- ✓ рентабельный бизнес или выход на рентабельность по завершении инвестиционной фазы;

### Целевое использование инвестиций:

- ✓ НИОКР (R&D) / Доработка (кастомизация) продукта с целью расширения функционала или улучшения потребительских свойств;
- ✓ маркетинг (с целью увеличения продаж);
- ✓ приобретение оборудования;

- ✓ готовность к новой системе корпоративного управления;
- ✓ подтвержденная бизнес-модель.

- ✓ проектно-сметная и разрешительная документация.

- ✓ внедрение российских технологий или трансфер передовых международных технологий;
- ✓ несырьевой экспорт;
- ✓ масштабируемость;
- ✓ импортозамещение.

- ✓ СМР;
- ✓ пополнение оборотных средств;
- ✓ прочие.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 909-12-68](tel:+7(495)909-12-68)

Почта: [info@fundmir.ru](mailto:info@fundmir.ru)

Сайт: <https://fundmir.ru/>

115035 г. Москва, Садовническая ул., 79



нажми либо отсканируй

# МСП БАНК



## О банке

МСП Банк – дочерняя организация Корпорации МСП, институт развития в сфере поддержки малого и среднего предпринимательства. Фокус Банка направлен на расширение охвата и доступности финансовой поддержки сегменту МСП.

- ✓ обеспечиваем цифровую трансформацию рынка финансирования МСП, реализуя трансфер технологий, в т. ч. в части скоринга субъектов МСП;
- ✓ организуем и осуществляем сделки секьюритизации кредитов, предоставленных субъектам МСП;
- ✓ выступаем якорным инвестором по облигациям субъектов МСП.

### **МСП Банк – банк развития предпринимательства:**

1. Участник программ господдержки малого и среднего бизнеса: предоставляем льготные кредиты для предпринимателей, работающих в приоритетных отраслях экономики. Работаем во всех регионах страны.
2. 25 лет работы с предпринимателями: специализированный государственный банк и финансовый институт развития малого и среднего предпринимательства. Мы являемся дочерней организацией Корпорации МСП – комплексного федерального института поддержки предпринимателей в России.
3. Уникальная программа Высокотех: в банке действует программа льготного кредитования для высокотехнологичных компаний в рамках государственной программы «Взлет — от стартапа до IPO».
4. Помощь в привлечении альтернативных источников финансирования: оказываем поддержку компаниям по выходу на биржевой рынок. Банк выступает якорным инвестором и соорганизатором выпусков облигаций малого и среднего бизнеса.

## Программы льготного кредитования

Оказание финансовой поддержки малому и среднему бизнесу.

### 1. Программа 1764 Минэкономразвития России.

Поддержка субъектов МСП в рамках Программы 1764. Реализуется в рамках [Постановления Правительства РФ](#) от 30.12.2018 № 1764 при поддержке Министерства экономического развития РФ.

Цели	Сумма	Срок	Ставка
Инвестиционные	500 тыс. – 200 млн / 500 млн / 2 млрд руб для микро / малых / средних предприятий	до 10 лет непрерывное предоставление субсидии ≤ 5 лет	15% годовых / 13,5 % годовых для микро, малых предприятий / для для средних предприятий
Пополнение оборотных средств	500 тыс. – 200 млн / 500 млн руб. для микро / малых и средних предприятий	до 3 лет непрерывное предоставление субсидии ≤ 1 года	
Развитие предпринимательской деятельности	до 10 млн руб. для микропредприятий и самозанятых граждан	до 3 лет	15,75% годовых для микропредприятий и самозанятых

### Требования к заемщику:

- ✓ сведения о заемщике внесены в Единый Реестр субъектов МСП, заемщик является налоговым резидентом РФ;
- ✓ заемщик не относится к субъектам МСП, указанным в части 3 и 4 статьи 14 Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ;
- ✓ юридическое лицо, являющееся контролирующим лицом Заемщика, а также всех лиц, входящих в цепочку собственников Заемщика — резидент РФ;
- ✓ отсутствие возбужденного производства по делу о несостоятельности (банкротстве);
- ✓ доля участия Заемщика в уставном (складочном) капитале организаций, не относящихся к субъектам МСП, не превышает 25%; доля прямого участия организации (участника, акционера), не относящейся к субъектам МСП, в субъекте МСП составляет не более 25%.

**Возможно  
рефинансирование кредита**

## Программы льготного кредитования

### 2. Программа «ПСК» + Программа 1764 Минэкономразвития России.

Программа реализуется Корпорацией МСП. Льготные условия кредитования обеспечены за счёт совмещения программы Минэкономразвития «1764» и льготного фондирования «ПСК» банка России и Корпорации МСП.

Цели	Сумма	Срок	Ставка
Инвестиционные	50 – 200 / 500 млн / 2 млрд руб. для микро / малых / средних предприятий	до 10 лет льготный период – 5 лет. В течении первых 3 лет ставки 7,5-9%, затем 2 года ставка программы 1764, действующая на момент подписания договора	9% годовых / 7,5% годовых для микро , малых предприятий / для средних предприятий

#### Требования к заемщику:

- ✓ заемщик состоит в Едином Реестре субъектов МСП;
- ✓ является налоговым резидентом РФ;
- ✓ заемщик не относится к субъектам МСП, указанным в части 3 и 4 статьи 14 Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ;
- ✓ не осуществляет подакцизную деятельность и добычу/реализацию полезных ископаемых;
- ✓ заемщик ведёт деятельность в одной из следующих отраслей экономики:
  - обрабатывающее производство, в том числе производство пищевых продуктов;
  - первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта;
  - транспортировка и хранение;
  - деятельность гостиниц;
  - деятельность профессиональная, научная и техническая;
- ✓ заемщик не входит в группу с компаниями крупного бизнеса;
- ✓ заемщик не находится в процессе банкротства.

## Программы льготного кредитования

### 3. Программа кредитования инновационных компаний.

Кредит по льготной ставке для высокотехнологичного бизнеса в рамках государственной программы «Взлет — от стартапа до IPO».

Цели	Сумма	Срок	Ставка
Инвестиционные	до 500 млн / для МТК до 1 млрд руб.	до 3 лет	3% годовых
Пополнение оборотных средств	до 500 млн / для МТК до 1 млрд руб.		

#### Требования к заемщику:

- ✓ основной вид деятельности относится к приоритетным по состоянию на дату, предшествующую 6 календарным месяцам до даты подачи заявки на предоставление кредита;
- ✓ не осуществляет подакцизную деятельность и добычу / реализацию полезных ископаемых;
- ✓ не является иностранным юридическим лицом и обладает статусом налогового резидента РФ;
- ✓ не входит в группу (в соответствии с МСФО), годовая выручка / доход которой по консолидированной финансовой отчетности составляет более 2 млрд рублей (за исключением групп, в которые входят исключительно субъекты МСП и/или МТК);
- ✓ с заемщиком не заключены кредитные договоры, по которым ставка кредитования субсидируется в соответствии с постановлениями Правительства РФ № 1764 и № 1598;
- ✓ заемщик не является иноагентом в соответствии с Федеральным законом от 14.07.2022 № 255-ФЗ.

#### Требования к высокотехнологичному, инновационному субъекту МСП:

- ✓ включен в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства;
- ✓ наличие права на РИД (патент);
- ✓ темп роста выручки за 3 года более 12%;
- ✓ получена экспертиза Корпорации МСП.

#### Требования к малой технологической компании (МТК):

- ✓ включен в реестр малых технологических компаний (МТК);
- за 2 года более 10%;
- ✓ темп роста выручки:
- за 3 года более 12%.

## Программы льготного кредитования

### 4. Развитие туристической инфраструктуры.

Реализуется в рамках Решения о порядке предоставления субсидии № 23-61781-01201-Р от 01.03.2024

Цели	Сумма	Срок	Ставка
Инвестиционные	100 – 1 млрд руб. до 80% стоимости проекта	до 12 лет	7,8% годовых 3%+30% от ключевой ставки Банка России

#### Требования к получателю поддержки:

- ✓ заемщик не находится в процессе реорганизации, ликвидации, в отношении заемщика не введена процедура банкротства, деятельность заемщика не приостановлена в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации;
- ✓ заемщик обладает статусом налогового резидента Российской Федерации;
- ✓ заемщик зарегистрирован на территории Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»;
- ✓ заемщик не имеет по состоянию на любую дату в течение 30 календарных дней, предшествующих дате заключения кредитного договора (соглашения), просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации;
- ✓ заемщик не имеет задолженности перед работниками по заработной плате.

#### Схема получения:

1. Подача заявки.
2. Банк одобряет выдачу кредита и направляет заявку в Минэкономразвития России для включения в программу льготного кредитования.
3. Заявка заемщика рассматривается в рамках отбора (даты отбора определяет Минэкономразвития России).
4. Минэкономразвития принимает решение о включении заявки заемщика в программу льготного кредитования.
5. Банк заключает кредитный договор по льготной ставке в течении 60 дней.

## Программы льготного кредитования

### 5. Льготное кредитование АПК.

Финансирование текущей или инвестиционной деятельности в рамках решения о порядке предоставления субсидии от 24.01.2024 №22-68850-00258-р.

Цели	Сумма	Срок	Ставка
Инвестиционные	от 10 млн руб. максимальная сумма ограничивается лимитами, установленными Минсельхозом России	от 2 до 10 лет	от 1 до 10% годовых определяется с учетом направления целевого использования льготного кредита и статуса Заемщика
Пополнение оборотных средств		до 1 года	

#### Требования к получателю поддержки:

- ✓ заемщик обладает статусом налогового резидента Российской Федерации;
- ✓ в отношении заемщика не возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве);
- ✓ заемщик зарегистрирован на территории Российской Федерации;
- ✓ заемщик не находится в процессе ликвидации, реорганизации;
- ✓ заемщик не имеет просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.

#### Заемщик:

Сельскохозяйственный товаропроизводитель<sup>1</sup>, организация, индивидуальный предприниматель, осуществляющие производство, первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции и ее реализацию, доля продукции АПК которых в общем доходе составляет не менее 70% за календарный год<sup>2</sup>.

<sup>1</sup> Организация, фермерское хозяйство, индивидуальный предприниматель, сельскохозяйственный потребительский кооператив (кроме кредитного), гражданин, ведущий личное подсобное хозяйство.

<sup>2</sup> Для вновь созданных организаций, реализующих инвестиционные проекты, по истечении 3 лет с даты заключения договора о предоставлении льготного инвестиционного кредита, но не позднее даты окончания срока такого кредита, доля дохода от реализации продукции АПК в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) должна составлять не менее 70 процентов за календарный год.

## Базовые кредитные продукты

Линейка кредитных продуктов Банка покрывает все потребности субъектов МСП.

### 1. Экспресс-поддержка.

Экспресс-кредит для бизнеса

Сумма	Срок	Ставка
до 50 млн руб.	до 5 лет	от 13,5%

### 2. Инвестиционное кредитование.

Инвестиционный кредит на строительство, ремонт, приобретение основных средств для бизнеса: недвижимости, транспорта, оборудования.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 10 лет	от 13,5%

### 3. Оборотное кредитование.

Кредит на пополнение оборотных средств, финансирование текущей деятельности.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 3 лет	от 13,5%

## Базовые кредитные продукты

### 4. Контрактное кредитование.

Кредит на исполнение государственного контракта по 223-ФЗ, 44-ФЗ или 185-ФЗ.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 3 лет	от 13,5%

### 5. Рефинансирование.

Рефинансирование ранее выданных кредитов в других банках.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 7 лет	от 13,5%

### 6. Кредит для самозанятых.

Кредит на любые бизнес цели для самозанятых и индивидуальных предпринимателей на НПД.

Сумма	Срок	Ставка
до 500 000 руб.	до 3 лет	от 15,75%

## 5 шагов для получения кредита через портал АИС НГС



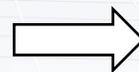
Регистрация и авторизация  
с УКЭП



Заявка



Анкета



Обеспечение



Документы

Ввод ИНН, СНИЛС, ОГРН, выбор сертификата УКЭП, получение логина и пароля, принятие условий пользовательского соглашения, авторизация на [портале](#)

Заполнение полей с параметрами кредита: цель, сумма, срок, продукт, источник погашения, валюта

Заполнение карточки ЮЛ: часть информации заполняется автоматически из внешних источников

Заведение карточек объектов залога и поручительства, добавление ЮЛ/ФЛ поручителя

Добавление документов на заявку: система автоматически формирует пакет документов, которые необходимо приложить и подписать УКЭП



нажми либо отсканируй

Как зарегистрироваться на портале АИС НГС?

Видео-инструкция

Портал АИС НГС для дистанционного оформления кредита

Видео-инструкция



нажми либо отсканируй

## Лизинг и факторинг

Отличительной особенностью кредитования лизинговых и факторинговых компаний в МСП Банке является контроль конечной стоимости для их клиентов – субъектов МСП.

### 1. Финансирование лизинговых компаний.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 7 лет	ключевая ставка ЦБ + 3%

**Обеспечение:** поручительство.

**Залог:**

- ✓ права требования по договорам лизинга;
- ✓ предметы лизинга.

### 2. Финансирование факторинговых компаний.

Сумма	Срок	Ставка
до 2 млрд руб.	до 2 лет	ключевая ставка ЦБ + 3%

**Обеспечение:** поручительство.

**Залог:**

- ✓ права требования по договорам факторинга;
- ✓ залог прав по счету.

## Банковские гарантии

Для участников госзакупок в рамках 223-ФЗ, 44-ФЗ, 185-ФЗ и закупочных процедур заказчиков с участием государства .

Сумма гарантии	Срок гарантии	Комиссия
до 1 млрд руб.	в соответствии с требованиями конкурсной документации и/или контракта	от 2% годовых

### Виды банковских гарантий:

1. Гарантия на возврат аванса: обеспечивает обязательства поставщика по возврату авансового платежа, полученному по условиям тендера от заказчика.
2. Гарантия исполнения гарантийных обязательств по контракту: обеспечивает качество оказанных работ и исполнение гарантийных обязательств по товару или услуге по договору с заказчиком.
3. Гарантия на участие в тендере: обеспечивает обязательства поставщика по заключению договора с заказчиком в случае победы в тендере.
4. Гарантия исполнения контракта: обеспечивает исполнение договора с заказчиком.

### Преимущества:

- ✓ возможно получить несколько гарантий на общую сумму до 1 млрд рублей;
- ✓ оформление онлайн в электронном виде или на бумажном носителе;
- ✓ нет ограничений по сроку действия гарантии;
- ✓ предоставляется юридическим лицам, ИП и самозанятым.

### Как получить:

1. Зарегистрируйтесь в системе банка: регистрация займет не более 5 минут.
2. Заполните заявку на получение гарантии: укажите необходимую сумму гарантии и приложите документы.
3. Получите решение по заявке: информация появится в личном кабинете и на вашей электронной почте.
4. Подпишите договор онлайн и получите гарантию: для подписания договора вам понадобится УКЭП.

## Депозиты для юридических лиц и ИП

Размещение денежных средств возможно в рублях и юанях. Сроки размещения – от 1 дня (ночи) до 365 дней по ставке, соответствующей выбранному периоду. Размещение сверх установленных лимитов возможно на индивидуальных условиях. Ставку на конкретный срок в днях уточняйте на сайте Банка [www.mspsbank.ru](http://www.mspsbank.ru) в разделе [Депозиты](#).

### Основные условия:

- ✓ периодичность выплаты процентов: в конце срока;
- ✓ форма заключения депозита: договор банковского вклада;
- ✓ досрочное закрытие депозита: допускается;
  - × с уплатой процентов по ставке 0,01 % годовых за весь срок размещения депозита;
- × возможность и условия пополнения депозита: не допускается;
- × возможность частичного снятия денежных средств: отсутствует;
- × возможность пролонгации депозита: отсутствует;
- × капитализация процентов: отсутствует.

МСП Банк



## Наши контакты

Телефон: [8 800 100-11-00](tel:88001001100)

Почта: [msbsupport@mspbank.ru](mailto:msbsupport@mspbank.ru)

Сайт: <https://mspbank.ru/>

115035 г. Москва, Садовническая ул., 79

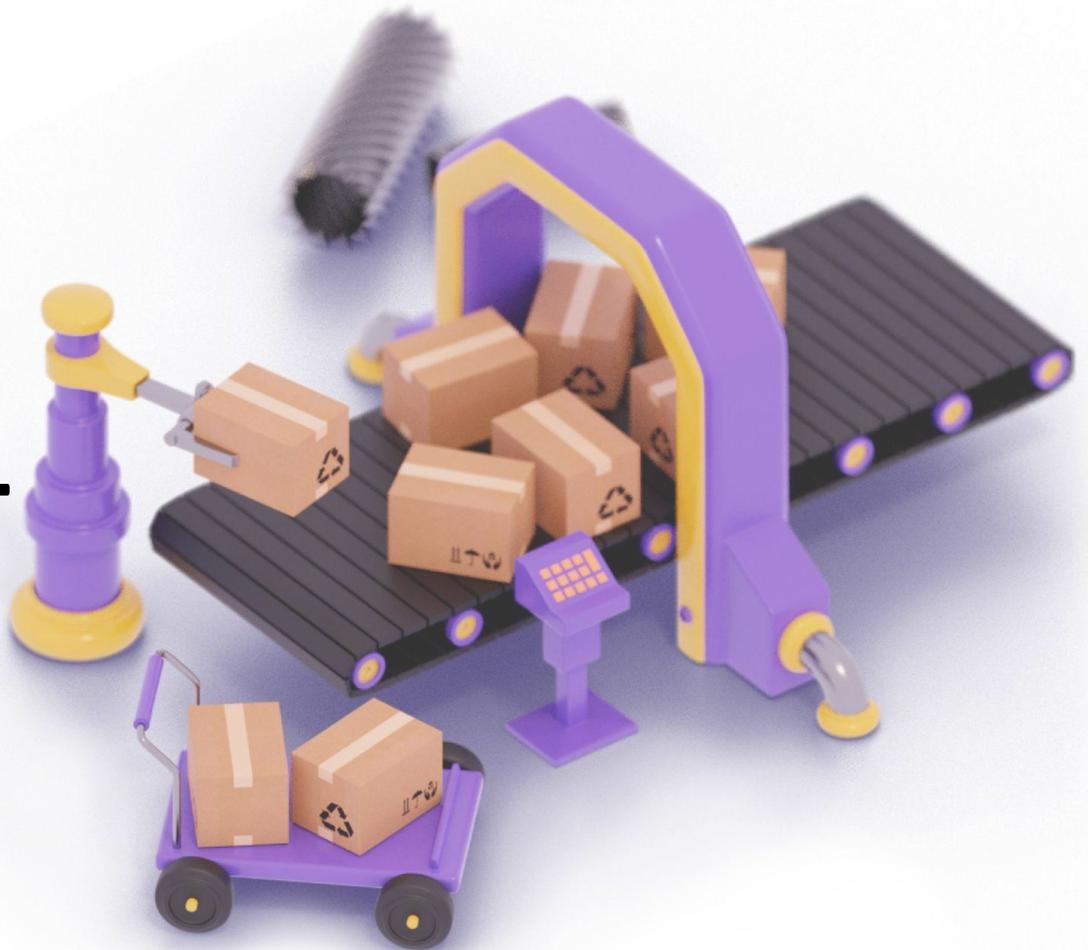


нажми либо отсканируй

МСП Банк



# МСП Лизинг



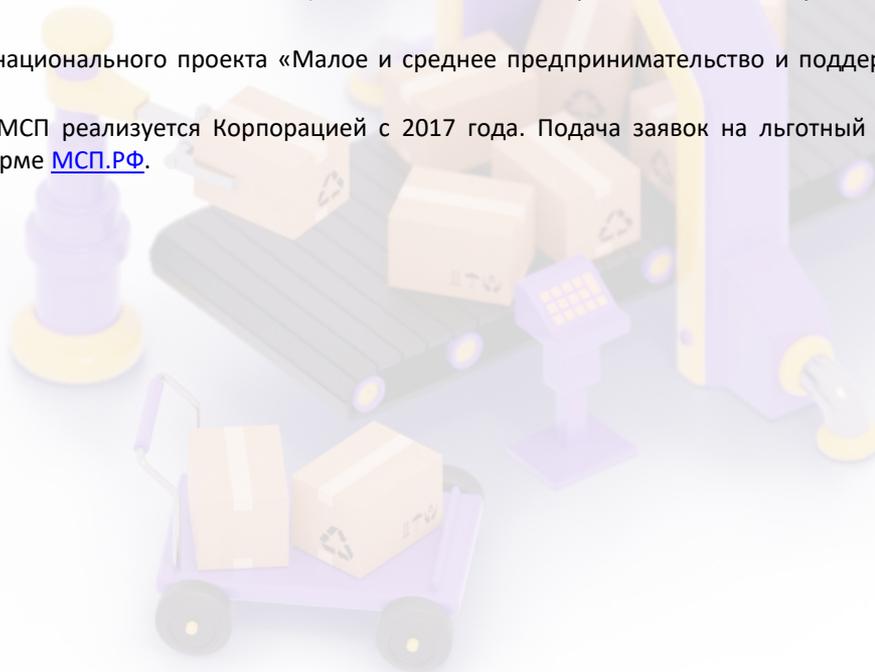
## О компании

АО «МСП Лизинг» (100% дочернее общество Корпорации МСП) создано 30 сентября 2022 года. Цель создания объединенной лизинговой компании — сделать лизинг более массовым и доступным для МСП-предприятий во всех регионах страны за счет увеличения объемов льготной лизинговой поддержки и постоянного улучшения клиентского сервиса путем развития функционала кабинета клиента на цифровой платформе [МСП.РФ](#), автоматизации процедуры рассмотрения заявок и оптимизации бизнес-процессов лизинговой компании.

Компания оказывает поддержку по лизингу оборудования для микро-, малых и средних предприятий путем предоставления льготных ставок, длительных сроков финансирования (до 7 лет) и низких авансовых платежей (от 0% от стоимости предмета лизинга при наличии поручительства Региональной гарантийной организации).

Программа поддержки реализуется в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Программа льготного лизинга для субъектов МСП реализуется Корпорацией с 2017 года. Подача заявок на льготный лизинг оборудования происходит через Кабинет клиента на Цифровой платформе [МСП.РФ](#).



# Льготный лизинг оборудования

## 1. Программа «Приоритет».

### Основные условия программы «Приоритет»:

1. Аванс – от 0%:
  - первоначальный взнос – от 0% стоимости оборудования при наличии поручительства [региональной гарантийной организации](#);
  - в остальных случаях – от 10%.
2. Срок лизингового договора:
  - от 13 до 84 месяцев.
3. Льготная процентная ставка:
  - удорожание от 8,03% независимо от страны происхождения оборудования.
4. Сумма финансирования:
  - ✓ до 50 млн руб. для микро- и малого бизнеса;
  - ✓ до 100 млн руб. для среднего бизнеса.

### Для кого:

По программе «Приоритет» поддержка оказывается микро-, малым и средним предприятиям, вид деятельности которых относится к следующим группам ОКВЭД-2:

- |                                 |                              |                                 |                |
|---------------------------------|------------------------------|---------------------------------|----------------|
| ✓ 10;                           | ➤ 29.10.2;                   | ✓ 55.9;                         | ✓ 74–75;       |
| ✓ 11.06–11.07;                  | ✓ 30, за исключением группы: | ✓ 56.1;                         | ✓ 77.21;       |
| ✓ 13–18;                        | ➤ 30.91;                     | ✓ 56.29.1;                      | ✓ 85–86;       |
| ✓ 20, за исключением подгрупп:  | ✓ 31;                        | ✓ 58–59;                        | ✓ 90;          |
| ➤ 20.14.1;                      | ✓ 32.5;                      | ✓ 61–63;                        | ✓ 93;          |
| ➤ 20.14.2;                      | ✓ 33;                        | ✓ 71, за исключением подгруппы: | ✓ 95;          |
| ✓ 21–28;                        | ✓ 47.78.5;                   | ➤ 71.12.2;                      | ✓ 96.01–96.02; |
| ✓ 29, за исключением подгруппы: | ✓ 55.1–55.3;                 | ✓ 72;                           | ✓ 96.04.       |

Предприятия финансируются при условии соблюдения требований ст. 14 ФЗ от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ – отсутствие запрещенных видов деятельности:

- |  |                          |
|--|--------------------------|
| × подакцизные товары;  | × кредитные организации; |
| × полезные ископаемые (за исключением общераспространенных); | × и прочее.              |
| × игорный бизнес;  |                          |

Если деятельность, указанная в исключениях, ведется или велась последние 12 месяцев, лизинговая поддержка не может быть оказана.

Финансирование предоставляется только на новое, не введенное в эксплуатацию оборудование.



нажми либо отсканируй

## Льготный лизинг оборудования

### 2. Программа «Приоритет +».

#### Основные условия программы «Приоритет +»:

1. Аванс – от 0%:
  - первоначальный взнос – от 0% стоимости оборудования при наличии поручительства [региональной гарантийной организации](#);
  - в остальных случаях – от 10%.
2. Срок лизингового договора:
  - от 13 до 84 месяцев.
3. Льготная процентная ставка:
  - удорожание от 1,9% в год – только для российского оборудования;
  - удорожание от 2,6% в год – для иностранного оборудования.
4. Сумма финансирования:
  - ✓ до 50 млн руб.

Вы можете приобрести оборудование стоимостью (за вычетом аванса) от 500 тыс. до 50 млн руб. на группу связанных компаний.

#### Для кого:

По программе «Приоритет +» поддержка оказывается микро- и малым предприятиям, вид деятельности которых относится к сфере обрабатывающих производств (коды ОКВЭД-2):

- ✓ 10;
- ✓ 11.06–11.07;
- ✓ 13–18;
- ✓ 20, за исключением подгрупп:
  - 20.14.1;
  - 20.14.2;
- ✓ 21–28;
- ✓ 29, за исключением подгруппы:
  - 29.10.2;
- ✓ 30, за исключением группы:
  - 30.91;
- ✓ 31;
- ✓ 32.5;
- ✓ 33.

Предприятия финансируются при условии соблюдения требований ст. 14 ФЗ от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ – отсутствие запрещенных видов деятельности:

- × подакцизные товары;
- × кредитные организации;
- × полезные ископаемые (за исключением общераспространенных);
- × и прочее.
- × игорный бизнес;

Если деятельность, указанная в исключениях, ведется или велась последние 12 месяцев, лизинговая поддержка не может быть оказана.

Финансирование предоставляется только на новое, не введенное в эксплуатацию оборудование.



нажми либо отсканируй

## Льготный лизинг оборудования

### 3. Программа «Приоритет + для новых территорий».

#### Основные условия программы «Приоритет + для новых территорий»:

1. Аванс – от 0%:
  - первоначальный взнос – от 0% стоимости оборудования при наличии поручительства региональной гарантийной организации;
  - в остальных случаях – от 10%.
2. Срок лизингового договора:
  - от 13 до 84 месяцев.
3. Льготная процентная ставка:
  - удорожание от 1,9% в год – только для российского оборудования;
  - удорожание от 2,6% в год – для иностранного оборудования.
4. Сумма финансирования:
  - ✓ до 50 млн руб.

Вы можете приобрести оборудование стоимостью (за вычетом аванса) от 500 тыс. до 50 млн руб. на группу связанных компаний.

#### Для кого:

По программе «Приоритет + для новых территорий» поддержка оказывается микро- и малым предприятиям, вид деятельности которых относится к следующим группам ОКВЭД-2 :

- |                                 |                              |                                 |                |
|---------------------------------|------------------------------|---------------------------------|----------------|
| ✓ 10;                           | ➤ 29.10.2;                   | ✓ 55.9;                         | ✓ 74–75;       |
| ✓ 11.06–11.07;                  | ✓ 30, за исключением группы: | ✓ 56.1;                         | ✓ 77.21;       |
| ✓ 13–18;                        | ➤ 30.91;                     | ✓ 56.29.1;                      | ✓ 85–86;       |
| ✓ 20, за исключением подгрупп:  | ✓ 31;                        | ✓ 58–59;                        | ✓ 90;          |
| ➤ 20.14.1;                      | ✓ 32.5;                      | ✓ 61–63;                        | ✓ 93;          |
| ➤ 20.14.2;                      | ✓ 33;                        | ✓ 71, за исключением подгруппы: | ✓ 95;          |
| ✓ 21–28;                        | ✓ 47.78.5;                   | ➤ 71.12.2;                      | ✓ 96.01–96.02; |
| ✓ 29, за исключением подгруппы: | ✓ 55.1–55.3;                 | ✓ 72;                           | ✓ 96.04.       |

Предприятия финансируются при условии соблюдения требований ст. 14 ФЗ от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ – отсутствие запрещенных видов деятельности:

- |  |                          |
|--|--------------------------|
| × подакцизные товары;  | × кредитные организации; |
| × полезные ископаемые (за исключением общераспространенных); | × и прочее.              |
| × игорный бизнес;  |                          |

Если деятельность, указанная в исключениях, ведется или велась последние 12 месяцев, лизинговая поддержка не может быть оказана.



нажми либо отсканируй

## **Льготный лизинг оборудования**

### **4. Партнерская программа «Аренда фудтраков».**

АО МСП «Лизинг» оказывает льготную поддержку производителям фургончиков, а именно заключает договор возвратного лизинга с производителем на следующих условиях:

1. Ставка удорожания:
  - от 8,03%.
2. Срок:
  - до 3 лет.
3. Аванс:
  - первоначальный взнос – от 0% стоимости оборудования при наличии поручительства региональной гарантийной организации;
  - в остальных случаях – от 10%.
4. Сумма финансирования:
  - ✓ до 15 млн руб.

В последующем производитель сдает фудтрак в субаренду с правом выкупа субъекту МСП на указанных выше условиях.

#### **Базовые требования к субъекту МСП - субарендатору фудтрака:**

- ✓ является субъектом МСП (включён в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства);
- ✓ планирует арендовать фудтрак в целях:
  - расширения текущей деятельности (в наличии имеется не менее 2 (двух) фудтраков в собственности и/или аренде, используемых в операционной деятельности);
  - организации работы с использованием фудтрака (в наличии имеется действующий договор франшизы с франчайзером);
- ✓ не имеет просроченной (неурегулированной) задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам перед бюджетами всех уровней, превышающей 50 000 (пятьдесят тысяч) рублей;
- ✓ в отношении субъекта МСП не применяются процедуры/не возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве).

Субъект МСП, заинтересованный в долгосрочной аренде фудтрака (с правом выкупа), может обратиться к производителю и уточнить условия договора субаренды.

#### **Контакты аккредитованных производителей:**

1. Группа компаний «Мобитрак» [официальный сайт](#), +7(916)980-33-62.

Список аккредитованных производителей будет постепенно дополняться и обновляться.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [8 800 100-11-00](tel:88001001100)

Почта: [info@msp-leasing.ru](mailto:info@msp-leasing.ru)

Сайт: <https://msp-leasing.ru/>

115035 г. Москва, Садовническая ул., 79



нажми либо отсканируй



**Российский  
научный фонд**

## О Фонде

Фонд финансирует важнейшие для науки, экономики и общества научные исследования, которые способствуют укреплению технологического суверенитета России и улучшению качества жизни ее граждан.

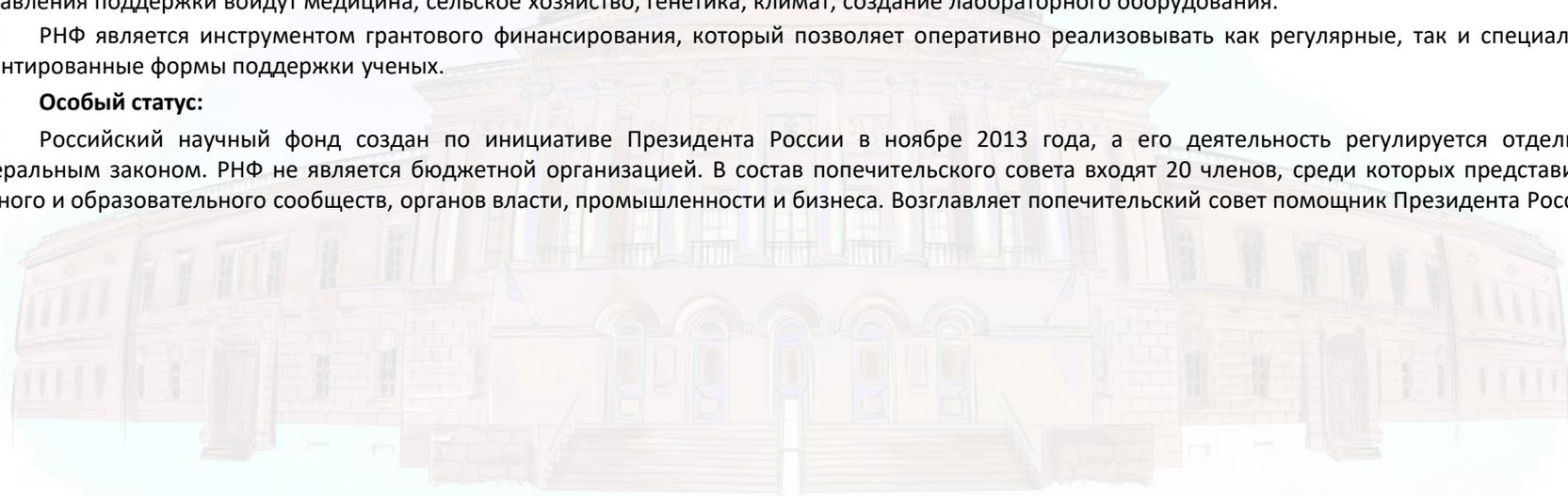
На основе компетентной экспертизы Фонд выявляет перспективные и амбициозные исследовательские проекты, поддерживает молодых российских ученых и стимулирует развитие уникальной научной инфраструктуры.

С 2023 года Фонд наряду с фундаментальными начал поддерживать прикладные исследования в области микроэлектроники. В будущем в направления поддержки войдут медицина, сельское хозяйство, генетика, климат, создание лабораторного оборудования.

РНФ является инструментом грантового финансирования, который позволяет оперативно реализовывать как регулярные, так и специальные ориентированные формы поддержки ученых.

### **Особый статус:**

Российский научный фонд создан по инициативе Президента России в ноябре 2013 года, а его деятельность регулируется отдельным федеральным законом. РНФ не является бюджетной организацией. В состав попечительского совета входят 20 членов, среди которых представители научного и образовательного сообществ, органов власти, промышленности и бизнеса. Возглавляет попечительский совет помощник Президента России.



## Востребованный грантовый инструмент

Все конкурсы Фонда востребованы в научном сообществе. Одной из основ деятельности РНФ является предоставление ученым максимально равных возможностей для участия в конкурсах. Единый набор критериев, объективность и прозрачность экспертной оценки создают конкурентную среду, обеспечивающую выявление наиболее перспективных и амбициозных научных проектов, эффективных и результативных ученых, которые способны сплотить вокруг себя единомышленников и воспитать молодое поколение российских исследователей, выполняющих исследования на самом высоком мировом уровне.

Гранты РНФ являются одними из самых крупных среди распределяемых государственными фондами, что создает комфортные условия для ученых и позволяет проводить исследования без привлечения дополнительных средств.

**Размер выделяемого гранта:** до 32 млн. рублей ежегодно.

**Обязательства получателей гранта:** публикация результатов своих исследований в высокорейтинговых научных журналах.

Количество таких публикаций ученый определяет сам на стадии подачи заявки. По правилам Фонда ученый может руководить реализацией не более одного гранта РНФ одновременно, это позволяет задействовать в программах Фонда большее число исследователей и увеличить конкуренцию.

**Продолжительность грантовой поддержки:** от 2 до 7 лет.

Грантовые программы РНФ являются одними из самых продолжительных в сфере фундаментальных и поисковых исследований. Особый правовой статус РНФ позволяет переносить неизрасходованные в календарном году РНФ или его грантополучателями средства на следующий год, а не возвращать их в бюджет.

**Возраст получателей гранта:** не менее половины научного коллектива должны составлять молодые ученые в возрасте до 39 лет.

Гранты РНФ перечисляются организациям, на базе которых реализуются победившие в конкурсах проекты. Фонд стремится защитить ученых от организационного произвола. РНФ одним из первых среди российских фондов установил ограничение на сумму накладных расходов, которые может потратить организация (не более 10 % от суммы гранта).

# Конкурсы Российского научного фонда

## 1. Молодые исследователи.

### Для кого:

- ✓ молодых кандидатов наук.

### Требования:

- ✓ руководитель – кандидат наук до 33 лет включительно;
- ✓ не менее 3 публикаций за 5 лет.

### Размер гранта:

- ✓ до 2 млн руб. ежегодно.

### Срок выполнения:

- ✓ 2 года.

### Обязательства:

- ✓ не менее 2 публикаций по результатам проекта.

### Размер и структура коллектива:

- ✓ индивидуально или с привлечением 1-2 студентов/аспирантов.

## 2. Научные группы под руководством молодых ученых.

### Для кого:

- ✓ молодых руководителей исследовательских коллективов.

### Требования:

- ✓ руководитель – кандидат наук или доктор наук до 35 лет включительно;
- ✓ не менее 5 публикаций за 5 лет.

### Размер гранта:

- ✓ до 6 млн руб. ежегодно

### Срок выполнения:

- ✓ 3 года с возможностью продления еще на 2 года.

### Размер и структура коллектива:

- ✓ 4–8 исследователей;
- ✓ не менее 70% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

### Обязательства:

- ✓ не менее 8 публикаций по результатам проекта.

## Конкурсы Российского научного фонда

### 3. Лаборатории мирового уровня.

#### Для кого:

- ✓ Коллективов, ориентированных на практическую реализацию результатов.

#### Требования:

- ✓ не менее 10 публикаций у руководителя за 5 лет;
- ✓ предпочтительно наличие партнера по софинансированию.

#### Размер гранта:

- ✓ 32 млн руб. ежегодно.

#### Срок выполнения:

- ✓ 4 года с возможностью продления еще на 3 года

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 7–30 исследователей;
- ✓ не менее 40% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 30 публикаций по результатам проекта.

### 4. Проекты на объектах инфраструктуры мирового уровня.

#### Для кого:

- ✓ коллективов для работы на УНУ и ЦКП.

#### Требования:

- ✓ не менее 8 публикаций у руководителя за 5 лет;
- ✓ выполнение проекта на объекте инфраструктуры.

#### Размер гранта:

- ✓ до 7 млн руб. ежегодно

#### Срок выполнения:

- ✓ 4 года с возможностью продления еще на 3 года

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 4–10 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 10 публикаций по результатам проекта.

## Конкурсы Российского научного фонда

### 5. Малые отдельные научные группы (региональный конкурс).

#### **Для кого:**

- ✓ небольших научных коллективов для решения задач регионов.

#### **Требования:**

- ✓ не менее 5 публикаций у руководителя за 5 лет;
- ✓ 50% софинансирование от региона.

#### **Размер гранта:**

- ✓ до 1,5 млн руб. ежегодно.

#### **Срок выполнения:**

- ✓ 2 года.

#### **Размер и структура коллектива:**

- ✓ 2–4 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### **Обязательства:**

- ✓ не менее 3 публикаций по результатам проекта.

### 6. Отдельные научные группы (региональный конкурс).

#### **Для кого:**

- ✓ научных коллективов для решения задач регионов.

#### **Требования:**

- ✓ не менее 8 публикаций у руководителя за 5 лет;
- ✓ 50% софинансирование от региона.

#### **Размер гранта:**

- ✓ до 7 млн руб. ежегодно

#### **Срок выполнения:**

- ✓ 3 года.

#### **Размер и структура коллектива:**

- ✓ 4–10 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### **Обязательства:**

- ✓ не менее 8 публикаций по результатам проекта.

## Конкурсы Российского научного фонда

### 7. Малые отдельные научные группы.

#### Для кого:

- ✓ небольших научных коллективов.

#### Требования:

- ✓ не менее 5 публикаций у руководителя за 5 лет.

#### Размер гранта:

- ✓ до 1,5 млн руб. ежегодно.

#### Срок выполнения:

- ✓ 2 года.

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 2–4 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 3 публикаций по результатам проекта.

### 8. Отдельные научные группы.

#### Для кого:

- ✓ научных коллективов до 10 исследователей.

#### Требования:

- ✓ не менее 8 публикаций у руководителя за 5 лет.

#### Размер гранта:

- ✓ до 7 млн руб. ежегодно

#### Срок выполнения:

- ✓ 3 года с возможностью продления еще на 2 года.

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 4–10 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 8 публикаций по результатам проекта.

## Конкурсы Российского научного фонда

### 9. Международные коллективы.

#### Для кого:

- ✓ научных коллективов, сотрудничающих с зарубежными исследователями.

#### Требования:

- ✓ не менее 10 публикаций у руководителя за 5 лет.

#### Размер гранта:

- ✓ до 7 млн руб. ежегодно.

### 10. Проекты генетических исследований.

#### Для кого:

- ✓ научных коллективов для проведения генетических исследований.

#### Требования:

- ✓ не менее 10 публикаций у руководителя за 5 лет.

#### Размер гранта:

- ✓ до 32 млн руб. ежегодно

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 4–10 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Срок выполнения:

- ✓ 3 года.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 10 публикаций по результатам проекта.

#### Срок выполнения:

- ✓ 4 года с возможностью продления еще на 3 года.

#### Размер и структура коллектива:

- ✓ 7–30 исследователей;
- ✓ не менее 40% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

#### Обязательства:

- ✓ не менее 40 публикаций по результатам проекта.

# Конкурсы Российского научного фонда

## 11. Междисциплинарные проекты.

### Для кого:

- ✓ научных коллективов, проводящих исследования в нескольких областях науки.

### Требования:

- ✓ не менее 10 публикаций у руководителя за 5 лет.

### Размер гранта:

- ✓ до 15 млн руб. ежегодно.

### Размер и структура коллектива:

- ✓ до 10 исследователей;
- ✓ не менее 50% исполнителей в возрасте до 39 лет включительно.

### Срок выполнения:

- ✓ 4 года с возможностью продления еще на 3 года.

### Обязательства:

- ✓ не менее 20 публикаций по результатам проекта.



## Наши контакты

Телефон: [+7 \(499\) 606-02-02](tel:+7(499)606-02-02)

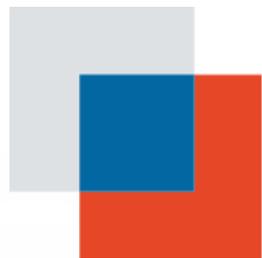
Почта: [info@rscf.ru](mailto:info@rscf.ru)

Сайт: <https://rscf.ru/>

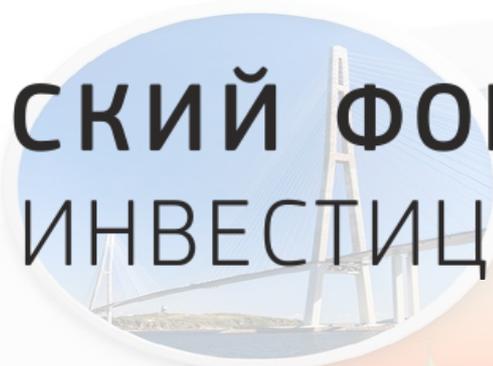
109992, ГСП-2, Москва, Солянка 14, стр. 3



нажми либо отсканируй



# РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ



## О Фонде

Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) – суверенный инвестиционный фонд Российской Федерации. РФПИ осуществляет прямые инвестиции в лидирующие и перспективные российские компании совместно с ведущими инвесторами.

Фонд создан в 2011 году по инициативе Президента и Председателя Правительства Российской Федерации. Во всех сделках РФПИ выступает соинвестором вместе с крупнейшими инвесторами, играя роль катализатора в привлечении прямых инвестиций в Россию.

Российский фонд прямых инвестиций инвестировал более 2,2 трлн рублей, из них более 300 млрд рублей – средства РФПИ и 1,9 трлн рублей – средства партнеров.

«Стратегия РФПИ базируется на шести «столпах». Это улучшение качества жизни населения, строительство современной инфраструктуры, развитие регионов, повышение эффективности предприятий, технологическое развитие, а также стимулирование импортозамещения и реализация экспортного потенциала российского бизнеса»

### Основные задачи:

- ✓ обеспечить приток инвестиций;
- ✓ максимизировать доходность на инвестированный капитал;
- ✓ способствовать модернизации российской экономики;
- ✓ привлечь лучшие мировые технологии и кадры в Россию;
- ✓ обеспечить прозрачность управления Фондом.

## Инвестируйте с нами

**География инвестиций:** инвестиции осуществляются преимущественно на территории России.

**Срок инвестиций:**

- ✓ ожидаемый выход из инвестиций через 5-7 лет;
- ✓ в отношении инфраструктурных проектов, реализуемых «с нуля» (greenfield) – 10-15 лет.

**Механизм автоматического соинвестирования:** часть инвестиционных партнеров РФПИ автоматически участвует в каждой сделке фонда.

**Участие в компании:**

- ✓ участие РФПИ в акционерном капитале компании до 50%;
- ✓ общая доля консорциума инвесторов с участием РФПИ может превышать 50%.

**Инвестиционный лифт:** разработка организационного и финансового механизма содействия ускоренному развитию средних несырьевых компаний с экспортным потенциалом.

**Выход из проекта:**

- ✓ размещение акций на бирже (IPO);
- ✓ продажа компании институциональному или профильному отраслевому инвестору.

Инвестиции Фонда ориентированы на крупные инвестиционные проекты. Более детальная информация предоставляется непосредственно инициаторам проектов в рамках оценки.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 644-34-14](tel:+7(495)644-34-14)

Почта: [rdif@rdif.ru](mailto:rdif@rdif.ru)

Сайт: <https://www.rdif.ru/>

123112, г. Москва, Пресненская наб., д. 8, стр. 1  
МФК «Город Столиц», Южная башня, 7, 8 этаж



нажми либо отсканируй



# Российский фонд развития информационных технологий

## О Фонде

Российский фонд развития информационных технологий (РФРИТ) – фонд поддержки научной, научно-технической, инновационной деятельности, созданный в соответствии с Федеральным законом «О науке и государственной научно-технической политике».

РФРИТ – институт развития группы ВЭБ.РФ, оператор государственных мер поддержки национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации». Инициатор внедрения дополнительных инструментов для развития отечественной ИТ-отрасли.

### **Целями деятельности РФРИТ являются:**

- ✓ финансовое обеспечение и иная поддержка научной, научно-технической, инновационной деятельности в сфере информационно-коммуникационных технологий;
- ✓ содействие продвижению продукции, интеллектуальных прав, работ и услуг российских организаций в сфере информационно-коммуникационных технологий на российском и зарубежном рынках;
- ✓ содействие импортозамещению высокотехнологичной продукции, включая программное обеспечение, компьютерное и коммуникационное оборудование;
- ✓ содействие обеспечению перспективных кадровых потребностей российских организаций в сфере информационно-коммуникационных технологий;
- ✓ популяризация деятельности и профессий в сфере информационно-коммуникационных технологий.

## Меры поддержки

### **1. Грант на разработку отечественных ИТ-решений.**

Конкурсный отбор проектов по разработке российских решений в сфере информационных технологий (Постановление Правительства Российской Федерации от 3 мая 2019 года №550).

#### **Размер гранта (не более 80% стоимости проекта):**

1. 20 – 500 млн руб.
2. 10 млн – 6 млрд руб. для особо значимых проектов<sup>1</sup>.

#### **Для кого:**

- ✓ российское юридическое лицо, за исключением:
  - × государственных (муниципальных) учреждений

#### **Срок реализации проекта:**

- ✓ 6 – 18 мес.;
- ✓ 6 – 60 мес. для особо значимых проектов.

#### **Требования к получателю гранта:**

- ✓ не находится в процессе ликвидации или реорганизации;
- ✓ не является иностранным юридическим лицом, в том числе оффшорной компанией;
- ✓ не является юридическим лицом, в уставном капитале которого доля прямого или косвенного (через третьих лиц) участия иностранных юридических лиц, в том числе оффшорных компаний в совокупности превышает 50%;
- ✓ не введена процедура банкротства либо его деятельность не приостановлена;
- ✓ не имеет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов и процентов;
- ✓ отсутствуют просроченная задолженность по возврату в федеральный бюджет субсидий, бюджетных инвестиций, а также иная просроченная (неурегулированная) задолженность по денежным обязательствам перед Российской Федерацией;
- ✓ в реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о дисквалифицированных руководителе, членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа, или главном бухгалтере получателя гранта;
- ✓ не должен находиться в перечне организаций и физических лиц, в отношении которых имеются сведения об их причастности к экстремистской деятельности или терроризму, либо в перечне организаций и физических лиц, в отношении которых имеются сведения об их причастности к распространению оружия массового уничтожения.



нажми либо отсканируй

<sup>1</sup> [Особо значимые проекты](#) – ключевые проекты по разработке и внедрению российских решений в сфере информационных технологий

## Меры поддержки

### 2. Гранты на внедрение российских решений в сфере информационных технологий.

Отбор получателей грантов на реализацию особо значимых проектов по внедрению российских решений в сфере информационных технологий.

**Размер гранта (не более 80% стоимости проекта):** 10 млн – 6 млрд руб.

**Для кого:**

- ✓ российское юридическое лицо, за исключением:
  - ✗ государственных (муниципальных) учреждений

**Срок реализации проекта:** 6 – 60 мес.

**Требования к получателю гранта:**

- ✓ не находится в процессе ликвидации или реорганизации;
- ✓ не является иностранным юридическим лицом, в том числе оффшорной компанией;
- ✓ не является юридическим лицом, в уставном капитале которого доля прямого или косвенного (через третьих лиц) участия иностранных юридических лиц, в том числе оффшорных компаний в совокупности превышает 50%;
- ✓ не введена процедура банкротства либо его деятельность не приостановлена;
- ✓ не имеет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов и процентов;
- ✓ отсутствуют просроченная задолженность по возврату в федеральный бюджет субсидий, бюджетных инвестиций, а также иная просроченная (неурегулированная) задолженность по денежным обязательствам перед Российской Федерацией;
- ✓ в реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о дисквалифицированных руководителе, членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа, или главном бухгалтере получателя гранта;
- ✓ не должен находиться в перечне организаций и физических лиц, в отношении которых имеются сведения об их причастности к экстремистской деятельности или терроризму, либо в перечне организаций и физических лиц, в отношении которых имеются сведения об их причастности к распространению оружия массового уничтожения;



нажми либо отсканируй

## Меры поддержки

### **3. Программа продвижения ИТ-продуктов.**

Получите возмещение за продвижение своего ИТ-продукта.

**Размер гранта (не более 80% от бюджета на продвижение):** 0,1 млн – 1 млн руб.

**Получатели поддержки:**

- ✓ правообладатели продуктов из [реестра отечественного ПО](#);
- ✓ компании и индивидуальные предприниматели, оказывающие услуги в ИТ-сфере (вид услуги включен в классы 62 или 63 [ОКВЭД](#)).

**Что возмещаем:**

- ✓ фактические расходы на размещение рекламы в сети Интернет;
- ✓ возможна повторная подача заявки.

**Где может размещаться реклама:** [Реестр аккредитованных рекламных площадок](#).

**Как это работает:**

1. Ознакомьтесь с условиями получения поддержки.
2. Направьте уведомление в РФРИТ о намерении участвовать в программе.
3. Проведите рекламную кампанию.
4. Подайте отчет о рекламной кампании самостоятельно через портал Госуслуг или через [аккредитованное агентство](#) (в случае проведения рекламной кампании через Агентство, заявку на возмещение подает Агентство).
5. Получите возмещение до 80% расходов на интернет-продвижение.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Меры поддержки

### 4. Программа поддержки цифровизации малого и среднего бизнеса.

Отбор в целях возмещения затрат правообладателей (уполномоченных организаций) по использованию субъектами малого и среднего предпринимательства российского программного обеспечения (Постановление Правительства Российской Федерации от 28 июня 2021 года №1031).

#### **Получатели поддержки:**

- ✓ правообладатель (уполномоченная организация), заключивший соглашение с РФРИТ о возмещении недополученных им доходов от предоставления российского программного обеспечения субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной цене по результатам проведенного Фондом отбора.

#### **Правообладатель:**

- ✓ российская организация, за исключением государственного (муниципального) учреждения, обладающая исключительными правами на российское программное обеспечение либо уполномоченная правообладателем на распоряжение российским программным обеспечением.

#### **Требования к участникам отбора и получателям поддержки:**

- ✓ не находится в процессе реорганизации, ликвидации, в отношении его не введена процедура банкротства, деятельность участника отбора (получателя поддержки) не приостановлена в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации;
- ✓ имеет статус налогового резидента Российской Федерации;
- ✓ зарегистрирован на территории Российской Федерации в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- ✓ не является юридическим лицом, в уставном капитале которого доля прямого или косвенного (через третьих лиц) участия иностранных юридических лиц, в том числе офшорных компаний в совокупности превышает 50%;
- ✓ не имеет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов и процентов;
- ✓ отсутствуют просроченная задолженность по возврату в федеральный бюджет субсидий, бюджетных инвестиций, а также иная просроченная (неурегулированная) задолженность по денежным обязательствам перед Российской Федерацией;
- ✓ в реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о дисквалифицированных руководителе, членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа, или главном бухгалтере получателя гранта.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Инвестиции в ИТ-проекты

РФРИТ совместно с Минцифры России в пилотном режиме запустил новый инструмент для ИТ-компаний – привлечение частных инвестиций. Заинтересованность в рассмотрении проектов, прошедших экспертизу РФРИТ, выразил ряд инвестиционных компаний, венчурных фондов и частных инвесторов:

- ✓ [сервис для онлайн-проведения инвестделок Rounds](#);
- ✓ [венчурная платформа IZBA](#);
- ✓ [корпоративный венчурный фонд Softline](#);
- ✓ [клуб венчурных инвесторов «Синдикат»](#);
- ✓ [частная инвестиционная компания Kamaflow](#);
- ✓ [Orbita Capital Partners](#);
- ✓ [ООО «Хайв» \(beeline ventures\)](#);
- ✓ [SK Capital](#);
- ✓ и др.

РФРИТ выступит площадкой взаимодействия между ИТ-разработчиками и представителями инвестиционного сообщества.

### Участникам конкурсного отбора:

Если вы принимали участие в конкурсе проектов по разработке ИТ-решений и заинтересованы в том, чтобы ваш проект был рассмотрен партнерами РФРИТ по инвестиционному треку:

- ✓ подпишите [согласие на обработку и передачу информации](#);
- ✓ заполните [шаблон одностороничной презентации о вашем проекте](#);
- ✓ направьте согласие и презентацию на адрес электронной почты [invest@rfrit.ru](mailto:invest@rfrit.ru).

### Инвесторам:

Если вы представляете инвестиционный фонд и ищите перспективные разработки отечественных решений в области информационных технологий:

- ✓ заполните [карточку инвестора](#);
- ✓ направьте на адрес электронной почты [invest@rfrit.ru](mailto:invest@rfrit.ru) заполненную карточку инвестора;
- ✓ после рассмотрения карточки инвестора с вами будет подписано типовое соглашение о сотрудничестве с РФРИТ.



нажми либо отсканируй

## Цифровой атташе

«Цифровые атташе», являясь штатными сотрудниками Торговых представительств Российской Федерации за рубежом, выступают связующим звеном между российским бизнесом и партнерами в стране пребывания, выявляют спрос и потенциальные ниши, а также оказывают содействие российским компаниям в выстраивании конструктивного диалога с иностранными контрагентами. Основной задачей «цифровых атташе» определено наращивание объемов экспорта российских товаров и услуг в области информационных технологий (программного обеспечения и радиоэлектронной продукции).



нажми либо отсканируй

### Компетенции «цифрового атташе»:

- ✓ консультационная, организационная, информационная поддержка компаний при реализации экспортных бизнес-проектов;
- ✓ содействие в поиске потенциальных партнеров и контрагентов;
- ✓ установление и поддержание контактов с государственными органами и деловыми кругами государства пребывания;
- ✓ информирование государственных органов и деловых кругов государства пребывания о возможностях развития торгово-промышленного сотрудничества с Россией в части программного обеспечения и радиоэлектронной продукции;
- ✓ выявление в государстве пребывания барьеров для осуществления экспорта российских ИТ-товаров, услуг, инвестиций, объектов интеллектуальной собственности, оказание содействия российским участникам внешнеторговой деятельности в преодолении таких барьеров;
- ✓ подготовка аналитических материалов об условиях ведения бизнеса (в том числе о потенциальном спросе на российскую ИТ-продукцию, перспективных экспортных нишах);
- ✓ содействие в организации бизнес-миссий и сопровождение компаний, участвующих в выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- ✓ консультационная поддержка участия компаний в государственных и частных тендерах и закупках.

### География присутствия «цифровых атташе»:

- |                |                  |                          |                                    |                |                 |
|----------------|------------------|--------------------------|------------------------------------|----------------|-----------------|
| ✓ <b>Азия:</b> | ➤ Пакистан;      | ➤ Нигерия;               | ➤ Турция;                          | ➤ Куба;        | ➤ Таджикистан;  |
| ➤ Вьетнам;     | ➤ Сингапур;      | ➤ Эфиопия;               | ✓ <b>Европа:</b>                   | ➤ Перу;        | ➤ Туркменистан; |
| ➤ Индия;       | ➤ Таиланд;       | ➤ ЮАР;                   | ➤ Венгрия;                         | ✓ <b>СНГ:</b>  | ➤ Узбекистан.   |
| ➤ Индонезия;   | ➤ Филиппины;     | ✓ <b>Ближний Восток:</b> | ➤ Сербия;                          | ➤ Азербайджан; |                 |
| ➤ Китай;       | ✓ <b>Африка:</b> | ➤ Иран;                  | ✓ <b>Северная и Южная Америка:</b> | ➤ Армения;     |                 |
| ➤ Малайзия;    | ➤ Алжир;         | ➤ ОАЭ;                   | ➤ Аргентина;                       | ➤ Белоруссия;  |                 |
| ➤ Монголия;    | ➤ Египет;        | ➤ Саудовская Аравия;     | ➤ Бразилия;                        | ➤ Казахстан;   |                 |
| ➤ Мьянма;      | ➤ Марокко;       |                          |                                    | ➤ Киргизия;    |                 |

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 134-44-02](tel:+7(495)134-44-02)

Почта: [office@rfrit.ru](mailto:office@rfrit.ru)

Сайт: <https://rfrit.ru/>

123242, Москва, Новинский бульвар, д. 31, 5 этаж.



нажми либо отсканируй

The image is a composite graphic. In the background, there is a semi-transparent world map. Overlaid on the map are several navigation icons: orange location pins and white curved lines representing flight or shipping routes. In the foreground, a large container ship with a multi-colored cargo stack is sailing on a blue sea. The sky is a clear, light blue. The text 'Российский экспортный центр' is centered over the lower part of the map and the ship.

# Российский экспортный центр

## О РЭЦ

АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ) – государственный институт поддержки несырьевого экспорта (входит в Группу ВЭБ.РФ), консолидирующий группу компаний, предоставляющих российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки.

В Группу РЭЦ интегрированы:

- ✓ российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций – АО «ЭКСПАР»;
- ✓ АО РОСЭКСИМБАНК;
- ✓ АНО «Школа экспорта».

Это позволяет обеспечить наличие продуктового предложения, удовлетворяющего потребности экспортеров различного профиля, находящихся на различных этапах экспортного цикла – от идеи, до обеспечения получения оплаты за поставленные на экспорт товары и услуги.

Интенсивное взаимодействие с федеральными и региональными органами власти, ключевыми отраслевыми и деловыми организациями позволяют РЭЦ содействовать поступательному совершенствованию условий ведения экспортно ориентированной предпринимательской деятельности в Российской Федерации.

### **Стратегические перспективы группы компаний РЭЦ:**

1. Международные рынки сегодня как никогда характеризуются высокой волатильностью, и именно развитие несырьевого экспорта позволяет получить дополнительные факторы обеспечения стабильности развития экономики России.
2. Ключевым фактором роста экспорта является вовлечение новых предпринимателей во внешнеэкономическую деятельность и повышение их конкурентоспособности. Создание системы поддержки несырьевого экспорта, конкурентоспособной в мировом масштабе – одна из главных задач, стоящих перед нашей страной.
3. Группа РЭЦ, развиваясь и эволюционируя одновременно с меняющейся ситуацией в мировой экономике, предлагает российским экспортерам финансовые и нефинансовые продукты с учетом их актуальных потребностей, сегментной политики, и исходя из необходимости обеспечения синергетического эффекта от усилий всех институтов развития, включая центры поддержки экспорта в регионах России.

# Финансовые продукты

## 1. Кредитование.

В рамках Группы РЭЦ услуги по кредитно-гарантийно поддержке экспортеров оказывает АО РОСЭКСИМБАНК – специализированный экспортно-импортный банк, реализующий государственную политику стимулирования и поддержки экспорта российской продукции.

Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством.

### 1.1. Финансирование через подтвержденный аккредитив.

Подтверждение со стороны АО РОСЭКСИМБАНК аккредитива, выпущенного иностранным банком-эмитентом, позволяет снизить риски экспортера, связанные с неисполнением банком-эмитентом обязательств по оплате отгрузочных документов.

Финансирование может быть предоставлено двумя способами:

- ✓ путем дисконтирования платежа по аккредитиву: подтверждение аккредитива, в рамках которого предусмотрена отсрочка платежа, и осуществление платежа по предъявлении отгрузочных документов за счет средств АО РОСЭКСИМБАНК (дисконтирование платежа);
- ✓ путем предоставления банку-эмитенту аккредитива отсрочки по уплате возмещения средств, за счет которых был произведен платеж по аккредитиву (пост-финансирование).

### 1.2. Кредит банку иностранного покупателя.

Данный кредитный продукт позволяет обеспечить финансирование экспортной сделки, в случае, когда зарубежный покупатель не готов осуществить оплату за счет собственных средств, а финансовый институт, предоставляющий связанное финансирование, не имеет соответствующих по стоимости и срочности ресурсов для кредитования своего клиента.

Кредит заемщику предоставляется после / по мере исполнения российским экспортером своих обязательств по экспортному контракту по факту предоставления документов, подтверждающих надлежащее исполнение обязательств в части поставки предмета экспорта и отсутствия претензий по поставке со стороны покупателя (транши в рамках кредитной линии предоставляются против отгрузочных документов).

Предоставляемые Иностранному финансовому институту кредитные средства могут быть использованы исключительно для финансирования (рефинансирования) оплаты по экспортным контрактам его клиента (импортера) с российским экспортером.



## Финансовые продукты

### 1.3. Прямой кредит иностранному покупателю.

Данный кредитный продукт позволяет обеспечить финансирование экспортного контракта, в случае, когда иностранный покупатель не готов осуществить оплату за счет собственных средств или кредитных средств в стране резидентства. Кредит Заемщику предоставляется после / по мере исполнения российским экспортером своих обязательств по экспортному контракту по факту предоставления документов, подтверждающих надлежащее исполнение обязательств в части поставки предмета экспорта и отсутствия претензий по поставке со стороны покупателя (транши в рамках кредитной линии предоставляются против отгрузочных документов).

Предоставляемые Заемщику кредитные средства могут быть использованы исключительно для финансирования оплаты по экспортным контрактам с российским экспортером



нажми либо отсканируй

### 1.4. Предэкспортное финансирование.

Заемщик, в связи с исполнением обязательств по экспортным контрактам, получает возможность нарастить объем оборотных средств за счет получения кредита для покрытия целевых расходов по закупке сырья, материалов, оплате услуг подрядчиков, оплате энергоносителей, транспортных, таможенных расходов и иных расходов, связанных с реализацией экспортного контракта.

#### Параметры решения:

- ✓ заемщик: производитель и/или экспортер;
- ✓ размер кредита: до 80% от суммы экспортного контракта;
- ✓ срок кредита: не более 5 лет;
- ✓ валюта кредита: российский рубль, иная валюта (может не совпадать с валютой экспортного контракта).



нажми либо отсканируй

### 1.5. Финансирование на цели приобретения импортной продукции.

Финансирование предоставляется на закупку продукции по импортному контракту или «цепочке» связанных контрактов. Заемщик может профинансировать ранее понесенные затраты, возникшие не ранее 180 дней до начала финансирования, на цели оплаты по импортному контракту.

#### Параметры решения:

- ✓ размер кредита: до 100% от стоимости импортного контракта;
- ✓ срок: до 5 лет.
- ✓ валюта: российский рубль, иная валюта



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 1.6. Финансирование дебиторской задолженности.

Экспортер получает возможность повысить конкурентоспособность своего предложения для иностранного покупателя за счет возможности предоставлять несырьевой товар на условиях более комфортной для иностранного покупателя отсрочки платежа, а также получает возможность за счет кредита нарастить объем оборотных средств в опережающие предусмотренные экспортным контрактом сроки.

#### Параметры решения:

- ✓ заемщик: экспортер;
- ✓ размер кредита: до 85% от суммы предоставляемых документов на отгрузку по финансируемым экспортным контрактам;
- ✓ срок кредита: не более 5 лет;
- ✓ валюта кредита: российский рубль, иная валюта (может не совпадать с валютой экспортного контракта).



нажми либо отсканируй

### 1.7. «Экспортный стандарт» для МСП.

Кредитный продукт позволяет опытным экспортерам-предприятиям МСП при условии предоставления сокращённого пакета документов оперативно пополнить оборотные средства на целевые расходы, связанные с исполнением обязательств по экспортному контракту на поставку несырьевых товаров или услуг. Финансирование предоставляется в российских рублях.

#### Параметры решения:

- ✓ заемщик: экспортер-предприятие МСП;
- ✓ размер кредита: до 10 млн. рублей, но не более 80% стоимости экспортного контракта;
- ✓ срок кредита: не более 2 лет;
- ✓ валюта кредита: российский рубль.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 1.8. Деньги на экспорт.

Кредит «Деньги на экспорт» позволяет экспортерам оперативно, без предоставления залогов и по минимальной ставке получить средства на оплату расходов, связанных с исполнением экспортного контракта на поставку высокотехнологичной продукции.

#### **Параметры решения:**

- ✓ заемщик: экспортер-предприятие (юридическое лицо, зарегистрированное на территории РФ) с объёмом годовой выручки до 5 млрд рублей (включительно);
- ✓ размер кредита: до 100 млн.рублей, но не более 80% стоимости финансируемого экспортного контракта;
- ✓ срок кредита: до 2 лет, но не дольше срока исполнения обязательств по финансируемому экспортному контракту;
- ✓ валюта кредита: российский рубль.



нажми либо отсканируй

### 2. Гарантии.

#### 2.1. Участие в конкурсе/тендере.

Тендерная гарантия или гарантия участия в международном конкурсе выдается по поручению экспортера (Принципала), участвующего в тендере/конкурсе, в пользу организатора тендера/конкурса и обеспечивает исполнение его обязательств, содержащихся в условиях тендера/конкурса и тендерном предложении экспортера.

Принципал имеет возможность принимать участие в конкурсах (торгах, аукционах), проводимых иностранными покупателями для целей заключения экспортных контрактов.



нажми либо отсканируй

#### 2.2. Возврат НДС для МСП по упрощенной процедуре.

Гарантия предоставляется по поручению экспортера (Принципала) в пользу ФНС и обеспечивает возврат Принципалом суммы НДС, заявленной к возмещению и полученной из бюджета авансом, в случае, если решение о возмещении суммы НДС в заявительном порядке по результатам камеральной налоговой проверки будет отменено ФНС полностью или частично.

Экспортер получает возможность нарастить объем оборотных средств за счет возмещения суммы налога из бюджета до окончания камеральной проверки.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### **2.3. Возврат НДС.**

Гарантия предоставляется по поручению экспортера (Принципала) в пользу ФНС и обеспечивает возврат Принципалом суммы НДС, заявленной к возмещению и полученной из бюджета авансом, в случае, если решение о возмещении суммы НДС в заявительном порядке по результатам камеральной налоговой проверки будет отменено ФНС полностью или частично.

Экспортер получает возможность нарастить объем оборотных средств за счет возмещения суммы налога из бюджета до окончания камеральной проверки.



нажми либо отсканируй

### **2.4. Возврат авансового платежа.**

Гарантия возврата авансового платежа по экспортному контракту гарантирует исполнение обязательств экспортера (Принципала) перед иностранным покупателем (конечный Бенефициар) по возврату авансового платежа в случае, если экспортер (Принципал) не исполняет свои обязательства по экспортному контракту по поставке несырьевых товаров (работ, услуг).

Гарантия возврата авансового платежа используется в случае, если экспортеру (Принципалу) необходимы денежные средства на производство продукции, а покупатель готов перечислить предоплату при условии предоставления Гарантии.



нажми либо отсканируй

### **2.5. Исполнение обязательств по экспортному контракту.**

Гарантия надлежащего исполнения обязательств по экспортному контракту обеспечивает обязательства экспортера (Принципала) по надлежащему исполнению экспортного контракта по поставке несырьевых товаров (работ, услуг) перед иностранным покупателем (Бенефициаром).

Принципал получает конкурентное преимущество в части возможности заключения экспортных контрактов с новыми покупателями, гарантируя исполнение своих обязательств по экспортным контрактам.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 2.6. Обеспечение платежа покупателя.

Гарантия платежа выдается в обеспечение платежных обязательств экспортера (Принципала) перед производителем (Бенефициаром) по договору поставки несырьевых товаров (работ, услуг) на этапах реализации экспортного контракта (либо на этапе реализации предэкспортного контракта).

Принципал имеет возможность получить отсрочку по оплате предэкспортных контрактов, что помогает нарастить объем оборотных средств.



нажми либо отсканируй

### 3. Страхование.

#### 3.1. Краткосрочная дебиторская задолженность.

Идеальное решение для защиты экспортеров российских товаров (работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности) от риска неплатежа со стороны иностранных покупателей. Страхование распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа длительностью до 1 года постоянным покупателем за рубежом.

Продукт позволяет российским производителям и дистрибьюторам, осуществляющим экспортную деятельность, застраховать риски не получения платежа со стороны иностранных покупателей.

Страхование распространяется на риски коммерческого (покупатель не желает исполнять свои обязательства или не имеет для этого достаточно средств) и политического (покупатель не имеет возможности исполнить свои обязательства из-за введенных государственных запретов) характера.

Договор страхования покрывает до 90% от суммы неисполненных обязательств иностранного покупателя, и позволяет экспортёру обезопасить свою внешнеторговую деятельность, расширить объем и географию поставок, а также исполнить свою обязанность по репатриации валютной выручки.



нажми либо отсканируй

#### 3.2. Экспортный контракт.

Идеальное решение для защиты экспортеров российских товаров (работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности) от риска неплатежа со стороны иностранного покупателя. Страхование распространяется на экспортный контракт, предполагающий единичные поставки и оплату по индивидуальному графику с отсрочкой.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 3.3. Отсрочка платежа для МСП.

Идеальное решение для компаний и индивидуальных предпринимателей сегмента МСП, экспортирующих российские товары (услуги, работы) на условиях отсрочки платежа до 90 календарных дней в небольших объемах. Для заключения Договора страхования не требуется финансовая отчетность иностранного покупателя. Услуга предоставляется в электронном формате.

#### **Основные условия:**

- ✓ страховая стоимость (кредитный лимит): до 10 000 000 рублей (или эквивалент в другой валюте);
- ✓ возмещение 70% от суммы неплатежа (30% – собственный риск экспортера);
- ✓ период страхования: до 1 года;
- ✓ по одному договору страхования могут быть застрахованы поставки по одному или нескольким экспортным контрактам в отношении одного иностранного контрагента



нажми либо отсканируй

### 3.4. Страхование обязательств принципала по гарантии.

Удобное решение, которое позволяет банку, выпускающему гарантию в рамках экспортного контракта, минимизировать риски путем страхования возможных убытков в связи с невозмещением принципалом выплаченных сумм в рамках такой гарантии.

Продукт создан для повышения заинтересованности российских и иностранных банков в предоставлении требуемого финансового обеспечения, которое часто запрашивают иностранные покупатели при реализации внешнеторговых проектов.

Продукт позволяет банку, выпускающему гарантию в рамках экспортного контракта по поручению принципала, минимизировать риски путем страхования возможных убытков, которые могут появиться в связи с неисполнением принципалом своего обязательства возместить гаранту выплаченные по требованию суммы в рамках такой гарантии.

В рамках продукта также могут быть застрахованы обязательства экспортера по его заявке, поданной на конкурсной основе (по тендеру), когда экспортный контракт еще не заключен.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 3.5. Страхование кредита на создание экспортного производства.

Страховой продукт предназначен для защиты коммерческого банка от риска невозврата кредита, предоставляемого в рамках реализации инвестиционного проекта по созданию нового или расширению существующего экспортоориентированного производства на территории Российской Федерации.

#### **Что является объектом страхования?**

Имущественные интересы страхователя, связанные с возможными убытками по кредитному договору, заключаемого с целью финансирования реализации экспортоориентированного инвестиционного проекта на территории Российской Федерации. Страхованию подлежат предпринимательские риски неисполнения обязательств заемщика по кредитному договору. Данный продукт не предусматривает страхования политических рисков.



нажми либо отсканируй

### 3.6. Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера.

Удобное решение, которое позволяет экспортерам получить кредит на цели финансирования оборотных средств, а банку-кредитору обеспечить себе защиту от финансовых рисков неоплаты по кредитному договору.

Продукт предназначен для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного российскому экспортеру на цели исполнения экспортного контракта.

#### **Основные условия:**

- ✓ продукт предназначен для экспортеров с годовой выручкой более 2 млрд руб. Для экспортеров сегмента МСП можно воспользоваться другой программой (Страхование кредита на пополнение оборотных средств для некрупных экспортеров);
- ✓ сумма кредита не может превышать 80% от стоимости экспортного контракта / контрактов;
- ✓ финансирование может предоставляться для исполнения нескольких экспортных контрактов;
- ✓ в качестве обеспечения, как правило, предусматривается залог прав требования выручки по экспортным контрактам;
- ✓ страхованию подлежат только предпринимательские риски;
- ✓ доля покрытия - 90%.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 3.7. Страхование кредита на пополнение оборотных средств (для некрупных экспортеров).

Удобное решение, которое позволяет экспортерам МСП получить кредит на цели финансирования оборотных средств, а банку-кредитору обеспечить себе защиту от финансовых рисков неоплаты по кредитному договору.

Продукт предназначен для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного российскому экспортеру сегмента МСП на цели исполнения экспортного контракта.

#### **Основные условия:**

- ✓ срок финансирования: до 2 (двух) лет;
- ✓ периодичность уплаты процентов по кредиту: на регулярной основе (ежемесячно/ ежеквартально);
- ✓ исключается взимание процентов по кредиту по принципу up-front;
- ✓ единая ставка страховой премии 1,5% годовых



нажми либо отсканируй

### 3.8. Подтвержденный аккредитив.

Удобное решение, которое позволяет банку, подтверждающему аккредитив, получить защиту от риска неплатежа со стороны иностранного банка-эмитента аккредитива.

Страховой продукт, предназначенный для защиты банка, подтверждающего аккредитив (в том числе с предоставлением финансирования) иностранного банка-эмитента, от риска неполучения возмещения по нему. Страхование распространяется на аккредитивы, выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

### 3.9. Страхование. Международного лизинга.

Удобное решение, которое позволяет лизингодателю обеспечить защиту от риска неплатежа иностранного лизингополучателя по договору международного лизинга.

#### **ЭКСАР страхует 2 вида лизинга:**

1. Финансовый (специфическая форма финансирования приобретения лизингополучателем в собственность (иностранным покупателем) товаров длительного пользования);
2. Операционный (средне- и долгосрочная аренда (временное пользование) товаров длительного пользования).



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### **3.10. Страхование кредита иностранному покупателю.**

Страховой продукт, предназначенный для защиты российского или иностранного банка от риска невозврата кредита, предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.



нажми либо отсканируй

### **3.11. Экспортный факторинг.**

Удобное решение, которое позволяет факторинговым компаниям, выкупающим дебиторскую задолженность, обеспечить страховую защиту от риска неплатежа со стороны иностранных должников.

Продукт предназначен для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов. Страхованию подлежат как предпринимательские, так и политические риски неисполнения обязательств иностранным должником.

Данным продуктом может воспользоваться банк, специализированная факторинговая компания или иной финансовый агент, предоставляющий экспортеру финансирование в счет денежных требований к должнику, вытекающих из предоставления экспортером товаров, выполнения им работ или оказания услуг в соответствии с экспортным контрактом. Преимущество продукта заключается в том, что при участии Агентства фактор предоставляет финансирование под уступку денежных требований в размере до 100% от суммы отгрузки сразу после ее осуществления.



нажми либо отсканируй

Продукт может быть применим как для покрытия рисков при финансировании краткосрочной дебиторской задолженности, возникающей из рамочных экспортных контрактов, так и дебиторской задолженности, возникающей в рамках долгосрочных экспортных проектов. Страхование обеспечивает реализацию факторинга без права регресса к экспортеру.

### **3.12. Российские инвестиции за рубежом.**

Страхование инвестиций – способ обезопасить свои вложения от политических рисков, сопряженных с экономической деятельностью в иностранном государстве.

Продукт предназначен для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера. Страхование распространяется на инвестиции, осуществленные за рубежом, как в форме вложений в капитал иностранных компаний, так и предоставленных в форме акционерных займов.



нажми либо отсканируй

## Финансовые продукты

### 3.13. Авансовые платежи.

Идеальное решение для российских импортеров, позволяющее минимизировать риски невозврата авансового платежа со стороны иностранного поставщика в случае непоставки авансированных товаров (работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности). Перечень подлежащей страхованию продукции определен Распоряжением Правительства РФ № 3456-р от 15.11.2022 г.

Продукт позволяет российским и иностранным производителям и дистрибьюторам, осуществляющим импортную деятельность, застраховать риски невозврата оплаченного аванса при непоставке товаров (работ, услуг) со стороны поставщиков.

Страховое покрытие распространяется на риски коммерческого (контрагент не желает исполнять свои обязательства или не имеет для этого достаточно средств) и политического (контрагент не имеет возможности исполнить свои обязательства из-за введенных государственных запретов) характера.

Договор страхования покрывает до 90% от суммы неисполненных обязательств иностранного поставщика.

Продукт предусматривает возможность заключения рамочного договора страхования, в период действия которого импортер имеет возможность расширять свой портфель иностранных поставщиков, включая новых контрагентов в действующий договор страхования на установленных в договоре условиях.



нажми либо отсканируй

## Вебинары

Бесплатные онлайн-консультации по различным вопросам ВЭД

В режиме реального времени у компаний есть возможность узнать актуальную для себя экспертную позицию и спланировать дальнейшие шаги по выходу на рынки зарубежных стран.

Получите бесплатную онлайн-консультацию по различным вопросам ВЭД, таких как: аналитика новых рынков, погружение в специфику конкретной страны, планирование логистики, выход на зарубежные маркетплейсы, лицензирование и защита интеллектуальной собственности.

Актуальное расписание можно увидеть по [ссылке](#).



нажми либо отсканируй

## Продвижение на внешние рынки

РЭЦ помогает экспортерам найти своих потенциальных покупателей на внешних рынках через организацию участия в международных выставках и бизнес-миссиях, развитие экспорта по каналам электронной торговли.

### 1. Выставки и бизнес-миссии.

#### Специальные программы по:

- ✓ поддержке экспорта;
- ✓ продвижение на внешние рынки;
- ✓ обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях;
- ✓ выставки и специализированные бизнес-миссии.



нажми либо отсканируй

В рамках реализации постановления Правительства РФ от 28 марта 2019 г. № 342 «О государственной поддержке акционерного общества «Российский экспортный центр», в целях развития инфраструктуры повышения международной конкурентоспособности (ранее постановления Правительства РФ от 24 апреля 2017 г. № 488) АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ) принимает заявки от организаций в целях финансового обеспечения их участия в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях, а также в целях учета потребностей организаций в участии в таких мероприятиях.

### 2. Поиск покупателя.

#### 2.1. Поиск покупателя.

В рамках реализации услуги Вам будет предоставлен список потенциальных иностранных покупателей, подтвердивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с вашей компанией. Количество предоставленных контактов может отличаться в зависимости от страны, объема внутреннего рынка и востребованности экспортного продукта.

Услуга ориентирована на компании, которые определились с целевым рынком, имеют высокую степень готовности к экспорту или уже осуществляют поставки своей продукции на зарубежные рынки. Для получения услуги компания должна пройти скоринговую оценку (в процессе заполнения анкеты) и предоставить необходимый пакет документов.

#### Услуга предоставляется по 12 странам:

- ✓ Азербайджан;
- ✓ Вьетнам;
- ✓ Казахстан;
- ✓ Таджикистан;
- ✓ Армения;
- ✓ Индия;
- ✓ Киргизия;
- ✓ Турция;
- ✓ Белоруссия;
- ✓ Иран;
- ✓ Китай;
- ✓ Узбекистан.



нажми либо отсканируй

## Продвижение на внешние рынки

### 2.2. Сопровождение переговорного процесса.

Содействие в организации переговорного процесса между российской компанией и иностранным покупателем/поставщиком продукции.

В рамках услуги зарубежные представители Российского экспортного центра, на основании предоставленной вами информации:

- ✓ определяют контактных лиц в целевой компании для проведения коммуникации;
- ✓ сделают точечную рассылку ваших презентационных материалов;
- ✓ уточняют интерес к продукции и готовности провести переговоры с вашей компанией;
- ✓ подготовят план переговоров по согласованию с вами;
- ✓ определяют потребности в дополнительных услугах: переводчик, юридическая, логистическая помощь, и сопровождении переговорного процесса;
- ✓ организуют и сопровождают (при необходимости) переговоры.



нажми либо отсканируй

По результату оказания услуги будут проведены переговоры между российской и иностранной компанией, направленные на обсуждение условий вероятной сделки, заключение экспортного контракта или устранение препятствий для совершения внешнеторговой сделки (в том числе содействие в решении проблем как силами РЭЦ, так и третьими лицами – сторонними компаниями-посредниками по вопросам, связанным с логистикой, сертификацией, взаиморасчетами и т.п.)

#### **Услуга предоставляется по 12 странам:**

- |                |            |              |                |
|----------------|------------|--------------|----------------|
| ✓ Азербайджан; | ✓ Вьетнам; | ✓ Казахстан; | ✓ Таджикистан; |
| ✓ Армения;     | ✓ Индия;   | ✓ Киргизия;  | ✓ Турция;      |
| ✓ Белоруссия;  | ✓ Иран;    | ✓ Китай;     | ✓ Узбекистан.  |

### 2.3. Консультация. Резидентство в РПЗ в Египте.

Методическая информация и дальнейшая консультация по вопросу преференций и условий участия для потенциальных резидентов в проекте Российской промышленной зоны в Египте.



нажми либо отсканируй

## Продвижение на внешние рынки

### 3. База знаний ВЭД.

Получите доступ к онлайн-материалам, содержащим информацию по различным аспектам ведения внешнеэкономической деятельности.

#### **Что получает экспортер?**

- ✓ записи вебинаров по различным аспектам ведения торговли с зарубежными странами;
- ✓ презентации с описанием требований и ограничений в осуществлении внешнеторговой деятельности;
- ✓ ответы на наиболее популярные вопросы в страновом разрезе;
- ✓ информацию о возможностях экспортной интернет-торговли, а также об электронных торговых площадках в конкретных странах;
- ✓ записи вебинаров по актуальным логистическим маршрутам;
- ✓ обновляемые дайджесты по применяемым зарубежными странами ограничительным мерам, контрмерам и устойчивому развитию;
- ✓ контакты российских представителей за рубежом, способствующих осуществлению внешнеторговой деятельности.



нажми либо отсканируй

### 4. Электронная торговля.

#### 4.1. Подбор маркетплейсов.

Воспользуйтесь автоматическим подбором иностранных и международных электронных торговых площадок для экспорта.

#### **Что включено в услугу?**

- ✓ список рекомендуемых маркетплейсов;
- ✓ рекомендации по созданию или развитию интернет-магазина;
- ✓ пошаговые инструкции по регистрации на маркетплейсах;
- ✓ анализ проводится среди 200 площадок по всему миру.



нажми либо отсканируй

#### **Дополнительная информация:**

- ✗ в услугу «Подбор маркетплейсов» не входит размещение на рекомендованных площадках.

#### 4.2. Консультация. Организация экспортной интернет-торговли.

В рамках индивидуальной консультации проводим информирование потенциальных и действующих экспортеров о возможностях экспортной Интернет-торговли, а также о способах запуска данного направления продаж.



нажми либо отсканируй

## Меры государственной поддержки

Компенсационные выплаты предоставляются экспортерам в целях частичного возмещения фактических затрат по различным направлениям экспортной деятельности, понесенных в текущем финансовом году. Компенсация затрат может быть предоставлена на различные виды деятельности, такие как производителям на регистрацию объектов интеллектуальной собственности за рубежом, компенсация затрат экспортеров российской продукции на сертификацию и прочее. Список предоставляемых компенсационных выплат обновляется ежегодно. [График подачи заявок на господдержку.](#)

### **1. Промышленность.**

#### **1.1. Послепродажное обслуживание.**

Специальная программа направлена на поддержку организаций путём компенсации части затрат, связанных с созданием и обеспечением функционирования системы послепродажного обслуживания российской промышленной продукции в иностранных государствах. Возможность компенсировать до 80% фактически понесённых затрат.

Услугой может воспользоваться юридическое лицо, зарегистрированное на территории Российской Федерации.

К компенсации могут быть приняты затраты, понесённые за период не ранее 1 июля года, предшествующего текущему году, и не позднее 30 июня текущего года. Общий размер поддержки, предоставляемый организации суммарно по всем поданным заявкам, не может превышать 1 млрд рублей.



нажми либо отсканируй

#### **1.2. Транспортировка промышленных товаров.**

Специальная программа направлена на поддержку российских организаций промышленности, а именно на покрытие до 80 % фактических понесенных затрат организаций, при транспортировке своей продукции до конечного покупателя.

Претендовать на данную поддержку могут организации, коды ТН ВЭД ЕАЭС продукции которых включены в перечень промышленной продукции, в соответствии с [Решением](#). В 2024 году поддержка предусматривается по следующим отраслям промышленности:

- ✓ для всех групп отраслей промышленности, включая металлургическую промышленность, в случае осуществления поставок продукции, произведенной на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской областей – 5%;
- ✓ отрасль машиностроения – 35%;
- ✓ лесопромышленный комплекс – 30%;
- ✓ фармацевтическая промышленность, химическая промышленность, легкая промышленность и прочие отрасли промышленности – 30%;



нажми либо отсканируй

## Меры государственной поддержки

### 1.3. НИОКР и омологация.

Специальная программа направлена на поддержку российских организаций на компенсацию части затрат в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции, связанных с проведением научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и (или) омологацией существующей промышленной продукции для внешних рынков.

Претендовать на данную поддержку могут юридические лица, зарегистрированные на территории Российской Федерации, реализующие проект (НИОКР или омологация) в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции для внешних рынков.

#### **Условия программы поддержки:**

- ✓ осуществление организацией и (или) ее аффилированным лицом или уполномоченной организацией экспортных поставок новой конкурентоспособной промышленной продукции, в отношении которой организацией получена поддержка;
- ✓ получении по итогам прикладных научных исследований и (или) экспериментальных разработок результатов интеллектуальной деятельности, способных к правовой охране в качестве объекта патентных прав.



нажми либо отсканируй

### 1.4. Сертификация промышленных товаров и лекарственных средств.

Специальная программа направлена на поддержку экспортеров при сертификации соответствия российской промышленной продукции требованиям внешних рынков. Они смогут компенсировать до 80% понесённых расходов, но не более 300 млн руб.

Претендовать на данную поддержку могут юридические лица, зарегистрированные на территории Российской Федерации, либо физические лица, зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя, если расходы на сертификацию были понесены:

- ✓ при сертификации продукции на внешних рынках — на компенсацию расходов, фактически понесенных организацией не ранее 1 января года, предшествующего текущему финансовому году;
- ✓ при сертификации лекарственных средств на внешних рынках — на компенсацию расходов, фактически понесенных организацией не ранее 3 календарных лет, предшествующих текущему финансовому году.



нажми либо отсканируй

Обязательным условием получения поддержки является наличие у организации действующего на дату подачи заявки сертификата (сертификатов) соответствия, полученного не ранее 1 июля года, предшествующего текущему финансовому году, и не позднее 30 июня текущего финансового года, фактические расходы на получение которого (которых) осуществлены организацией.

## Меры государственной поддержки

### 1.5. Экспорт техники с гарантией обратного выкупа.

Специальная программа направлена на поддержку российских организаций промышленности – производителей специализированной техники и оборудования, а именно на покрытие предоставленной скидки в размере не более 15 % при реализации своей продукции иностранным дилерам.

Поддержка предоставляется прошедшим отбор производителям специализированной техники и оборудования на возмещение части затрат, понесенных в связи с гарантией обратного выкупа продукции.



нажми либо отсканируй

### 2. Выставки и бизнес-миссии.

Специальная программа направлена на поддержку российских производителей товаров, а именно на покрытие части фактически понесенных затрат организаций на участие в зарубежных международных выставках и мероприятиях, на которых нет коллективной экспозиции отечественных товаров.

#### **Что именно можно компенсировать?**

- ✓ расходы на аренду выставочной площади (в том числе оборудованной);
- ✓ регистрационный сбор за участие.

#### **Сумма компенсации в рамках одного мероприятия:**

- ✓ 700 тыс. руб. для МСП;
- ✓ 2 млн руб. для крупного бизнеса.

**Можно ли получить компенсацию на участие в нескольких мероприятиях:** да, но не более пяти в год.



нажми либо отсканируй

## Меры государственной поддержки

### 3. Агропромышленный комплекс.

#### 3.1. Транспортировка товаров АПК.

Специальная программа направлена на поддержку производителей и поставщиков продукции АПК, а именно на покрытие от 25% до 100% фактических понесенных затрат при ее транспортировке до конечного покупателя.

Претендовать на данную меру поддержки могут российские организации (юридические лица или индивидуальные предприниматели), являющиеся производителями и поставщиками перевозимой продукции, включённой в перечень кодов продукции в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, в отношении которой осуществляется компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции, утвержденные [приложениями №1 и \(или\) № 1\(1\) к Правилам ПП РФ 1104](#) и (или) Решением № 23-61831-01139-Р.



Транспортировка и отгрузка продукции осуществляется (от пунктов отправления, расположенных на территории Российской Федерации, до конечных пунктов назначения) автомобильным транспортом, железнодорожным транспортом, водным транспортом или несколькими из указанных видов транспорта.

#### 3.2. Сертификация продукции АПК.

Программа поддержки направлена на снижение затрат организаций на сертификацию продукции агропромышленного комплекса на внешних рынках.

Претендовать на данную поддержку могут юридические лица независимо от их организационно-правовых форм и индивидуальные предприниматели, зарегистрированные на территории Российской Федерации, понесшие затраты, связанные с сертификацией продукции агропромышленного комплекса на внешних рынках.



Объем поддержки на сертификацию продукции АПК может составлять до 90% от объема затрат, фактически понесенных в течение 12 месяцев до дня подачи заявки на получение субсидии, в зависимости от стоимости перевезенной продукции.

Стоимость продукции агропромышленного комплекса, которая поставлялась организацией в течение 12 месяцев до дня подачи заявки на получение субсидии, должна превышать размер запрашиваемого финансирования не менее чем в 5 раз.

## Меры государственной поддержки

### 3.3. Демонстрационно-дегустационные павильоны АПК.

РЭЦ реализует программу по созданию (управлению и содержанию) постоянно действующих демонстрационно-дегустационных павильонов российских продуктов питания в иностранных государствах (далее – павильоны).

Основная цель павильонов – создание условий для проведения эффективной бизнес-коммуникации с потенциальными потребителями продукции и эффективного маркетингового продвижения с упором на созданную инфраструктуру присутствия российских производителей за рубежом.

Размещение продукции компании в павильоне позволит представить продукцию потенциальным покупателям за рубежом, наладить b2b-контакты и повысить узнаваемость компании среди иностранных покупателей.

#### **Основные преимущества для российских компаний при размещении продукции в павильонах:**

- ✓ бесплатная инфраструктура павильонов (площади, оборудование, содержание павильона, стендов и иного оборудования);
- ✓ продвижение и маркетинговая поддержка павильонов со стороны РЭЦ;
- ✓ поиск потенциальных покупателей продукции со стороны РЭЦ;
- ✓ помощь в проведении промо-акций со стороны РЭЦ в рамках павильона.

### 4. Компенсация по экспортным кредитам коммерческих банков.

Продукт создан в целях содействия расширению объемов несырьевого экспорта по проектам, реализуемым российскими компаниями, в том числе, субъектами МСП. Потребителями услуги являются коммерческие банки – резиденты РФ, которые смогут предложить заемщикам условия кредитования на уровне, сопоставимом с условиями, предлагаемыми иностранными конкурентами.

За счет бюджетных ассигнований ежегодно выделяемых АО «РЭЦ» коммерческим банкам выплачивается компенсация процентной ставки по кредитам и иным инструментам финансирования, аналогичным кредитам по экономической сути, предоставленным иностранным покупателям российской продукции (и их банкам) для финансирования приобретения продукции, а также российским компаниям (в том числе, субъектам МСП).

Условия и порядок предоставления компенсационных выплат, а также перечень товаров, работ, услуг и результатов интеллектуальной деятельности определены постановлением Правительства Российской Федерации № 620 от 24 мая 2017 года с учетом изменений, внесенных постановлением Правительства Российской Федерации № 692 от 16 июня 2018 года.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Обучение ВЭД

Образовательная программа РЭЦ – это программа обучения для начинающих компаний-экспортеров основам и ведению экспортной деятельности, которая сочетает в себе лучшие практики от ведущих экспертов в области внешнеэкономической деятельности России и международный опыт.



нажми либо отсканируй

## Аналитические отчеты и исследования

Доступ к новым аналитическим продуктам Российского Экспортного Центра возможен через платформу «[Мой экспорт](#)».

### Среди нововведений:

- ✓ сервис поиск рынков сбыта, позволяющий экспортерам получить детальное представление о странах – перспективных рынках сбыта для конкретного товара российского происхождения, включая перечень потенциальных торговых партнеров;
- ✓ 8 новых аналитических отчетов;
- ✓ новые источники информации: ЦБ России, Росстат, МВФ, Всемирный банк, Тендеры и др.;
- ✓ новые аналитические разрезы (показатели экспорта нацпроекта, количество экспортеров, экспорт по регионам мира и ФО России и др.);
- ✓ доступен глубокий интерфейс кастомизации отчетов (например, для товарного отчета стало возможно выбрать регион России, из которого экспортируется продукция, и направление перемещения - страну или регион мира).



нажми либо отсканируй

РЭЦ активно формирует уникальные компетенции по аналитике и исследованиям экспортной тематики. Проведение глубокого, всестороннего анализа зарубежных отраслевых и страновых рынков является одной из важнейших задач как на этапе принятия решения о выходе на них, так и в дальнейшем, при формировании стратегии позиционирования компании и ее продукции за рубежом.

## Сертификация и лицензирование

РЭЦ содействует получению документов для выпуска российской продукции в обращение на международные рынки, подтверждающих, что продукция соответствует требованиям международных стандартов и внешних рынков (декларации соответствия, лицензии и другие).

У экспортеров, осуществляющих экспорт отдельных видов товаров, есть возможность подать электронную заявку на выдачу лицензии на экспорт через платформу «[Мой экспорт](#)».



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [8 800 550-01-88](tel:88005500188)

Почта: [info@exportcenter.ru](mailto:info@exportcenter.ru)

Сайт: <https://www.exportcenter.ru/>

123610, Москва, Краснопресненская наб. 12,  
подъезд 9



нажми либо отсканируй



## О нас

«Сколково» – крупнейший инновационный центр России. Он играет весомую роль в укреплении фундамента национальной экономики: стартапы, развивающие бизнес при поддержке «Сколково», поставляют отечественную высокотехнологичную продукцию для промышленности, медицины, транспорта, сферы информационных технологий и многих других.

Сколковская экосистема – это сумма профильных клиентоориентированных сервисов и актуальных мер поддержки для инновационных отраслей. Она дает доступ к десяткам разнообразных продуктов: от акселерации и программ поддержки частных инвесторов и университетских стартапов до зарубежного патентования и таможенного оформления экспорта/импорта.

«Сколково» - это прототип города будущего. Именно здесь благодаря пилотным внедрениям стартапов создается инновационная городская среда, воплощающая идеи о комфорте и функциональности. Технопарк «Сколково» является крупнейшим в Восточной Европе.

Научно-технологическое сердце «Сколково» – институт Сколтех – входит в топ-100 лучших молодых университетов мира престижного рейтинга Nature Index. Занимает второе место после МГУ среди лучших университетов России по версии Research.com.



SK  
СКОЛКОВО

# Преимущества статуса участника Сколково



## 1. Налоговые и таможенные льготы.

- ✓ налог на прибыль – 0%;
- ✓ НДС (по выбору) – 0%;
- ✓ налог на имущество – 0%;

## 2. Поддержка в развитии бизнеса.

- ✓ корпоративная акселерация в компаниях – до 20 акселераторов в год;
- ✓ подбор и работа с менторами от стартапов и от индустрии;
- ✓ венчурные инвесторы и бизнес-ангелы;
- ✓ реклама, PR и GR в сообществе и шире;

## 3. Грантовая поддержка.

- ✓ до 4 млн руб. ежегодно (до 16 млн. руб. за 10 лет) – микрогранты
- ✓ до 7 млн руб. – грант на пилотное внедрение продукта

## 4. Льготные закупки и оборотные средства.

- ✓ каждый участник Сколково = МСП;
- ✓ специальные процедуры закупок у МСП в т.ч. Россети;

## 5. Доступ к инфраструктуре и консалтинг.

- ✓ центры Коллективного Пользования, оборудованные лаборатории и мастерские;
- ✓ аренда офисов и лабораторных помещений;
- ✓ консультации по сервисам «Сколково», других фондов;

- ✓ страховые взносы – 15% + возмещение до 7.6%;
- ✓ таможенные пошлины и ввозной НДС – 0%.

- ✓ поддержка развития бизнеса – контакты, подборки, переговоры;
- ✓ производственные кооперации и цепочки поставок;
- ✓ пилотная площадка в Сколково;
- ✓ поддержка в других институтах развития.

- ✓ до 20 млн руб. – возмещение инвестиций бизнес-ангелу
- ✓ до 700 млн руб. – целевые ИТ, ИИ, «Микроэлектроника»

- ✓ льготные кредитные линии, обеспечение МСП;
- ✓ программы лизинга.

- ✓ международные и национальные мероприятия;
- ✓ коллаборация с участниками, комплексные проекты;
- ✓ сопровождение в Банк МСП, ФРП, ВЭБ, подбор программ кредитования и лизинга.

## Кто может стать участником проекта Сколково

### Условия получения статуса:

1. Получение статуса участника бесплатное. Фонд не принимает участие в доле или выручке
2. Положительное решение по результатам независимой экспертизы проекта
3. Нет ограничений по возрасту компании
4. Не требуется юр. адрес и размещение на территории Сколково
5. Физическое размещение в любой точке РФ, налоговый резидент РФ
6. Не обязательно создавать отдельное юридическое лицо
7. Коммерческая деятельность не ограничивается только проектом, прошедшим экспертизу
8. Можно быть участником других институтов развития и фондов

## Процедура получения статуса участника Сколково



Пошаговая  
инструкция



нажми либо отсканируй

## Возможности Фонда по финансовой поддержке

- ✓ грантовая поддержка по федеральному проекту «Цифровые технологии»: компенсируется до 80% стоимости внедрения;
- ✓ возмещение бизнес-ангелам, осуществившим инвестиции в студенческие стартапы: [платформа университетского технологического предпринимательства](#);
- ✓ компенсация части затрат участников «Сколково» на уплату страховых взносов;
- ✓ проект «Взлет – от стартапа до IPO»: микрогранты и гранты на доращивание технологий;
- ✓ возмещение таможенных платежей: за ввозимые материалы и оборудование;
- ✓ грантовая поддержка: дизайн-центров микроэлектроники;
- ✓ возмещение бизнес-ангелам части произведенных инвестиций: до 50%.

## Сервисы

- ✓ продвижение бренда;
- ✓ содействие в коммерциализации в регионах;
- ✓ менторская программа «Сколково»;
- ✓ реализация мер поддержки в области ВЭД и таможенных платежей;
- ✓ реализация мер правовой и патентной поддержки;
- ✓ акселерация и цифровая трансформация;
- ✓ и многое другое.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [8 800 250-09-21](tel:88002500921)

Почта: [skfoundation@sk.ru](mailto:skfoundation@sk.ru)

Сайт: <https://sk.ru/>

121205, г. Москва, территория инновационного  
центра «Сколково», ул. Нобеля, д. 5



нажми либо отсканируй

СКОЛКОВО



**Софинансирование строительства объектов инфраструктуры, необходимых для снятия инфраструктурных ограничений при реализации новых инвестиционных проектов, не связанных с добычей угля**

## Что относится к объектам инфраструктуры?

К объектам инфраструктуры, необходимым для снятия инфраструктурных ограничений, строительство которых требуется для реализации инвестиционных проектов, при условии, что не менее 50% мощности построенной инженерной инфраструктуры будет загружено инвестиционным проектом, относятся:

- ✓ мероприятия по инженерной подготовке территории, предусмотренные в проектной документации объекта инфраструктуры;
- ✓ объекты водоснабжения;
- ✓ объекты теплоснабжения;
- ✓ объекты электроснабжения;
- ✓ объекты газоснабжения;
- ✓ объекты канализации, включая очистку промышленных, бытовых и ливневых стоков;
- ✓ объекты связи;
- ✓ объекты, предназначенные для освещения территорий муниципальных образований;
- ✓ автомобильные дороги;
- ✓ железнодорожные пути.

## Требования для участия в отборе инвестиционных проектов для софинансирования:

- ✓ отсутствует неисполненная обязанность по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов, подлежащих уплате в соответствии с НК РФ;
- ✓ предприятие не находится в процессе реорганизации, ликвидации, в отношении него не введена процедура банкротства, деятельность некоммерческой организации не приостановлена в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации;
- ✓ в реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о дисквалифицированных руководителе, членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа, или главном бухгалтере инициатора инвестиционного проекта.

## Отбор инвестиционных проектов осуществляется по критериям:

- ✓ социально-экономическая значимость инвестиционного проекта и эффекты, достигаемые при реализации инвестиционного проекта;
- ✓ отношение общей стоимости строительства объекта (объектов) инфраструктуры, необходимого (необходимых) для снятия инфраструктурных ограничений при реализации нового инвестиционного проекта, к количеству создаваемых новых рабочих мест при реализации такого проекта;
- ✓ отношение общей стоимости строительства объекта (объектов) инфраструктуры, необходимого (необходимых) для снятия инфраструктурных ограничений при реализации нового инвестиционного проекта, к объему внебюджетных инвестиций при реализации такого проекта;
- ✓ объем загрузки инвестиционными проектами мощности, планируемой к строительству (реконструкции) инженерной инфраструктуры.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 58-19-96](tel:+7(3842)58-19-96)

Почта: [dep\\_invest@ako.ru](mailto:dep_invest@ako.ru)

Сайт: <https://dep.keminvest.ru/>

650064, г. Кемерово, пр. Советский 63, каб. 215, 2  
этаж



нажми либо отсканируй



## Территория опережающего развития «Новокузнецк»

## ТОР «Новокузнецк» 2018-2030гг.

16 марта 2018 года Председателем Правительства Российской Федерации подписано и утверждено Постановление №278 «О создании территории опережающего социально-экономического развития «Новокузнецк».

### Преференции резидентам ТОР «Новокузнецк»:

- ✓ страховые взносы – 7,6% вместо 30%<sup>1</sup>: до 2030 г.;
- ✓ налог на прибыль – 5% вместо 20%: первые 5 лет с момента получения прибыли – 5%, после – 13% до 2030 г. Далее – 20%;
- ✓ налог на имущество – 0% вместо 2,2%: первые 5 лет – 0%, после – 1,1% до 2030 г. Далее – 2,2%;
- ✓ земельный налог – 0%: первые 5 лет;
- ✓ понижающий коэффициент при расчете стоимости арендной платы за земельные участки, учитывающий особые категории арендаторов – 0,15;
- ✓ защита от ухудшения налоговых условий при выполнении соглашений по ТОР.

### Требования к резидентам ТОР «Новокузнецк»:

- ✓ регистрация юридического лица и ведение деятельности на территории города Новокузнецка: любой ОКВЭД<sup>2</sup>;
- ✓ объем капитальных вложений в инвестиционный проект:  $\geq 2,5$  млн рублей в первый год после получения статуса резидента;
- ✓ количество создаваемых рабочих мест:  $\geq 10$  единиц в первый год после получения статуса резидента;
- ✓ доля иностранной рабочей силы:  $\leq 25\%$ ;
- ✓ объем товаров/услуг, предоставляемых градообразующему предприятию<sup>3</sup>:  $\leq 50\%$ .

<sup>1</sup> Воспользоваться льготами на страховые взносы могут предприятия ставшие резидентами ТОР «Новокузнецк» до 31.12.2024г.

<sup>2</sup> Кроме прямо запрещенных

<sup>3</sup> АО «ЕВРАЗ ЗСМК»

## Перечень ОКВЭД, при осуществлении которых не будет действовать особый правовой режим ТОР «Новокузнецк»

**02.2** Лесозаготовки

**06** Добыча нефти и природного газа

**09.1** Предоставление услуг в области добычи нефти и природного газа

**11** Производство напитков (за исключением группы 11.07)

**12** Производство табачных изделий

**19.2** Производство нефтепродуктов

**24.10.6** Производство сортового горячекатаного проката и катанки

**45** Торговля оптовая и розничная автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт (за исключением подкласса 45.2 и подгруппы 45.40.5)

**46** Торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами

**47** Торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами

**49** Деятельность сухопутного и трубопроводного транспорта

**50** Деятельность водного транспорта

**51** Деятельность воздушного и космического транспорта

**64** Деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению

**65** Страхование, перестрахование, деятельность негосударственных пенсионных фондов, кроме обязательного социального обеспечения

**66** Деятельность вспомогательная в сфере финансовых услуг и страхования

**68** Операции с недвижимым имуществом

**77** Аренда и лизинг

**84** Деятельность органов гос. управления по обеспечению военной безопасности, обязательному социальному обеспечению

**92** Деятельность по организации азартных игр и заключению пари, по организации и проведению лотерей

**94** Деятельность общественных организаций

**97** Деятельность домашних хозяйств с наемными работниками

**98** Деятельность недифференцированная частных домашних хозяйств по производству товаров и предоставлению услуг для собственного потребления

**99** Деятельность экстерриториальных организаций и органов

## Наши контакты

Телефон: +7 (3843) 32-15-85

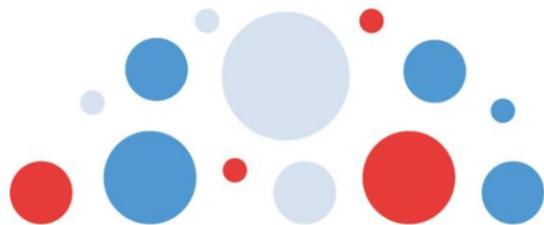
Почта: [otd\\_invest@admknz.info](mailto:otd_invest@admknz.info)

Сайт: <https://invest-nk.ru/>

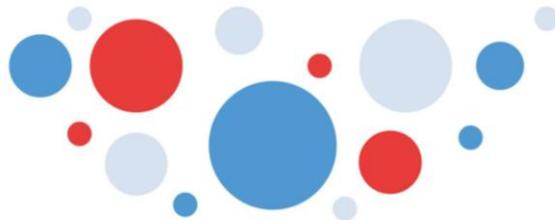
654080, г. Новокузнецк, ул. Кирова 71, каб. 535, 5  
этаж



нажми либо отсканируй



# ТОЧКА КИПЕНИЯ НОВОКУЗНЕЦК



## О нас

Точка кипения – современная среда для совместной работы над проектами будущего.

Образовательный коворкинг «Точка кипения Новокузнецк» – пространство коллективной работы, созданное Министерством образования Кузбасса при поддержке Агентства стратегических инициатив на базе ГАПОУ «Кузбасский колледж архитектуры, строительства и цифровых технологий».

### Направления работы:

- ✓ экосистема подготовки кадров;
- ✓ урбанистика, развитие территорий и туризм;
- ✓ креативные индустрии;
- ✓ проектная культура, волонтерство, лидерство.

Каждый может организовать здесь независимое и бесплатное образовательное событие или принять в нем участие, здесь можно провести конференцию, семинар, хакатон, стратегическую сессию, мозговой штурм, лекцию и другие форматы мероприятий.

Приглашаем лидеров сообществ к участию в разработке повестки актуальных тем и проектов.

### Доступны все форматы:

- ✓ форсайт-сессия;
- ✓ печка-куча;
- ✓ конференция;
- ✓ круглый стол;
- ✓ воркшоп;
- ✓ и другие.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(950\) 585-93-69](tel:+7(950)585-93-69)

Почта: [tknvkz@gmail.com](mailto:tknvkz@gmail.com)

Сайт: <https://leader-id.ru/places/6856>

654005, г. Новокузнецк, ул. Орджоникидзе, 15,  
вход со двора, цокольный этаж



нажми либо отсканируй



## Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области - Кузбассе

## Об уполномоченном

### Основными задачами уполномоченного являются:

- ✓ защита прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности;
- ✓ осуществление контроля за соблюдением прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности органами государственной власти Кемеровской области, территориальными органами федеральных органов исполнительной власти в Кемеровской области, органами местного самоуправления, иными органами, организациями, наделенными федеральным законом отдельными государственными или иными публичными полномочиями, должностными лицами;
- ✓ содействие развитию общественных институтов, ориентированных на защиту прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности;
- ✓ взаимодействие с предпринимательским сообществом;
- ✓ участие в формировании и реализации государственной политики в области развития предпринимательской деятельности, защиты прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности.

### Чем может помочь Уполномоченный?

- ✓ разъясняет заявителю вопросы, касающиеся его прав и законных интересов, в том числе форм и способов их защиты, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- ✓ передает жалобу в орган государственной власти, орган местного самоуправления или должностному лицу, к компетенции которых относится разрешение жалобы по существу;
- ✓ направляет в орган государственной власти, орган местного самоуправления или должностному лицу, в решениях или действиях (бездействии) которых усматривается нарушение прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, заключение с указанием мер по восстановлению прав и соблюдению законных интересов указанных субъектов;
- ✓ обращается в суд с иском о защите прав и законных интересов других лиц, в том числе групп лиц, являющихся субъектами предпринимательской деятельности;
- ✓ обжалует вступившие в законную силу судебные акты арбитражных судов, принятые в отношении заявителя, в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
- ✓ направляет в органы государственной власти, органы местного самоуправления, иные органы, организации, наделенные федеральным законом отдельными государственными или иными публичными полномочиями, обращение о привлечении лиц, виновных в нарушении прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, к дисциплинарной, административной или уголовной ответственности в установленном законодательством Российской Федерации порядке.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 58-15-01](tel:+7(3842)58-15-01)

Почта: [kemerovo@ombudsmanbiz.ru](mailto:kemerovo@ombudsmanbiz.ru)

Сайт: <https://ombudsmanbizkuz.ru/>

650064, г. Кемерово, пр-кт Советский, 63, каб. 423



нажми либо отсканируй



# ФОНД МПИ

## О фонде

Фонд «МПИ» – частный венчурный фонд, созданный для поддержки проектов молодых предпринимателей от 14 до 28 лет совместно с платформой «Конструкториум».

Поддержку Фонда можно получить через отбор на платформе. Критерии отбора проектов:

- ✓ проработанность;
- ✓ наличие бизнес-модели;
- ✓ перспективность;
- ✓ потенциальная масштабируемость.

Найти стартовый капитал в юном возрасте – больше не проблема! Отправь заявку сотрудникам «МПИ» и получи средства для эффективного развития бизнеса.

## Условия для получения инвестиций

- ✓ сумма: размер возможных инвестиций: от 500 000 рублей до 50 000 000 рублей;
- ✓ инвест модель: фонд инвестирует в проект по венчурной модели: инвестиции предоставляются в обмен на долю в проекте;
- ✓ «Конструкториум»: необходимо отправить заявку через платформу

### Как получить инвестиции в фонде МПИ:

1. Крутая идея: придумай классную идею!
2. Подготовка: сделай презентацию и финансовый план проекта в свободной форме.
3. Регистрация: зарегистрируйся на платформе «Конструкториум» и добавь проект на платформу в пункте «Мои проекты».
4. Заявка: зайти в пункт меню «Фонд «МПИ» и подай заявку в фонд, но не забудь прикрепить презентацию и финансовый план!

- «Конструкториум»;
- ✓ коммерческий проект: проект должен быть коммерческим. Иметь понятную модель заработка;
- ✓ не франшиза: покупка франшизы не рассматривается;
- ✓ возраст: возраст основателя проекта от 14 до 28 лет.

5. Питчинг: подготовься к первому питчингу своего проекта с менеджером фонда. Тебя на него пригласят после подачи заявки.
6. Защита: ответь на все вопросы и комментарии от менеджеров фонда. Если всё прошло удачно, жди приглашение для встречи с руководством фонда «МПИ».
7. Оформление: оформляем юридическое лицо и получаем инвестиции!

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 690-91-29](tel:+7(495)690-91-29)

Почта: [ctm@asi.ru](mailto:ctm@asi.ru)

Сайт: <https://fondmpi.ru/>

121099, Москва, Новый Арбат, д. 36



нажми либо отсканируй



## **Фонд инфраструктурных и образовательных программ**

## О фонде

Фонд инфраструктурных и образовательных программ – один из основных инструментов реализации государственной инновационной политики, занимающий важное место в системе инструментов государственной поддержки инноваций.

Цель деятельности Фонда – финансовая и нефинансовая поддержка нанотехнологического и связанных с ним высокотехнологичных секторов экономики путем формирования и развития инновационной инфраструктуры, создания рынка квалифицированных кадров и системы профессионального образования, институционального и информационного содействия продвижению на рынок технологических решений и готовых продуктов.

Фонд занимает уникальное место в системе институтов развития, являясь единственным инструментом поддержки инновационной инфраструктуры nanoиндустрии, и выполняет дефицитную в региональных экосистемах функцию — серийное строительство новых технологических и инфраструктурных компаний.

Фонд ведет непрерывную работу с органами власти, экспертным сообществом и институтами развития в части законодательных инициатив, направленных на создание благоприятных условия для развития инновационного предпринимательства.

Деятельность Фонда осуществляется на основе «[конвейера инноваций](#)», элементами которого выступают все направления его деятельности:

- ✓ инфраструктурные проекты;
- ✓ стандартизация и сертификация;
- ✓ образовательные проекты и программы;
- ✓ стратегическое развитие.

## Кому Фонд будет полезен?

<b>Бизнесу</b>	Чтобы инновационные материалы и оборудование нашли дорогу к потребителям, Фонд содействует продвижению новых разработок на рынок
<b>Технопредпринимателям</b>	Наноцентры, открытые Фондом в 11 регионах России, располагают техническими, кадровыми и финансовыми ресурсами для быстрого запуска проектов — от стадии окна возможностей до готовой к продаже компании
<b>Организациям высшего образования</b>	Фонд содействует бизнесу в подготовке востребованных специалистов и регулярно проводит отбор разработчиков новых образовательных программ из числа российских университетов и научных организаций
<b>Студентам и специалистам</b>	Уникальные компетенции и «диплом технопредпринимателя» можно получить, поступив на программу подготовки инженеров в сфере высоких технологий или онлайн-магистратуру по технопредпринимательству
<b>Школьникам и педагогам</b>	Флагманом проектов Фонда для детей и молодежи является «Школьная лига», объединяющая под эгидой развития естественнонаучного образования около тысячи школ из большинства регионов России
<b>Органам государственной власти</b>	Фонд вносит свой вклад в создание благоприятной инвестиционной и регуляторной среды для реализации государственной инновационной политики.

## Поддержка от Фонда

<b>Финансовая поддержка университетских стартапов, поддержка университетских стартап-проектов через университетские стартап-студии</b>	Университетские стартап-студии предоставляют финансирование университетским стартапам для реализации проектов. Финансирование университетских стартапов поэтапное, объем поддержки определяется потребностью компании. Первый транш, как правило, до 1 млн руб. Поддержку получают проекты, прошедшие инвестиционные комитеты стартап-студий, на основе соответствующих решений органов управления стартап-студий
--	---

## Поддержка от Фонда

<p><b>Финансовая поддержка малых инновационных компаний в сфере deeptech через нанотехнологические центры</b></p>	<p>Финансовая поддержка предоставляется субъектам МСП, соответствующим технологическим приоритетам деятельности Фонда, при условии прохождения предлагаемым проектом инвестиционного комитета наноцентра и принятия соответствующего решения органами управления наноцентра. Финансирование поэтапное, объем поддержки определяется потребностью компании</p>
<p><b>Финансовая поддержка университетских стартапов через компании по инвестированию в малый бизнес</b></p>	<p>Компании по инвестированию в малый бизнес предоставляют финансирование университетским стартапам. КИМБ предоставляет долгосрочные займы (до 10 лет) стартапам ранних стадий, что позволяет поддержать стартапы на стадии масштабирования продаж и выхода на новые рынки</p>
<p><b>Контрактное производство опытных образцов и мелких серий</b></p>	<p>Контрактное производство полного цикла на заказ: инжиниринг, прототипирование, промышленный дизайн, механообработка металлов, сплавов и пластиков, управление поставками компонентной базы, механической, электрической и электронной сборкой. За услугой может обратиться любое российское юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Стоимость услуги индивидуальна, зависит от потребности заказчика.</p>
<p><b>Разработка образовательных программ в интересах бизнеса</b></p>	<p>Разработка адресных программ повышения квалификации/переподготовки кадров под задачи разработки, производства и продвижения нового продукта. Исследование запроса бизнеса. Разработка ТЗ на обучение. Отбор исполнителей (вузов). Контроль и сопровождение выполнения заказа бизнеса: создание образовательной программы (как продукта) и обучение по ней специалистов в соответствии с ТЗ. Стоимость разработки образовательной программы индивидуальна.</p>
<p><b>Нормативно-техническое обеспечение инноваций</b></p>	<p>Разработка по заказу компаний стандартов для свободного обращения инновационной продукции на рынке, технических условий, карт технического уровня. Сертификация инновационной и экологически ориентированной продукции, оценка инновационности предприятий, оформление разрешительной документации на продукцию в режиме «одного» окна. Проведение инвентаризации источников выбросов парниковых газов, подготовка углеродной отчетности и ее верификация.</p>

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 988-53-88](tel:+7(495)988-53-88)

Почта: [info@fiop.site](mailto:info@fiop.site)

Сайт: <https://fiop.site/>

117292, Россия, Москва, просп. 60-летия Октября,  
д. 10А



нажми либо отсканируй

**ФОНД НТИ**

**Фонд Национальной  
технологической инициативы**

## О фонде

Фонд НТИ – проектный офис Национальной технологической инициативы, оказывает финансовую и экспертную поддержку компаниям для реализации проектов НТИ из средств федерального бюджета.

Технологические конкурсы, организуемые Фондом НТИ, привлекают команды инженеров и разработчиков для поиска решений критически важных задач и преодоления технологических барьеров.

Фонд представляет вузам и научным организациям прямую грантовую поддержку для проведения исследований и обучения специалистов в области сквозных технологий.

### **Приоритетные направления:**

#### **Развитие центров НТИ.**

Фонд НТИ осуществляет финансовую поддержку реализации проектов Национальной технологической инициативы из средств субсидии из федерального бюджета на реализацию проектов Национальной технологической инициативы, предоставляемой проектному офису.

#### **Развитие инфраструктуры НТИ.**

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 03 апреля 2018 N 402 Фонд наделен функциями оператора в части финансового обеспечения реализации некоммерческими организациями, осуществляющими функции инфраструктурных центров, программ по развитию отдельных направлений Национальной технологической инициативы.

#### **Поддержка проектов НТИ.**

Фонд наделен функциями проектного офиса Национальной технологической инициативы в части предоставления грантов на государственную поддержку центров и осуществления организационно-технического и информационного обеспечения проведения конкурсного отбора на предоставление грантов на государственную поддержку центров, включая организацию экспертизы заявок участников указанного конкурсного отбора, сопровождения и мониторинга деятельности центров.

#### **Технологические конкурсы НТИ.**

Фонд наделен функциями оператора технологических конкурсов в целях реализации Национальной технологической инициативы и осуществления организационно-технического и информационного обеспечения проведения технологических конкурсов, включая организацию испытаний, экспертизу заявок участников, популяризацию технологических конкурсов, операционные расходы, создание конкурсной и испытательной инфраструктуры, формирование призового фонда для награждения победителей и призеров технологических конкурсов.

## Меры поддержки

### 1. Конкурсный отбор проектов НТИ.

- ✓ финансирование;
- ✓ преодоление административных барьеров;
- ✓ поиск партнеров и заказчиков;
- ✓ технологическая кооперация.

Отбор получателей поддержки осуществляется на конкурсной основе. Фонд НТИ осуществляет организационно-техническое, экспертно-аналитическое и информационное обеспечение отбора, включая организацию экспертизы заявок на участие в отборе.

#### **Форматы отбора:**

1. Отбор, в результате проведения которого определяется один победитель, предложивший к реализации проект, максимально соответствующий целям реализации направления (направлений) дорожной карты (дорожных карт) НТИ, либо целям решения задач, направленных на достижение технологического лидерства и/или технологического суверенитета Российской Федерации.
2. Отбор, в результате проведения которого определяется один либо несколько победителей отбора, отбираемых для целей реализации комплексного проекта.



нажми либо отсканируй

### 2. Предложить свой проект.

- ✓ оценка на соответствие дорожным картам НТИ;
- ✓ определение соответствия проекта задаче, направленной на достижение технологического лидерства и (или) технологического суверенитета.

Для оценки проекта на предмет соответствия направлениям дорожных карт НТИ, а также на соответствие предлагаемого к реализации проекта задаче, поставленной в целях обеспечения технологического лидерства и (или) технологического суверенитета Российской Федерации, [заполните анкету](#).



нажми либо отсканируй

### 3. Технологические конкурсы Up Great.

- ✓ Приз за преодоление технологических барьеров
- ✓ PR и GR вашей разработки
- ✓ Внимание партнеров и заказчиков
- ✓ Возможность официального доказательства эффективности разработанного решения

Командам инженеров и ученых предоставляется возможность преодолеть технологические барьеры в различных отраслях, найти прорывное решение сложнейших технологических задач глобального масштаба и получить за это денежный приз.

## Меры поддержки

### 3. Технологические конкурсы Up Great (продолжение).

Конкурсной комиссией определяются области рынка и параметры технологического барьера. Уже прошли конкурсы на различные тематики, из них: беспилотный транспорт, искусственный интеллект, компьютерное зрение, альтернативная энергетика и др.

Регулярные новости конкурсов в сообществе Вконтакте <https://vk.com/upgreatone>.



нажми либо отсканируй

### 4. Инфраструктурные центры НТИ.

- ✓ субсидирование процентной ставки;
- ✓ поиск партнеров и заказчиков;

- ✓ преодоление административных барьеров;
- ✓ вход в капитал проектных компаний.

Цель программы поддержки Инфраструктурных центров – создать точки притяжения для ускоренного формирования новых рынков. Центры будут генерировать стратегическое видение развития отдельных направлений НТИ, оказывать экспертно-аналитическую поддержку рабочим группам, работать с нормативными ограничениями. Кроме того, Инфраструктурные центры станут коммуникационными площадками для формирования сообществ НТИ. Благодаря созданию Центров, все эти задачи в НТИ теперь будут решаться на системной и долгосрочной основе.



нажми либо отсканируй

Инфраструктурные центры НТИ создаются в форме некоммерческих организаций, объединяющих представителей бизнес-сообщества, обеспечивающего выполнение части задач по развитию одного из направлений Национальной технологической инициативы. Создание инфраструктурных центров НТИ осуществляется в интересах формирования экспертно-аналитической инфраструктуры деятельности рабочих групп НТИ.

Отбор получателей субсидии осуществляется на конкурсной основе.

### 5. Центры компетенции НТИ.

- ✓ сеть инженерно-образовательных консорциумов на базе научных организаций и университетов;
- ✓ развитие сквозных технологий НТИ;

- ✓ НИОКР и инжиниринг;
- ✓ трансфер технологий;
- ✓ подготовка специалистов для новых рынков.

Цель программы поддержки Центров компетенций НТИ – сформировать сеть инженерно-образовательных консорциумов на базе российских университетов и научных организаций для создания инновационных решений в области «сквозных» технологий, обеспечивающих глобальное лидерство компаниям, которые используют данные технологии для производства продуктов и услуг.

## Меры поддержки

### 5. Центры компетенции НТИ (продолжение).

Центр компетенций НТИ представляет собой структурное подразделение, создаваемое на базе вуза или научной организации, осуществляющее комплексное развитие «сквозных» технологий НТИ совместно с членами консорциума на основании договора о формировании консорциума.

Центры создаются в партнерстве с российскими и зарубежными организациями (университетами и ведущими научными организациями, коммерческими партнерами), которые участвуют в постановке исследовательских задач. Работа ЦК НТИ осуществляется в соответствии с сетевыми принципами: совместная работа распределенного коллектива, включая партнеров по коммерциализации технологий.

Отбор получателей грантов осуществляется на конкурсной основе.

### 6. Меры поддержки резидентов НПЦ.

- ✓ в форме вклада в уставный капитал на организацию серийного производства беспилотных авиационных систем;
- ✓ в форме гранта и/или вклада в уставный капитал на разработку опытных образцов беспилотных авиационных систем;
- ✓ в форме гранта на разработку прототипов беспилотных авиационных систем.

Конкурсный отбор получателей поддержки за счёт средств субсидии из федерального бюджета, предоставляемой Фонду НТИ на организацию серийного производства новых видов беспилотных авиационных систем (БАС), их комплектующих, компонентов и подсистем на основе разработанных на базе научно-производственных центров прототипов и опытных образцов в рамках Национальной технологической инициативы.

В рамках реализации мероприятий федерального проекта «Разработка, стандартизация и серийное производство БАС и комплектующих» национального проекта «Беспилотные авиационные системы» проводится конкурсный отбор проектов резидентов НПЦ БАС.

#### **Направления отбора:**

- ✓ организация серийного производства новых видов БАС, их комплектующих, компонентов и подсистем на основе разработанных на базе НПЦ прототипов и опытных образцов;
- ✓ разработка на базе НПЦ опытных образцов новых видов продукции;
- ✓ разработка на базе НПЦ прототипов новых видов продукции.



нажми либо отсканируй



нажми либо отсканируй

## Меры поддержки

### 7. Перспективные НИОКР БАС.

Конкурсный отбор получателей грантов на финансовое обеспечение поддержки научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ для обеспечения технологической независимости и глобальной конкурентоспособности российских беспилотных авиационных систем по приоритетным направлениям технологий.

В рамках реализации мероприятий федерального проекта «Перспективные технологии для беспилотных авиационных систем» национального проекта «Беспилотные авиационные системы» проводится конкурсный отбор получателей грантов на выполнение НИОКР по приоритетным направлениям технологий.



### Критерии отбора компаний перспективного портфеля НТИ

- ✓ заявитель ведет коммерческую деятельность и подтверждает компетенции по коммерческой деятельности;
- ✓ проект направлен на создание суверенного технологического решения или решения с высоким уровнем локализации;
- ✓ продукт/проект в высокой степени готовности (завершающие стадии НИОКР, разработка и выпуск промышленного образца).
- ✓ наличие составляющей научно-технологической новизны в проекте;
- ✓ наличие доказанных преимуществ по сравнению с продуктами-аналогами;
- ✓ наличие подтвержденного заказчика на продукт;
- ✓ наличие платформенного потенциала (продукт предполагает возможность создания новых решений/продуктов/услуг с использованием базовой разработки);
- ✓ возможность масштабирования продукта и наличия рынка сбыта после завершения проекта;
- ✓ готовность продукта к пилотированию не более, чем за 6 месяцев с даты одобрения проекта;
- ✓ софинансирование проекта в соответствии с ДК.

**Средний чек проектов 250 млн рублей.**

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 120-10-45](tel:+7(495)120-10-45)

Почта: [info@nti.fund](mailto:info@nti.fund)

Сайт: <https://nti.fund/>

123242, г. Москва, вн.тер.г.муниципальный округ  
Арбат, б-р Новинский, д. 31, этаж 7, офис 4.



нажми либо отсканируй



# Фонд перспективных исследований



## О фонде

Целью деятельности Фонда является содействие осуществлению научных исследований и разработок в интересах обороны страны и безопасности государства, связанных с высокой степенью риска достижения качественно новых результатов в военно-технической, технологической и социально-экономической сферах, в том числе в интересах модернизации Вооруженных Сил Российской Федерации, разработки и создания инновационных технологий и производства высокотехнологичной продукции военного, специального и двойного назначения.

**Для достижения цели своей деятельности Фонд осуществляет следующие основные функции:**

1. Формируем научные представления о возможных угрозах, критически значимых для обороны страны и безопасности государства, причинах их возникновения и путях устранения.
2. Организуем поиск, апробацию и сопровождение инновационных научно-технических идей, передовых конструкторских и технологических решений в области разработки и производства высокотехнологичной продукции военного, специального и двойного назначения.
3. Определяем основные направления исследований и разработок, связанных с высокой степенью риска достижения качественно новых результатов, в целях развития производства высокотехнологичной продукции военного, специального и двойного назначения.
4. Обеспечиваем доведение отобранных идей и решений до уровня проектов и осуществляем их финансирование.

Фонд перспективных исследований открыт для сотрудничества с организациями и частными лицами в области осуществления научных исследований и разработок в интересах обороны страны и безопасности государства.



## Основные направления исследований

- ✓ создание средств и технологий для космического и воздушного пространства, систем вооружений, действующих на поверхности земли, надводных и подводных комплексов;
- ✓ создание новых типов двигателей, систем оптического и радиолокационного наблюдения, средств связи и навигации;
- ✓ разработка функциональных безлюдных технологий для освоения гидрокосмоса;
- ✓ разработка технологий придания экстремальных свойств полимерам, композитным материалам, а также металлам и их сплавам;
- ✓ разработка аддитивных технологий изготовления узлов и агрегатов вооружения, военной и специальной техники;
- ✓ создание новых технических решений на основе эффекта высокотемпературной сверхпроводимости;
- ✓ перспективные технологии энергообеспечения;
- ✓ создание перспективной электронной компонентной базы, в том числе для технологий квантовой обработки информации, фотоники, нейроморфных систем обработки информации, углеродной и вакуумной электроники;
- ✓ создание новых информационных технологий для оборонно-промышленного комплекса, среди которых технологии коллективной разработки инженерного программного обеспечения, а также средства информационной поддержки жизненного цикла оборонной продукции с использованием технологий виртуальной и дополненной реальности;
- ✓ создание интеллектуальных технологий, способных заменить человека-оператора при решении различных задач обработки информации.

## Инновации начинаются здесь — начните работать с нами

Заявки на реализацию проектов принимаются от организаций любой формы собственности (за исключением некоммерческих организаций, являющихся иностранными агентами), в том числе структур оборонно-промышленного комплекса, высших учебных заведений, научно-исследовательских институтов различной ведомственной принадлежности, а также физических лиц, достигших совершеннолетия и имеющих российское гражданство.

Фондом не предусмотрены ограничения по максимально возможной стоимости проекта. Итоговая сумма формируется на основании результатов научно-технической и технико-экономической экспертиз заявки на реализацию проекта.

Фонд берет на себя все расходы, связанные с выполнением проекта, если иное не предусмотрено условиями сотрудничества с заинтересованными в результатах проекта федеральными органами исполнительной власти.

Срок реализации каждого проекта Фонда определяется индивидуально. На практике сроки реализации проектов Фонда составляют от 1 до 5 лет.

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(499\) 418-00-25](tel:+7(499)418-00-25)

Почта: [fpi@fpi.gov.ru](mailto:fpi@fpi.gov.ru)

Сайт: <https://fpi.gov.ru/>

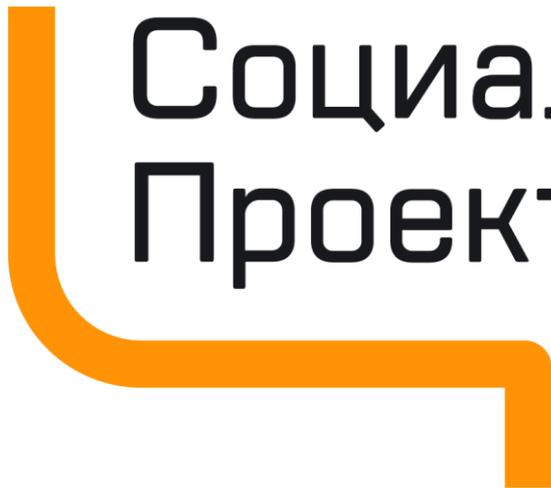
121059, г. Москва, Бережковская наб., д. 22, стр. 3.



нажми либо отсканируй



# Фонд Поддержки Социальных Проектов



## О нас

Основная цель социально ориентированного бизнеса – это не получение прибыли, а помощь людям. Чтобы такие предприятия могли развиваться, для них предусмотрены как федеральные, так и муниципальные меры поддержки.

Среди федеральных мер можно отметить субсидии и гранты, льготные кредиты, специальные образовательные программы, а также возможность арендовать на льготных условиях государственное или муниципальное имущество.

Развитием явления социального предпринимательства и вовлечением новых участников занимается Фонд поддержки социальных проектов, чтобы вместе делать жизнь в обществе комфортной. В России существует устойчивая среда социального предпринимательства, которая позволяет выявлять и эффективно устранять социальные дефициты.

Миссия фонда заключается в развитии явления социального предпринимательства, формировании среды для решения социальных задач, раскрытии потенциала лидеров социальных изменений.

Фонд поддержки социальных проектов помогает предпринимателям найти общий язык с законодательными и административными властями, развивать инфраструктуру и анализировать полученные результаты.

### **Для поддержки среды социального бизнеса Фонд внедряет три инициативы:**

1. Системные инструменты: чтобы социальное предпринимательство свободно развивалось, Фонд ежегодно измеряет индекс развития такого бизнеса, а также проводит исследования и разрабатывает методики для распространения социального предпринимательства в регионах.
2. Ресурсные инструменты: Фонд, в том числе благодаря коллаборациям с крупным бизнесом, проводит обучение предпринимателей по программам Университета социального предпринимательства, а также помогает привлечь партнерские ресурсы.
3. Инструменты продвижения: формирование позитивного образа социального предпринимателя – еще одна из важных задач Фонда. Для этого проводятся специализированные форумы, размещаются публикации в СМИ.

# Поддерживаем проекты

## 1. Обучение.

Обучаем основам предпринимательства и улучшаем бизнес-процессы. Фонд имеет программы как для начинающих, так и для действующих социальных предпринимателей.

### **Вы получите:**

- ✓ бессрочный доступ к ресурсам;
- ✓ полезные знания;
- ✓ развитие;
- ✓ знакомство с бизнес-инструментами;
- ✓ поддержку менторов;
- ✓ питчинг;
- ✓ единомышленников;
- ✓ стартовый интенсив;
- ✓ трекерское сопровождение;
- ✓ тематические вебинары;
- ✓ и многое другое.



нажми либо отсканируй

## 2. Наставничество.

Индивидуальная работа с ментором поможет разработать эффективную стратегию развития и бизнес-план проекта, принимать ключевые решения, сформировать эффективную команду, находить инвесторов и достигать результатов.

Участник вместе с наставником поддерживают и развивают социальный проект. Мы собрали наставников с уникальными компетенциями в разных областях.

## 3. Консультационная поддержка.

Сопровождаем предпринимателей на каждом этапе их развития, помогая им не только достичь успеха, но и создать значимое и полезное воздействие на общество и окружающую среду.

## 4. Финансовая поддержка субъектов МСП.

Осуществляющих деятельность в сфере социального предпринимательства в Москве.

## Поддерживаем проекты

### 5. Продвижение.

Наши эксперты по продвижению готовы поделиться своим опытом и знаниями, помогая вам разработать стратегии продвижения и создать эффективные кампании, направленные на привлечение внимания к вашим проектам и способствующие заметному социальному воздействию.

### 6. Франшизы.

Фонд поддержки социальных проектов проводит конкурсы на бесплатную «упаковку» социальных франшиз.

#### **Отобранные проекты получают:**

- ✓ аудит и анализ бизнеса;
- ✓ разработка франшизы;
- ✓ юридическая поддержка;
- ✓ брендбук и рекомендации.

**Кейсы:** собрали каталог упакованных франшиз с уникальными компетенциями.

### 7. Сообщество выпускников.

Клуб выпускников Alumni – это место, где выпускники разных программ ФПСП смогут встречаться, знакомиться, обмениваться идеями и сотрудничать. Он призван объединить и сплотить выпускников, поддерживать их после окончания программ фонда.

#### **Для выпускников проводятся вебинары, лекции и конкурсы:**

- ✓ общение и обмен опытом;
- ✓ поддержка и консультации;
- ✓ участие в закрытых мероприятиях;
- ✓ на связи;

### 8. База знаний.

Предоставляем доступ к лучшим практикам и опыту реализации социальных проектов.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [8 800 550-30-32](tel:88005503032)

Почта: [info@fundsp.ru](mailto:info@fundsp.ru)

Сайт: <https://fundsp.ru/>

123112, г. Москва, Пресненская набережная 12  
Башня «Запад», Комплекс «Федерация», 43 этаж,  
офис 5



нажми либо отсканируй

# ФРИИ

**Фонд развития  
интернет-инициатив**



## О нас

Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ) – крупнейший венчурный фонд, созданный по инициативе Президента Российской Федерации, целью которого является развитие экосистемы интернет-предпринимательства в России и создание благоприятных условий для реализации новых и общественно значимых проектов. Фонд инвестирует в технологические компании на ранних этапах развития, проводит акселерационные программы и участвует в разработке методов правового регулирования венчурной отрасли.

ФРИИ сопровождает портфельные компании на всех этапах роста, помогая не только в развитии продукта и продаж, но и с выходом на стратегических заказчиков и привлечении инвесторов на следующих раундах. Также Фонд финансирует IT-стартапы, стремящиеся на международный рынок.

### Основные направления деятельности:

- ✓ инвестиционная поддержка IT-стартапов на ранних и более поздних стадиях;
- ✓ экспертная, образовательная и техническая поддержка предпринимателей и их проектов (стартапов);
- ✓ системное инфраструктурное развитие российской экосистемы цифрового предпринимательства.

### Экосистема ФРИИ:

- ✓ инвестиционный фонд;
- ✓ акселерация проектов;
- ✓ законопроектная деятельность;
- ✓ образовательная деятельность;
- ✓ отраслевые ассоциации;
- ✓ исследование ИТ-рынка.

## Меры поддержки

### 1. Акселерация ИТ-проектов.

Акселерация проектов – комплекс мероприятий, предназначенных для поддержки российских технологических компаний при реализации ИТ-проектов, включающих анализ таких проектов, наставничество, консультирование в процессе реализации проектов в целях их успешной реализации за счет нивелирования предпринимательских рисков, развития профессиональных компетенций сотрудников, а также повышения инвестиционной привлекательности проектов.

#### Получатели меры поддержки:

- ✓ технологические компании, осуществляющие развитие проектов в сфере НКИТ и НОПО;
- ✓ технологические компании, проекты которых включены в список ОЗП, ДК НИПО и ДК НОПО;
- ✓ проекты, которые рекомендованы индустриальными центрами компетенций (ИЦК).



нажми либо отсканируй

### 2. Инвестиции.

Инвестиции от ФРИИ для международной экспансии вашей компании. ФРИИ дает деньги и экспертизу для подготовки ИТ-стартапа к росту и международной экспансии. Инвестиции составляют от 5 млн. до 65 млн. рублей.

#### Приоритетные области инвестирования:

- ✓ телекоммуникации,
- ✓ телемедицина,
- ✓ корпоративное и платформенное ПО,
- ✓ образовательные технологии,
- ✓ большие данные и машинное обучение,
- ✓ информационная безопасность,
- ✓ интернет вещей,
- ✓ рекламные технологии,
- ✓ медиа,
- ✓ нишевые продукты и решения.



нажми либо отсканируй

#### Размер инвестиций/условия:

до 5 млн. рублей + программа акселерации

есть продукт и первые клиенты, но нет системных продаж

от 5 млн. рублей + помощь с масштабированием

есть системные продажи и готовность к росту на международных рынках

до 65 млн. рублей

есть системные продажи и выручка на зарубежных рынках

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 258-88-77](tel:+7(495)258-88-77)

Почта: [info@iidf.ru](mailto:info@iidf.ru)

Сайт: <https://www.iidf.ru/>

101000, г. Москва, ул. Мясницкая, дом 13, стр 18



нажми либо отсканируй





**фрп**

**Фонд развития промышленности**



## О фонде

Фонд развития промышленности предлагает льготные условия финансирования проектов, направленных на выпуск импортозамещающей, высокотехнологичной и конкурентоспособной продукции, локализацию производства комплектующих и автокомпонентов, лизинг производственного оборудования, станкостроение, цифровизацию действующих производств, выпуск предприятиями ОПК продукции гражданского или двойного назначения, маркировку товаров и повышение производительности труда.

Для реализации новых промышленных проектов Фонд предоставляет целевые займы по ставкам 3% и 5% годовых сроком до 7 лет в объеме от 5 млн до 5 млрд рублей (в рамках основных программ финансирования), стимулируя приток прямых инвестиций в реальный сектор экономики.

ФРП также совместно финансирует проекты, которым требуются займы до 200 млн рублей, с региональными фондами развития промышленности (РФРП) в соотношении 90% (федеральные средства) на 10% (средства регионов).

## Принципы работы ФРП

### **Целевое назначение займа.**

Мы финансируем проекты, направленные на импортозамещение, освоение наилучших доступных технологий, цифровизацию производств, диверсификацию предприятий ОПК, производство комплектующих, маркировку лекарств и товаров, повышение производительности труда.

### **Возвратные займы и хорошее обеспечение.**

Мы даем «длинные и дешёвые» деньги и хотим иметь твердые гарантии от инициаторов проекта. Мы не рассчитываем на долю в выручке и не берем комиссий, но мы требуем качественное и надёжное обеспечение займов. Бюджетные деньги должны быть возвращены, даже если с проектом что-то пойдёт не так.

### **Поддержка – разным, приоритет – сильным.**

Мы оцениваем качество проекта и профессионализм команды. Регион и отрасль не играют для нас основной роли. В первую очередь мы помогаем успешным компаниям, имеющим потенциал и перспективу развития, которые с высокой вероятностью дадут результат. Фонд не занимается спасением проблемных предприятий и поддержкой отстающих.

### **Принцип «одного окна».**

Мы говорим с бизнесом на одном языке. В Консультационном центре каждый может бесплатно получить информацию не только о программах Фонда, но и о других формах государственной поддержки промышленных предприятий.

## Отраслевые направления, финансируемые ФРП

### Раздел С. «Обрабатывающие производства»<sup>1</sup>

#### Класс ОКВЭД

- **10** Производство пищевых продуктов<sup>2</sup>
- **13** Производство текстильных изделий
- **14** Производство одежды
- **15** Производство кожи и изделий из кожи
- **16** Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения
- **17** Производство бумаги и бумажных изделий
- **20** Производство химических веществ и химических продуктов
- **21** Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
- **22** Производство резиновых и пластмассовых изделий
- **23** Производство прочей неметаллической минеральной продукции
- **24** Производство металлургическое
- **25** Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования
- **26** Производство компьютеров, электронных и оптических изделий
- **27** Производство электрического оборудования
- **28** Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки
- **29** Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
- **30** Производство прочих транспортных средств и оборудования
- **31** Производство мебели
- **32** Производство прочих готовых изделий
- **33** Ремонт и монтаж машин и оборудования

<sup>1</sup> По программе «Лизинговые проекты» – по иным отраслям возможно приобретение только оборудования, в отношении которого имеется подтверждение о производстве на территории РФ в соответствии с ПП РФ №719.

<sup>2</sup> По программе «Проекты развития» – в части промышленных биотехнологий, лечебного питания и производства сырья для иммунобиологических лекарственных препаратов, по остальным программам только в части промышленных биотехнологий. Не финансируется в рамках программы «Производительность труда».

## Отраслевые направления, НЕ финансируемые ФРП

### Раздел С. «Обрабатывающие производства»

#### Класс ОКВЭД

- **10** Производство пищевых продуктов (за исключением промышленных биотехнологий, лечебного питания и сырья для иммунобиологических лекарственных препаратов)
- **11** Производство напитков
- **12** Производство табачных изделий
- **18** Деятельность полиграфическая и копирование носителей
- **19** Производство кокса и нефтепродуктов
- **24.46** Производство ядерного топлива

### Раздел В. «Добыча полезных ископаемых»

### Раздел D. «Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха»

### Раздел E. «Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений»

## Основные условия программ финансирования

Программа		Сумма займа (млн ₽)	Процентные ставки	Срок займа	
1	Проекты развития	+РФП	100 – 1 000	5% <sup>1</sup> (3%) <sup>2</sup>	До 5 лет
2	Комплекующие изделия	+РФП	100 – 1 000	5% <sup>1</sup> (3%) <sup>2</sup>	До 5 лет
3	Лизинговые проекты		5 – 500	5%	До 5 лет
4	Производительность труда	+РФП	50 – 300	5% <sup>1</sup> (3%) <sup>2</sup>	До 5 лет
5	Маркировка товаров		5 – 50	5%	До 2 лет
6	Формирование компонентной и ресурсной базы		10 – 500	7%	До 3 лет
7	Автокомпоненты		100 – 5 000	5% <sup>1</sup> (3%) <sup>2</sup>	До 7 лет
8	Проекты лесной промышленности с региональными ФРП		20 – 100	5% <sup>1</sup> (3%) <sup>2</sup>	До 3 лет

<sup>1</sup> Базовая ставка

<sup>2</sup> При банковской гарантии, а также гарантии ВЭБ.РФ, Корпорации МСП, РГО либо при покупке российского оборудования или отечественного ПО (для цифровизации) на сумму ≥ 50% от суммы займа



нажми либо отсканируй

## На что **НЕЛЬЗЯ** использовать средства займа



Строительство или капитальный ремонт зданий и сооружений



Производство продукции военного назначения



Проведение научно-исследовательских работ



Рефинансирование заёмных средств и уплату процентов по привлечённым кредитам/займам



Приобретение недвижимого имущества



Оборотные средства<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Не распространяется на программу «Формирование компонентной и ресурсной базы».

## Виды обеспечения, принимаемого ФРП<sup>1</sup>

Наименование	Дисконт
<b>Основное обеспечение</b>	
<b>1 Независимые гарантии и поручительства</b>	
➤ Гарантии кредитных организаций, гарантии и поручительства ГКР «ВЭБ.РФ»	0%
➤ Гарантии и поручительства Корпорации МСП, региональных фондов содействия кредитованию МСП, субъектов РФ	0%
➤ Поручительства и гарантии юридических лиц, имеющих устойчивое финансовое положение, субъектов РФ <sup>2</sup>	0%
<b>2 Залоги</b>	
➤ Драгоценные металлы, в стандартных и/или мерных слитках, обеспечительный платёж	0%
➤ Недвижимые имущественные активы	15-60%
➤ Движимые имущественные активы (в т.ч. оборудование, приобретаемое в процессе реализации проекта) <sup>3</sup> и транспортные средства	25-60%
<b>Дополнительное обеспечение</b> (не вкл. в расчёт суммы достаточного обеспечения проекта)	
<b>3 Поручительства физических лиц</b>	
<b>4 Другие виды обеспечения, которые по результатам оценки их качества не могут быть отнесены к основному обеспечению</b>	

<sup>1</sup> Обеспечение займа предоставляется в объёме не меньше суммы займа + сумма процентов за весь срок.

<sup>2</sup> Все виды обеспечения, принимаемые ФРП, перечислены в Стандарте № СФ-И-Ж «Порядок обеспечения возврата займов, предоставленных в качестве финансирования проектов».

<sup>3</sup> Принимается в залог после ввода в эксплуатацию

## Наши контакты

Телефон: [8 800 500-71-29](tel:88005007129)

Почта: [frp@frprf.ru](mailto:frp@frprf.ru)

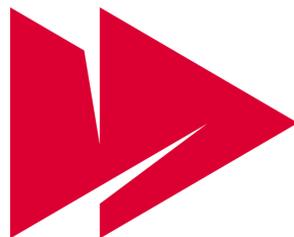
Сайт: <https://frprf.ru/>

105062, Россия, Москва, Лялин переулок, д. 6,  
стр. 1



нажми либо отсканируй





**фрп**

**Фонд Развития Промышленности Кузбасса**



## О фонде

Для финансирования региональных проектов и увеличения инвестиционной активности в субъектах Российской Федерации создана сеть региональных фондов развития промышленности (РФРП, регфондов).

Соглашение с федеральным ФРП позволяет РФРП осуществлять совместное финансирование проектов под 3% и 5% годовых в рамках программ «Проекты развития», «Комплекующие изделия», «Производительность труда» и «Проекты лесной промышленности» в соотношении 90% (федеральные средства) на 10% (средства регионов).

Фонд развития промышленности Кузбасса создан в 2019 году в целях содействия реализации промышленной политики в Кузбассе.

В рамках своей деятельности Фонд совершает выдачу займов, предоставление финансовой и иной поддержки субъектам деятельности в сфере промышленности.

**Фонд осуществляет следующие основные виды деятельности:**

- ✓ предоставляет финансовую поддержку субъектов деятельности в сфере промышленности, реализующих проекты в сфере промышленности на территории Кузбасса;
- ✓ осуществляет информационно-консультационную поддержку субъектов деятельности в сфере промышленности в Кузбассе;
- ✓ проводит отбор и экспертизу проектов субъектов деятельности в сфере промышленности для предоставления финансовой поддержки, включая техническую, экономическую, финансовую, инвестиционную, юридическую, маркетинговую и организационно-управленческую экспертизы;
- ✓ осуществляет контроль за целевым использованием и возвратностью средств, предоставленных Фондом в качестве финансовой поддержки, исполнением обязательств;
- ✓ проводит мониторинг реализации проектов в сфере промышленности, на реализацию которых Фондом была предоставлена финансовая поддержка.

## Отраслевые направления, финансируемые ФРП<sup>1</sup>

### Раздел С. «Обрабатывающие производства»

#### Класс ОКВЭД

- **10** Производство пищевых продуктов<sup>1</sup>
- **13** Производство текстильных изделий
- **14** Производство одежды
- **15** Производство кожи и изделий из кожи
- **16** Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения
- **17** Производство бумаги и бумажных изделий
- **20** Производство химических веществ и химических продуктов
- **21** Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
- **22** Производство резиновых и пластмассовых изделий
- **23** Производство прочей неметаллической минеральной продукции
- **24** Производство металлургическое
- **25** Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования
- **26** Производство компьютеров, электронных и оптических изделий
- **27** Производство электрического оборудования
- **28** Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки
- **29** Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
- **30** Производство прочих транспортных средств и оборудования
- **31** Производство мебели
- **32** Производство прочих готовых изделий
- **33** Ремонт и монтаж машин и оборудования

<sup>1</sup> По программе «Проекты развития» – в части промышленных биотехнологий, лечебного питания и производства сырья для иммунобиологических лекарственных препаратов, по остальным программам только в части промышленных биотехнологий. Не финансируется в рамках программы «Производительность труда».

## Отраслевые направления, НЕ финансируемые ФРП

### Раздел С. «Обрабатывающие производства»

#### Класс ОКВЭД

- **10** Производство пищевых продуктов (за исключением промышленных биотехнологий, лечебного питания и сырья для иммунобиологических лекарственных препаратов)
- **11** Производство напитков
- **12** Производство табачных изделий
- **18** Деятельность полиграфическая и копирование носителей
- **19** Производство кокса и нефтепродуктов
- **24.46** Производство ядерного топлива

### Раздел В. «Добыча полезных ископаемых»

**Раздел D. «Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха»**

**Раздел E. «Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений»**

## Совместные программы с ФРП РФ

Программа	Сумма займа (млн ₽)	Процентные ставки	Срок займа
1 Проекты развития	20 – 200	5% <sup>2</sup> (3%) <sup>3</sup>	До 5 лет
2 Комплектующие изделия	20 – 200	5% <sup>2</sup> (3%) <sup>3</sup>	До 5 лет
3 Производительность труда	20 – 200	5% <sup>2</sup> (3%) <sup>3</sup>	До 5 лет
4 Проекты лесной промышленности <sup>1</sup>	20 – 100	5% <sup>2</sup> (3%) <sup>3</sup>	До 3 лет

<sup>1</sup> Программа предназначена для финансирования проектов по приобретению и (или) модернизации технологического оборудования по обработке древесины промышленными предприятиями, включенными в реестр МСП и осуществляющими деятельность по ОКВЭД 16.

<sup>2</sup> Базовая ставка .

<sup>3</sup> При банковской гарантии, а также гарантии ВЭБ.РФ, Корпорации МСП, РГО либо при покупке российского оборудования или отечественного ПО (для цифровизации) на сумму  $\geq 50\%$  от суммы займа

## Региональные программы ФРП Кузбасса

Программа	Сумма займа	Срок займа	Процентная ставка	Софинансирование	Бюджет проекта
Проекты развития Кузбасса	5-50 млн. руб.	до 5 лет	от 2% до 5%	≥ 50% бюджета проекта	от 10 млн. руб.
Промышленная ипотека			от 3 % до 5 % <sup>1</sup>	≥ 20% бюджета проекта	от 6,25 млн. руб.
Цифровизация			от 1% до 3%		
Маркировка товаров	5-20 млн. руб.	до 3 лет	1%	не требуется	не требуется
Борьба с инфекционными заболеваниями					от 5 млн. руб.
Резервы Кузбасса			от 1% до 3%	≥ 50% бюджета проекта	от 10 млн. руб.
Лесообработка	от 3% до 5%				
Бизнес-оборот					

<sup>1</sup> Ставка снижена на 1 ПП для участников промышленных кластеров

## Требования к заявителю

- ✓ Является ЮЛ или ИП, зарегистрированным и осуществляющим деятельность в сфере промышленности на территории Кузбасса
- ✓ Отраслевое направление деятельности (ОКВЭД) должно соответствовать Разделу С «Обрабатывающие производства»
- ✓ Не находится в процессе реорганизации, ликвидации или банкротства на момент подачи заявки и (или) получения займа
- ✓ Иметь устойчивое финансовое положение
- ✓ Не иметь просроченную задолженность по налогам, сборам и иным платежам в бюджеты различных уровней
- ✓ Не иметь задолженность по заработной плате перед работниками
- ✓ Выручка по итогам года, предшествующего году, в котором подается заявка на заем, не должна превышать 3 млрд. ₺

## На что **НЕЛЬЗЯ** использовать средства займа



Строительство или капитальный ремонт зданий и сооружений



Производство продукции военного назначения



Проведение научно-исследовательских работ



Рефинансирование заёмных средств и уплату процентов по привлечённым кредитам/займам



Приобретение недвижимого имущества



Оборотные средства

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 90-17-19](tel:+7(3842)90-17-19)

Почта: [info.frp42@mail.ru](mailto:info.frp42@mail.ru)

Сайт: <http://frp42.ru/>

650991, г. Кемерово, пр. Советский, д. 56, офис 222



нажми либо отсканируй

# ФОНД СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ



## О фонде

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд содействия инновациям) – некоммерческая организация, ключевая цель которой – финансовая поддержка молодых ученых и малых предприятий, которые занимаются научными разработками с высоким потенциалом коммерциализации.

Результатом деятельности Фонда является создание новых инновационных продуктов на рынке, увеличение числа успешно работающих предприятий и объектов интеллектуальной собственности, вовлеченных в хозяйственный оборот.

Поддержка Фонда осуществляется в форме гранта – субсидии, выделяемой физ. и юр. лицам на проведение научных исследований (НИР, НИОКР) и на коммерциализацию разработок.

### Основные задачи Фонда:

- ✓ содействие развитию и поддержке малых предприятий в научно-технической сфере;
- ✓ создание и развитие инфраструктуры поддержки;
- ✓ содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования научно-технического потенциала РФ;
- ✓ финансовая, информационная и другая помощь;
- ✓ вовлечение молодежи в инновационную деятельность;
- ✓ привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства.

### Участие Фонда в национальных проектах и программах

- ✓ федеральный проект «Акселерация субъектов МСП»;
- ✓ федеральный проект «Взлет – от стартапа до IPO»;
- ✓ федеральный проект «Искусственный интеллект»;
- ✓ федеральный проект «Платформа университетского технологического предпринимательства»;
- ✓ федеральный проект «Прикладные исследования, разработка и внедрение электронной продукции»;
- ✓ федеральный проект «Развитие производства средств производства»;
- ✓ федеральный проект «Цифровые технологии»;
- ✓ «Национальная Технологическая Инициатива».

### Направления грантовой поддержки, оказываемой Фондом

- ✓ цифровые технологии;
- ✓ медицина и технологии здоровьесбережения;
- ✓ биотехнологии;
- ✓ ресурсосберегающая энергетика;
- ✓ креативные индустрии;
- ✓ новые материалы и химические технологии;
- ✓ новые приборы и интеллектуальные производственные технологии.

## Грантовые программы Фонда

Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на создание новых и развитие действующих высокотехнологических компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности.

### Молодым инноваторам

Программа  
«Умник»

Грант до 1 000 000 ₽

### Студентам

Программа  
«Студенческий старт»

Грант 1 000 000 ₽

### Стартапам

Программа  
«Старт»

Грант до 24 000 000 ₽

### Предприятиям

Программы  
«Развитие»  
«Интернационализация»  
«Коммерциализация»

Гранты до 30 000 000 ₽

### ИнноШкольник

Развитие научно-технической и инновационной активности



В ФОКУСЕ:  
дайджест  
лучших  
проектов

нажми



МТК:  
получить статус  
малой технологической  
компании

нажми



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 249-24-92](tel:+7(495)249-24-92)

Почта: [info@fasie.ru](mailto:info@fasie.ru)

Сайт: <https://fasie.ru/>

101000, г. Москва, Большой Златоустинский пер., д.  
5, стр. 3



нажми либо отсканируй



# Царская<sup>®</sup> привилегия



## О нас

Мы искренне заботимся об успехе тех, кто предлагает рынку по-настоящему ценный инновационный продукт, для этого разрабатываем наилучшие стратегии достижения целей и эффективно воплощаем их в жизнь.

### Нас ценят за:

- ✓ комфорт в общении: мы всегда на связи в любом удобном для клиента канале коммуникации, будь то электронная почта или новый мессенджер, поэтому решаем задачи оперативно, а количество "бумажной работы" для клиента сводим к минимуму;
- ✓ открытость в действиях: мы детально обсуждаем проект до подписания договора, а затем предоставляем клиентам доступ в разработанный нами сервис, через который можно следить за нашими действиями, общением с экспертами и сроками оплаты пошлин on-line;
- ✓ уверенность в результате: если мы берем в работу проект, то точно уверены, что наши знания и опыт позволят достичь цели максимально эффективно. При этом мы открыты к любым нестандартным задачам, которые еще не готовы решать наши конкуренты.

### В нашем бизнес-портфеле:

1. Патентование и регистрация в России и за рубежом:
  - анализ патентоспособности;
  - оформление заявок на изобретения и полезные модели;
  - регистрация товарного знака и защита промышленного образца;
  - зарубежное патентование.
2. Патентная аналитика:
  - разработка патентных ландшафтов;
  - анализ тенденций развития;
  - анализ патентной чистоты.
3. Консалтинг в ИС:
  - разработка стратегии патентования;
  - аудит и разработка корпоративной системы управления ИС;
  - оценка патентного портфеля;
  - внесение записи в Реестр отечественного ПО;
  - юридические услуги.

## Перечень наших услуг

Наименование	Дисконт
--------------	---------

### Патентование

- 1 Выявление охраноспособных РИД и формирование патентной стратегии
- 2 Анализ патентоспособности технического решения
- 3 Регистрация изобретения/ полезной модели
- 4 Подача евразийской заявки на изобретение на базе поданной российской заявки
- 5 Подача заявки РСТ на изобретение на базе поданной российской заявки
- 6 Анализ патентоспособности промышленного образца
- 7 Регистрация промышленного образца в Роспатенте
- 8 Регистрация промышленного образца по Гаагской системе

**Наименование****Дисконт****Патентные исследования**

1 Анализ патентной чистоты

2 Патентно-техническая экспертиза

**Товарные знаки**

1 Поиск на возможность регистрации словесного обозначения (до 3-х шт.) в РФ

2 Поиск на возможность регистрации словесного обозначения (с 4-го) в РФ

3 Поиск на возможность регистрации изобразительного обозначения в РФ

4 Регистрация товарного знака в Роспатенте

5 Регистрация товарного знака по Мадридской системе

6 Подготовка Возражения на решение Роспатента и участие в заседании ППС

**Наименование****Дисконт****Регистрация программного обеспечения**

- 1 Регистрация ПрЭВМ в Роспатенте
- 2 Внесение программного обеспечение в Реестр Минкомсвязи

**Юридические услуги**

- 1 Разработка лицензионного договора/ договора отчуждения
- 2 Регистрация лицензионного договора/ договора отчуждения/договора франшизы
- 3 Разработка договора франшизы / коммерческой концессии
- 4 Внесение изменений
- 5 Продление товарного знака
- 6 Продление патента

## Наши контакты

Телефон: [8 800 222-90-53](tel:88002229053)

Почта: [info@patentural.ru](mailto:info@patentural.ru)

Сайт: <https://patentural.ru/>

620049, г. Екатеринбург, пер. Автоматики, стр. 1,  
оф. 201

107045, г. Москва, пер. Последний, 6, к. 1, этаж 5



нажми либо отсканируй

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Кузбасс

A stylized logo of a rocket ship. The body of the rocket is a light brown color, with a white circular window in the center containing a small brown dot. The nose cone is a darker brown diamond shape. The base of the rocket is a red diamond shape.

#Кузбасс

## О центре

Центр «Мой бизнес» в Кузбассе объединяет на одной площадке всю инфраструктуру поддержки малого и среднего предпринимательства и предоставляет услуги по различным направлениям: информационно-консультационные, образовательные, оказание помощи в продвижении бизнеса, участия в выставочной деятельности, модернизации производства и т.д.

Главная цель центра – помочь предпринимателям в решении самых разных задач по развитию бизнеса: от поиска идеи и помощи в выборе правовой формы (ИП или ООО) до регистрации бизнеса, предоставления кейсов и готовых инструкций из разных сфер. В центре «Мой бизнес» помогают как будущим, так и действующим предпринимателям получить все необходимые услуги для открытия, продвижения и масштабирования бизнеса.

### **Работаем по нескольким направлениям:**

- ✓ консультирование по любым вопросам, связанным с бизнесом;
- ✓ финансовая поддержка предпринимательства;
- ✓ образовательные и коммуникативные мероприятия;
- ✓ гранты молодым предпринимателям, ученым, инноваторам;
- ✓ помощь социальному бизнесу;
- ✓ поддержка экспортной деятельности;
- ✓ организация и проведение бизнес-миссий.

Мой  
Бизнес  
Мое будущее

#Кузбасс

## Услуги центра

### 1. Для начинающих предпринимателей:

- ✓ помощь в выборе идеи для бизнеса;
- ✓ бизнес-планирование;
- ✓ разработка стратегии развития;
- ✓ государственная регистрация бизнеса;
- ✓ подбор оптимального налогового режима;
- ✓ организация бизнес-процессов и отчетности;
- ✓ консультации и информирование по вопросам ведения бизнеса.

### 2. Для производственного и инновационного бизнеса:

- ✓ аудит предприятия;
- ✓ помощь в продвижении продукции на российском и международных рынках;
- ✓ разработка бизнес-планов, программ модернизации, технических решений для развития производств и привлечения инвестиций;
- ✓ помощь в создании и выводе на рынок новой продукции;
- ✓ оптимизация производственных процессов;
- ✓ помощь в сертификации продукции;
- ✓ защита интеллектуальной собственности.

### 3. Для участников центра кластерного развития:

- ✓ получить экспертную помощь;
- ✓ акселерация бизнеса;
- ✓ вывод на рынок новых продуктов;
- ✓ упаковка товара, формирование бренда;
- ✓ объединение предприятий для совместных проектов;
- ✓ получение лицензии, декларации, сертификации.

### 4. Для социального бизнеса:

- ✓ помощь в получении статуса социального предприятия.

### 5. Также в центре «Мой бизнес» в Кузбассе предприниматели региона могут:

- ✓ узнать, где и как лучше рекламировать свой бизнес;
- ✓ получить правовые консультации;
- ✓ принять участие в тренингах, конференциях, семинарах, мастер-классах, выставках.



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 77-88-70](tel:+7(3842)77-88-70)

Почта: [info@moibiz42.ru](mailto:info@moibiz42.ru)

Сайт: <https://moibiz42.ru/>

650002, г. Кемерово, б-р Имени Академика Л.С.  
Барбараша, зд. 1, кабинет 215

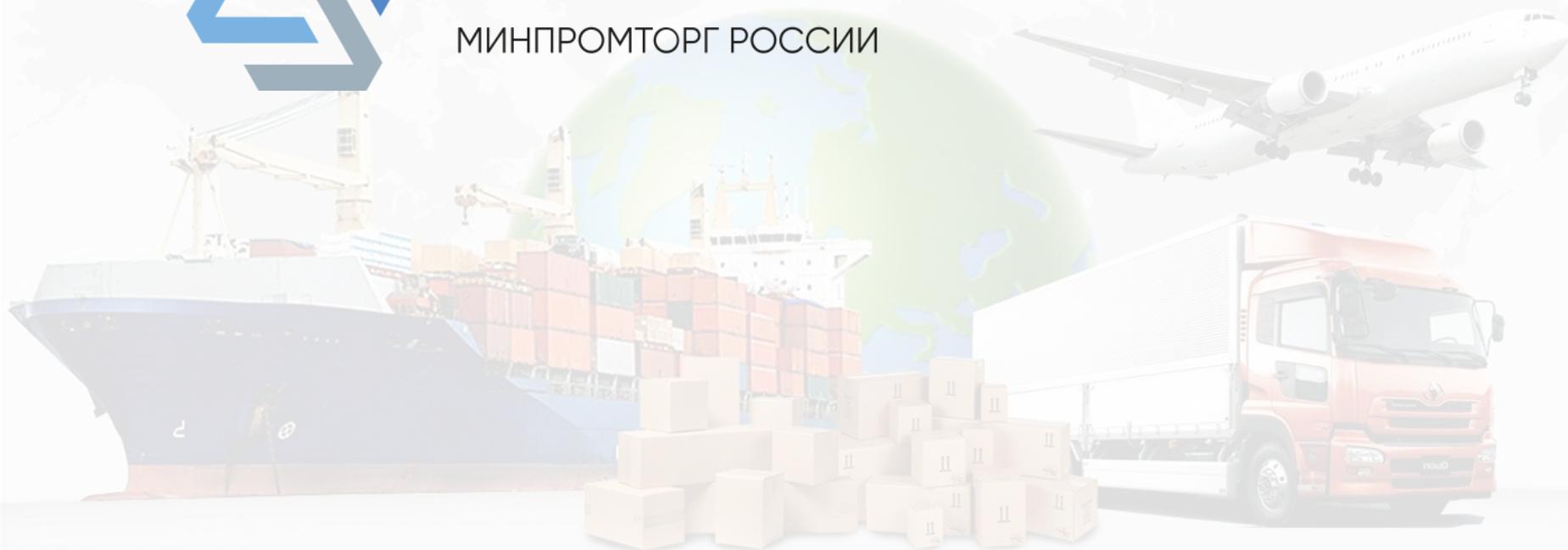


нажми либо отсканируй



# ЦЕНТР ПО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ

МИНПРОМТОРГ РОССИИ



## О центре

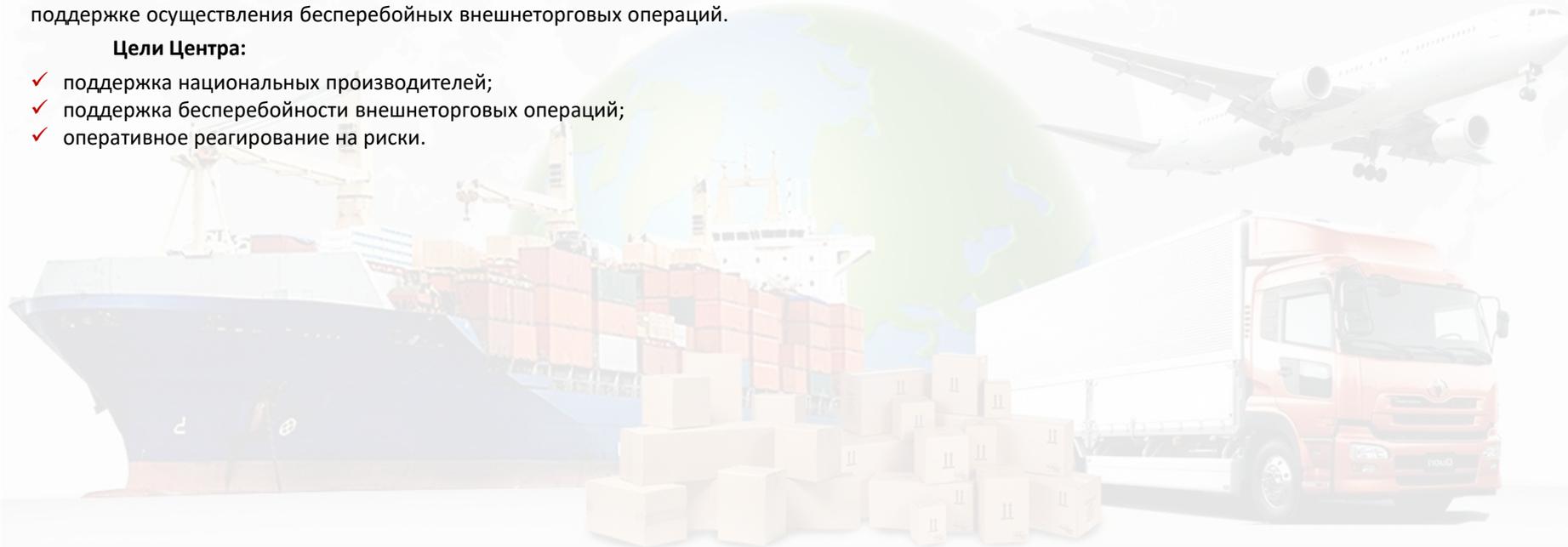
Центр по внешней торговле создан по инициативе Министерства промышленности и торговли Российской Федерации для содействия российским предприятиям в расширении доступа на внешние рынки и повышении конкурентоспособности на внутреннем рынке.

Центр выполняет функцию коммуникационной площадки между российскими компаниями и органами государственного регулирования, что позволяет добиваться наиболее информированных и эффективных решений в интересах поддержки отечественной промышленности.

Центр был создан распоряжением Правительства Российской Федерации от 4 февраля 2014 г. №136-р об учреждении автономной некоммерческой организации «Информационно-аналитический центр по вопросам внешнеторговой деятельности». В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 03.09.2022 №1557 организация осуществляет мероприятия по информационной и консультационной поддержке осуществления бесперебойных внешнеторговых операций.

### Цели Центра:

- ✓ поддержка национальных производителей;
- ✓ поддержка бесперебойности внешнеторговых операций;
- ✓ оперативное реагирование на риски.



## Услуги для предприятий

1. Анализ законодательства в области внешней торговли и оборота продукции в иностранных государствах.  
С помощью данной услуги вы получите информацию о технических требованиях к вашей продукции в интересующих вас странах.
2. Исследование иностранных рынков.  
Исследования проводятся на основе статистических данных по производству и потреблению товаров из официальных российских и зарубежных источников. Тенденции изменения спроса анализируются на основе прогнозов развития основных отраслей-потребителей Вашей продукции.
3. Разработка экспортной стратегии.  
Центр проведет маркетинговое исследование по Вашему индивидуальному техническому заданию, которое позволит не только сделать вывод об экономической целесообразности выхода на интересующие Вас рынки, но и определить конкретные шаги для начала экспортных поставок.
4. Консультирование по вопросам таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.  
Компании-экспортеры продукции в рамках ЕАЭС сталкиваются со сложностями в области таможенно-тарифного и нетарифного регулирования. Специалисты Центра оказывают различные информационные услуги в зависимости от потребностей компаний.
5. Защитные торговые расследования.

## Ситуационный центр

Ситуационный центр является кросс-функциональным подразделением Центра, созданным по инициативе Минпромторга России для компаний, столкнувшихся с затруднениями во внешней торговле. Деятельность ситуационного центра ведется по 4 направлениям:

### Логистика.

Центром подобран пул логистических компаний, которые помогут решить возникшие вопросы:

- ✓ отказ иностранного перевозчика доставлять груз в РФ;
- ✓ задержка груза в иностранном порту;
- ✓ затруднения при самостоятельном поиске перевозчика.

### Поиск новых рынков.

Консультирование по вопросам поддержания наработанных каналов поставок в случае утери рынка и оказание содействия в поиске альтернативных покупателей российской продукции.

## Ситуационный центр

### Закупка иностранного оборудования.

Оказание содействия с приобретением и доставкой в Россию оборудования и комплектующих при отказе производителей отгружать товар в РФ, с поиском аналогов товаров.

### Трансграничные платежи.

Консультирование по выбору банков для проведения транзакции, подбор посредника при особо сложных случаях.

## Услуги для Центров поддержки экспорта

- 1. Поиск и подбор зарубежных партнеров.**  
Эксперты Центра по внешней торговле обладают необходимыми компетенциями для выстраивания эффективных коммуникаций с зарубежными партнерами. Для достижения наилучшего результата за Вашей компанией закрепляется специалист Центра, который ведет Ваш проект от начала до конца.
- 2. Маркетинговые исследования.**  
Центр по внешней торговле оказывает услуги по определению новых экспортных рынков для российских производителей экспортно-ориентированной продукции.
- 3. Формирование справочных материалов о правилах ввоза и сертификации на зарубежных рынках.**  
Специалисты Центра обладают необходимыми компетенциями и знаниями для осуществления информационной поддержки в различных вопросах экспорта. Бюрократические сложности являются препятствием для компаний-экспортеров, и подготовка справочных материалов для региональных производителей является значимой мерой поддержки компаний.
- 4. Консультирование по отдельным вопросам ведения ВЭД.**  
Мы оказываем информационную поддержку по основополагающим правилам заключения международных контрактов: по структуре и конкретно по основным разделам (определение качества объекта контракта, базиса поставки, валютной оговорки, применимого права, порядка разрешения споров и др.).

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(499\) 236-74-89](tel:+7(499)236-74-89)

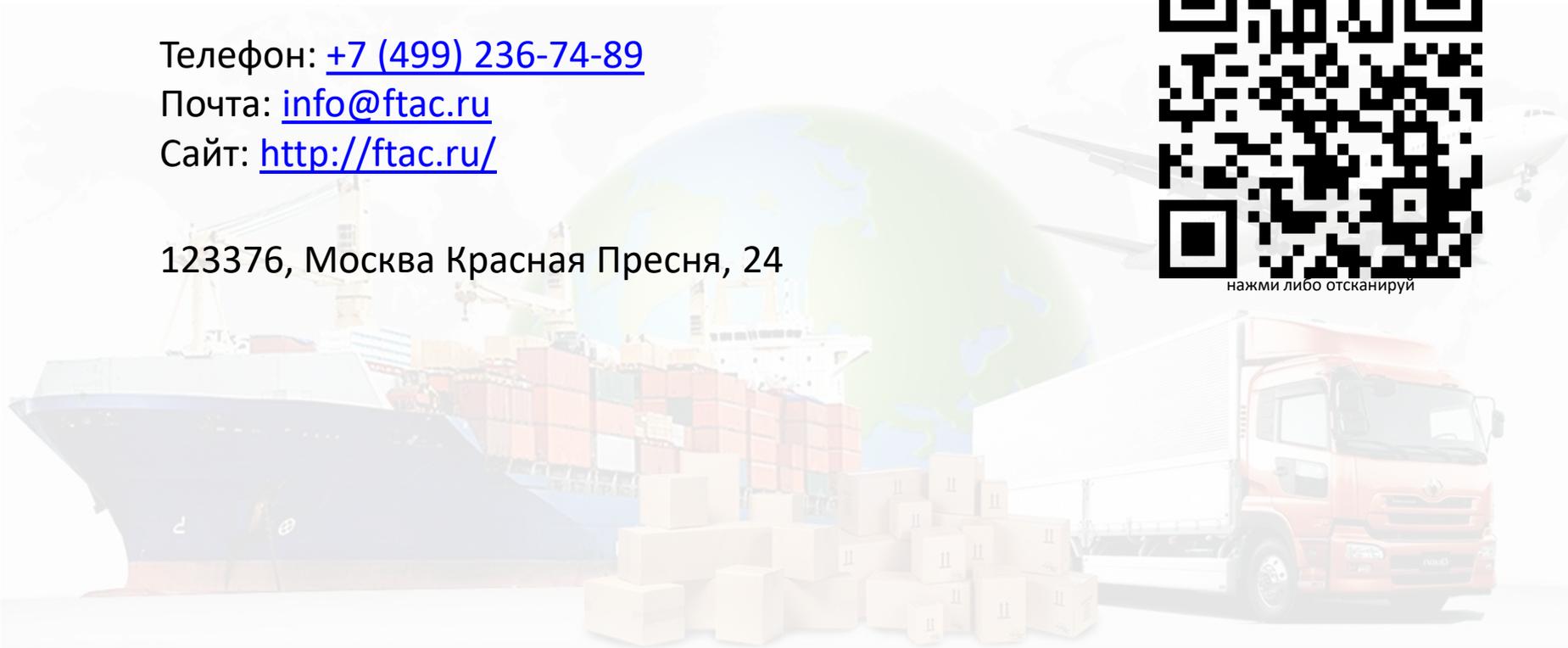
Почта: [info@ftac.ru](mailto:info@ftac.ru)

Сайт: <http://ftac.ru/>

123376, Москва Красная Пресня, 24



нажми либо отсканируй





**ЦЕНТР  
ПОДДЕРЖКИ  
ИНЖИНИРИНГА  
И ИННОВАЦИЙ**

## О центре

АНО «Центр поддержки инжиниринга и инноваций» – институт развития для поддержки проектов, связанных с разработкой высокотехнологичной импортозамещающей продукции для нужд российских компаний.

Центр поддержки инжиниринга и инноваций является оператором грантовой программы «доращивания» для российских технологических компаний, реализующих проекты по разработке и созданию производства продукции под задачи российских корпораций.

## Приоритетные направления деятельности Центра

- 1. Поддержка технологических компаний.**  
Поддержка технологических компаний, реализующих проекты по разработке и созданию и (или) расширению производства продукции для внедрения в хозяйственную деятельность государственных и частных российских корпораций (за счет целевого финансирования из федерального бюджета).
- 2. Экспертиза технологических компаний.**  
Экспертиза технологических компаний на соответствие критериям для включения в реестр малых технологических компаний (Реестр МТК).
- 3. Содействие технологическим компаниям.**  
Содействие технологическим компаниям, реализующим проекты по разработке и созданию и (или) расширению производства продукции для внедрения в хозяйственную деятельность государственных и частных российских корпораций, в выстраивании взаимодействия с промышленными предприятиями, научными и инжиниринговыми центрами, высшими учебными заведениями, институтами развития, органами государственной власти всех уровней, в том числе с целью привлечения финансирования для реализации проектов, содействия в проведении разработок и развитии предприятия, расширения рынка сбыта продукции.
- 4. Выявление потребностей государственных и частных корпораций.**  
Выявление потребностей государственных и частных корпораций, субъектов крупного и среднего бизнеса в новых (модернизированных) технологиях, новых (модернизированных) технологических решениях, новой (модернизированной) наукоемкой продукции, в том числе в целях импортозамещения.
- 5. Популяризация и содействие в продвижении инновационной продукции.**  
Популяризация и содействие в продвижении инновационной (в том числе импортозамещающей) продукции, разработанной российскими технологическими компаниями в целях решения задач государственных и частных российских корпораций.

## Грантовая программа

### Цель программы.

Поддержка проектов технологических компаний, связанных с разработкой (доработкой), созданием (расширением) производства и внедрением новой продукции под задачи российских корпораций.

### Параметры предоставляемой поддержки:

- ✓ размер гранта – до 250 млн рублей;
- ✓ внебюджетное софинансирование – не менее 50% от размера гранта;
- ✓ срок финансирования – до 3 лет;
- ✓ общий срок реализации проекта – не более 6 лет с даты начала финансирования;
- ✓ механизм финансирования – грантовое финансирование (целевое, безвозмездное, безвозвратное). Ежеквартальная отчетность за достижение результата проекта;
- ✓ ожидаемый результат – прирост выручки технологической компании от реализации новой продукции (в течение общего срока реализации проекта) в объеме не менее 5-кратного размера гранта.

### Требования к организациям-заявителям:

- ✓ заявитель – российская коммерческая организация, не имеющая задолженностей;
- ✓ выручка организации не менее 300 млн и не более 10 млрд рублей. Выручка за последний отчетный год должна не менее, чем в 4 раза превышать запрашиваемую сумму гранта;
- ✓ наличие корпорации-заказчика, заинтересованной в создаваемом продукте;
- ✓ наличие успешного опыта внедрения технологических продуктов.

### Требования к проектам:

- ✓ ориентация на импортозамещение;
- ✓ производство в РФ;
- ✓ ожидаемый заказ / размер гранта  $\geq 5/1$ ;
- ✓ УГТ (TRL)  $\geq 4$ ;
- ✓ применение в проекте приоритетных технологий;
- ✓ отсутствие у продукта российских аналогов.



нажми либо отсканируй

## Экспертиза МТК

С целью разработки и реализации в Российской Федерации единой государственной политики в сфере развития технологических компаний принят Федеральный закон от 4 августа 2023 года № 478-ФЗ «О развитии технологических компаний в Российской Федерации». В соответствии с законом формируется реестр малых технологических компаний (МТК), содержащий сведения о таких организациях.

Порядок отнесения технологических компаний к малым технологическим компаниям, порядок формирования и ведения реестра малых технологических компаний, предельное значение их выручки, а также перечень видов экономической деятельности устанавливается [постановлением Правительства РФ](#) от 2 ноября 2023 года № 1847 «Об отнесении технологических компаний к малым технологическим компаниям и о прекращении статуса малых технологических компаний, формировании и ведении реестра малых технологических компаний и об информационном взаимодействии».

Технологические компании с выручкой до 4 млрд. руб. могут пройти экспертизу и попасть в «Реестр малых технологических компаний». Существует два варианта отнесения технологической компании к малой технологической компании:

### **1. Автоматически.**

Технологическая компания – получатель государственной меры поддержки инновационной деятельности в форме предоставления льгот по уплате налогов, сборов, таможенных платежей и (или) в форме финансового обеспечения (в части предоставления субсидий, грантов, кредитов, займов и взносов в уставный капитал), включена в Единый реестр конечных получателей поддержки инновационной деятельности и соответствует ограничительным критериям МТК (выручка, ОКВЭД).

### **2. По заявлению и на основании результатов экспертизы.**

При положительном решении Центра экспертизы о присвоении статуса МТК.

#### **Центр экспертизы.**

[Распоряжением Правительства РФ](#) установлен перечень организаций, являющихся центрами экспертизы. Одним из таких является АНО «Центр поддержки инжиниринга и инноваций».

АНО «Центр поддержки инжиниринга и инноваций» осуществляет проверку технологической компании на соответствие критериям МТК путем проведения экспертизы на основании заявления и предоставляемых документов и сведений через Автоматизированную информационную систему (АИС Центра).



нажми либо отсканируй

## Наши контакты

Телефон: [+7 \(495\) 150-25-84](tel:+7(495)150-25-84)

Почта: [info@inno-sc.ru](mailto:info@inno-sc.ru)

Сайт: <https://inno-sc.ru/>

121151, Россия, г. Москва, наб. Тараса Шевченко,  
д. 23А, сектор «В», этаж 15



нажми либо отсканируй



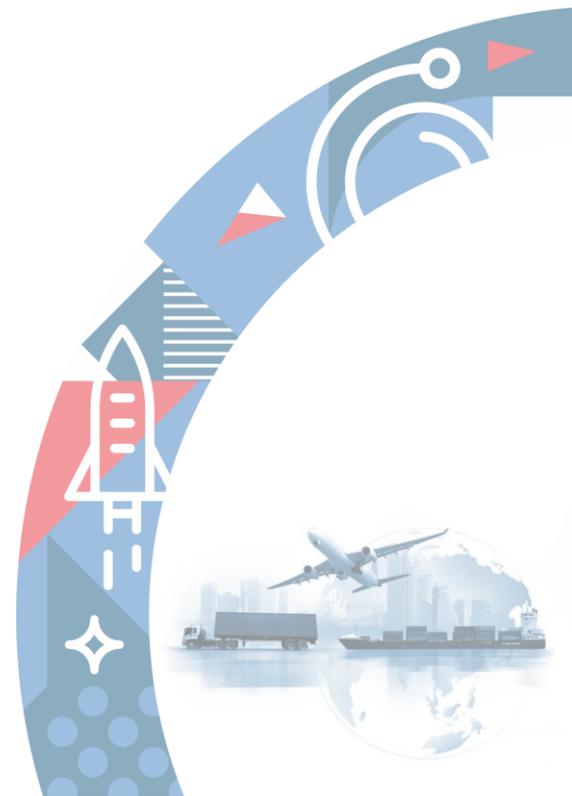
РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР  
РОСЭКСИМБАНК



# ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА КУЗБАССА

Государственная поддержка потенциальных и действующих экспортёров на всех стадиях развития проекта



## О центре

АНО «Центр поддержки экспорта Кузбасса» создан в 2019 году как один из элементов государственной поддержки малого и среднего несырьевого бизнеса в регионе.

Наша миссия – продвижение предприятий региона на мировые рынки и вовлечение кузбасских предпринимателей в международную торговлю.

Центр оказывает комплексное содействие начинающим и действующим экспортёрам Кузбасса. Для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей Кузбасса большая часть услуг Центра предоставляется БЕСПЛАТНО, часть услуг – на условиях софинансирования: 80% оплачивает Центр, 20% – предприниматель.

### Услуги Центра включают:

- ✓ подготовку экспортных документов;
- ✓ сертификацию;
- ✓ участие кузбасских экспортеров в международных выставках;
- ✓ выход на международные электронные торговые площадки;
- ✓ получение необходимых знаний по вопросам внешнеэкономической деятельности;
- ✓ и другие услуги.

### Также Центр:

- ✓ организует международные бизнес-миссии;
- ✓ занимается изучением экспортных возможностей Кузбасса, изучением мотивации, сопровождением бизнеса (особенно в части таможенного оформления и логистики);
- ✓ содействует в получении мер поддержки группы Регионального экспортного центра.

**Центр оказывает услуги по поддержке экспортной деятельности субъектам малого и среднего предпринимательства при соблюдении основных условий:**

- ✓ субъект малого и среднего предпринимательства зарегистрирован на территории Кузбасса и включен в реестр МСП ФНС России;
- ✓ у субъекта малого и среднего предпринимательства нет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов;
- ✓ субъект малого и среднего предпринимательства не находится в стадии реорганизации, банкротства, ликвидации;
- ✓ у субъекта малого и среднего предпринимательства нет просроченной задолженности перед федеральным бюджетом и бюджетом субъекта РФ;
- ✓ субъект малого и среднего предпринимательства не является недобросовестным поставщиком в соответствии с реестром ФАС;
- ✓ субъект малого и среднего предпринимательства не попадает в перечень неблагонадежных участников ВЭД Банка России.

## Для кого

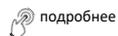
Воспользоваться услугами Центра могут малые и средние компании, зарегистрированные в Кузбассе и осуществляющие деятельность в несырьевой неэнергетической сфере.

## Услуги для бизнеса

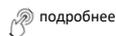
**Маркетинговые  
исследования**



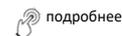
**Межрегиональные  
бизнес-миссии**



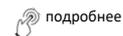
**Содействие в  
транспортировке  
продукции для экспорта**



**Размещение на  
международных  
электронных торговых  
площадках**



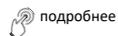
**Поиск иностранного  
покупателя**



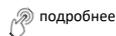
**Обеспечение доступа к  
запросам иностранных  
покупателей**



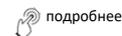
**Международные  
выставки**



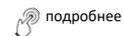
**Международные бизнес-  
миссии**



**Обучение основам  
экспортной деятельности**



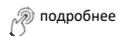
**Сертификация, защита  
интеллектуальной  
собственности,  
патентование**



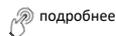
**Услуги группы РЭЦ**



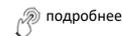
**Акселерационные  
программы**



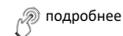
**Реверсные бизнес-миссии**



**Сопровождение  
экспортного контракта**



**Консультирование по  
вопросам экспортной  
деятельности**



## Наши контакты

Телефон: [+7 \(3842\) 77-88-60](tel:+7(3842)77-88-60)

Почта: [team@export42.ru](mailto:team@export42.ru)

Сайт: <https://export42.ru/>

650002, г. Кемерово, бульвар имени академика  
Л. С. Барбараша, зд.1. (Офис 218/2)



нажми либо отсканируй

## Интернет-ресурсы для помощи бизнесу и инвестору



Навигатор мер поддержки Минпромторга России

Инвестиционный портал регионов России



Портал «Бизнес-навигатора МСП»

Цифровая платформа «МСП.рф»



Портал поддержки малого и среднего бизнеса  
«Мойбизнес.рф»

Портал информации о социально-экономической  
ситуации в России «Объясняем.рф»



Маркетплейс для бизнеса «Развивай.рф»



Платформа для предпринимателей «Забизнес.рф»

Единая точка навигации, поддержки и обучения  
предпринимателей «Платформа Конструкториум»



Национальный портал субконтракции  
«Innokam.pro»

Информационно-просветительский ресурс  
«Fincult.info»



Электронная торговая площадка Газпромбанка

Экосистема для бизнеса «Контур»



Торговая площадка «Росэлторг»

## Интернет-ресурсы для помощи бизнесу и инвестору



Сервис поиска отечественных аналогов импортной продукции «произведенов.рф»

Инвестиционная платформа «Вдело»



Технологические конкурсы «UP GREAT»

Цифровая платформа «Мой экспорт»



Инвестиционный портал Кузбасса

Программа наставничества для начинающих предпринимателей «наставник42.рф»



Государственная информационная система «Капиталовложения»



Меры поддержки бизнеса в условиях санкций МинЭк РФ

Сообщество стартапов и инвесторов «Разведка»



Реестр готовых тиражируемых технологических решений для российской промышленности



Энергоаудит промышленных предприятий



Меры поддержки бизнеса от Сбер и государства



Навигатор по мерам поддержки российского бизнеса «Т2МТ»



Объединение участников экосистемы НТИ «Платформа НТИ»



## Интернет-ресурсы для помощи бизнесу и инвестору



Инвестиционная карта РФ

Способ сообщить о нарушении прав при проверках и получении поддержки «Сервис 360°»



Платформа для поиска заказчиков и исполнителей «SK RnD Market»

Платформа университетского технологического предпринимательства



Портал предоставления мер финансовой государственной поддержки.

Единый портал госуслуг – Субсидии организациям и предпринимателям



RSCI.RU – база статей, интегрированная в международную базу Web of Science (WOS)



Платформа по развитию корпоративных инноваций Generation

Инвестиционная карта Кузбасса



Инвестиционная платформа Sk Capital

Консалтинговая компания «Верное решение»



Платформа взаимодействия бизнеса и государства по развитию цифровой экономики

Росинфра – платформа для подготовки проектов и привлечения инвестиций в инфраструктуру



HIVE – платформа поддержки научно-технологического предпринимательства

## Интернет-ресурсы для помощи бизнесу и инвестору



Startech. Base – платформа технологических компаний, корпораций и инвесторов



Национальная платформа трансфера технологий



Центр технологического лидерства «Техлид.рф»